



準備迎接一個養豬新時機

余如桐

其是高
的家畜市
場，希望
能早日
改為屠體

近半年來，我接到不少豬農們訴苦的信。他們有的說三品種豬雖然長得快，但是却受

價太低，家畜市場「扣重退碼」太厲害。* 猪販們無理殺價。有的說飼料太貴，養豬虧了本。有的甚至說按照綜合性養豬計劃的養法，每頭豬要虧一百多元。而大多數的農民是埋怨豬價太低，家畜市場「扣重退碼」太厲害。

豬價下跌豬農訴苦

是的，從今年舊曆年初到現在，本省養豬事業確是一段比較暗淡的時期，主要原因是本省養豬過去每三、四年必定有一個低潮，過後又進入好時機。自五十二年年中開始到去年年底為止，本省養豬維持了三年半的好時機。尤其是五十四年豬價高，仔豬價格一公斤會經高至二十五元，加上農林廳糧食局積極推動養豬計劃。豬隻增產了，造成五十五年一年間本省猪隻屠宰數的最高記錄（三百零九萬頭）。但到五十五年年底，猪多了，豆餅不正常的漲到每塊（廿四公斤）二百二十元，飼料價貴，大家都把猪提早出售。在大家競相提早將猪出售的情形下，猪價跌了，農民養豬興趣低落，自然仔猪也少人問津。有些地方仔豬價格低至每臺斤九元、十元，因此母猪停止配種，有不少農民甚至忍痛將母猪當肉猪出售。一直到今年八月間，猪隻供應逐漸恢復正常狀態，市場價格已略為上漲；原因是猪源已不那麼旺盛了，加上每年中秋節前起猪隻消費量的自然增加。

造成低潮三大原因

本省養豬事業是不是每三數年都應該有這麼一個低潮？是不是永遠處於不穩定的狀態？相信豬農們對這件事都非常關心。現在要將這個問題詳予分

析，讓農友們了解，並將今後本省養豬事業前途，按實際發展情形作一預測。

為什麼本省養豬事業有低潮？相信造成這低潮的原因有二：一為飼料價格的不穩定；一為本省消費有其一定量，增產速度超過消費率的增長，就形成過剩狀態。換句話說，要使本省養豬事業步上正軌，必先解決飼料問題並積極拓展外銷，而這一件事經過政府與民間共同努力，從幾方面的觀察已經有了轉機了。

問題解決曙光已現

對於飼料方面，大豆開放自由進口，對解決飼料問題政策上幫了很大的忙，這使每片豆餅從一百餘元降至一百三十元左右。玉米也將要開放自由進口，省產玉米也已由糧食局、農林廳研議如何鼓勵生產及如何收購，這樣飼料工廠混合飼料成本自將降低。

在銷售方面，國外市場已比以前樂觀，原因是全世界食肉量已經增加，以日本為例，其每年增加率達百分之二十以上，且大部分為豬肉，最近已有不少國家來臺灣購買豬肉。日本七月份豬肉從每公斤三二〇日元漲至三四五日元，如其消費量繼續增加，當在短期內會再向國外進口。香港越南也都是好市場。對於銷售的第二件大事，是耗資三千萬元的中日合作豬肉加工廠，已於屏東大橋邊積極建築中，預期明年三月，可有符合外銷規格的西式火腿和其他製品出售。假使能順利拓展加工品外銷，其利益將會比毛豬冷凍肉外銷為高。第三件事是高雄新型屠宰場順利使用後，本省已有一個合乎衛生的宰豬場所，這對豬肉外銷可以幫上很大的忙。

總之，以國際市場豬肉需要的情形及本省豬肉外銷籌劃工作的進行，明年初開始外銷的可能性很大。省內市場也已由農復會及農林廳籌劃改善，尤

拍賣的方式，使交易更趨於合理化。

從上面的分析，明年開始本省養豬事業很可能進入一段新時機。豬農們要怎樣準備，才能利用這個新時機確立養豬事業基礎呢？有不少話在過去「豐年」養豬專欄內已經說過，不過我要在這裡向豬農叮嚀，希望豬農切實實行，自會捉住好機會。

好好努力開拓前程

第一：猪種要改良。這次試宰外銷豬（臺糖公司供應），其屠宰率比農民猪高，肉質也較好。我深覺豬農還須要加倍努力改良豬種。過去三、四年間本省豬農致力於三品種豬生產，但是豬販們存心敲詐，普遍宣傳，說是白毛猪不好。買上手後運到市場却賣得好價錢，這麼一來，農民失去飼養三品種的信心。其實，省內市場歡迎（因為瘦肉多）的，和將來拓展外銷所必需的，均非三品種雜交豬或純西洋種豬不可。因此當望豬農們好好飼養雜種母豬或西洋種豬，將來才够資格參加外銷。

第二：要自己根據計劃生產充足的甘藷，並用青貯窖貯存。養一頭肉猪最好能自己生產五百六十公斤生甘藷，用田園邊緣地區或田岸種牧草（豆科的最好，禾本科也可以，可就近向各農業改良場要草苗）。除飼料按照規定供應外，另外充分餵食牧草或混合甘藷蔓，不但成本可降低，猪隻健康也比較良好。

第三：糧食局在全省各地都有農會代辦的飼料和資金貸放業務，利用這些再充分配合自產飼料，自己養母猪生小猪，這樣一頭肉猪成本當在一千四百元左右。初次養猪成本也許高些，但有了經驗就不難達到上述每頭肉猪一千四百元的成本。

豬農們！好好整頓一下猪舍，和農會畜牧推廣人員或獸醫們商量如何做有計劃的養猪，本省養豬事業光明的前途就會來臨的。