



婚禮的費用

第一幕

時間：初夏的傍晚。

地點：清靜的公園內。

人物：王有忠，徐其美。

林明文，陳枝香。

布景：在濃濃的綠木之間置一石椅。

幕啓時王有忠和徐其美在石椅上小坐，四周靜極了，偶而傳來鳥兒的叫聲。

王：其美，我想跟你商量商量。

徐：商量甚麼事？

王：關於我們的婚事，妳有何意見？（臉注視著徐）

徐：我希望再過些時候，等到有些兒積蓄再籌備婚禮，況且我們都是隻身在臺的人，沒有父母及親友的幫助。

王：妳真這樣想（驚喜的）？

徐：嗯，反正我們已經訂婚了，急甚麼？你看？你同意我嗎？

王：這正合我的意思，雖然我也有不少的積蓄，但我希望準備得完善一點。

徐：對的，還有將來我們的……

王：（緊接著）我們的寶實是嗎？對了，我們要配合家庭經濟計劃生育，而且給他們好好的教育，給他們上大學甚至出國深造，將來為社會服務，為國家爭光榮。

徐：哎呀！好了，好了，別儘管講那麼一大套，吹牛。

王：一定的，我一定要辦到，盡我的力量。

徐：好的，我盡力幫助你。

王：咳，妳真是個好太太，我真高興能娶妳。

徐：嘿，不害臊，誰要嫁給你。

王：誰嫁給我，我都不不要，只要妳。

徐：要是我不嫁妳呢？

王：（哭喪着脸）打光棍到底呀！

徐：王：哈！哈！……

隨着他倆的嬉笑聲，林明文和陳枝香的脚步聲由遠漸近。

林明文吹着口哨，手挽着陳枝香，陳低聲和着林的口哨哼着歌兒。

林：邊走邊玩真快樂啊，枝香，快樂嗎？

陳：嗯。（停着歌聲）噴！你看，那邊石椅上不正王先生和其美嗎？（手指王和徐）

林：嘿，好傢伙，來，我們從後面嚇他一跳。

林和陳繞過樹木，輕輕的走到石椅後面。

林：（笑出怪聲）呵，呵，呵，呵。

王和徐驚異的轉過頭，陳在一旁直微笑。

王：唉！好傢伙，原來是你這調皮蛋。

徐：唉！林先生，真是的，嚇了人家一大跳，枝香啊！妳也不管管他，真是一對兒。

陳：還說呢，你們不正正在談情說愛嗎？還好意思挖苦人。

林：徐小姐，老王，打擾你們的了，哈，真抱歉。

王：老林啊！你這是甚麼意思？

徐：枝香，我們來那邊談談。

陳：好的，那麼，兩位先生，失陪了，請你們先走。

徐和陳先退上，王和林也一起退下……

幕落。

第二幕

時間：夜裏九點左右。

地點：臥室。

人物：王有忠，林明文。

布景：臥室裏有兩張單人床。

幕啓時，王有忠正擦着黑皮鞋，林明文躺在床上，用手臂支着頭，兩腳交叉，眼睛看天花板，兩人在談話。

林：老王，何時你們結婚？

王：早呢，我希望在明年才舉行婚禮，老林，你呢？

林：我們下月初就結婚，你怎麼不急？

王：急甚麼？人家又不會搶走你的未婚妻。

林：話不是這麼說，不過，我真的耐不住。

王：你就是這麼性急。

林：江山易改，本性可難移呀！你為啥要等到明年？

王：先計劃好經濟基礎。

林：我可管不了這麼許多，到時不過了，再向朋友借借，或預支幾月的薪水，婚後再節省點。

王：那麼你的婚禮可要鋪張了。

林：是的，結婚是終身大事呀！一生也祇有一次，難得呀，不裝點場面怎行？

王：我不以為然，在我看來，祇要簡單而隆重，才有意義，過份的鋪張，反而浪費金錢。

林：但是，一生唯有這樣一次，鋪張點有何關係嘛！況且這幾年來，我的積蓄也不少。我還打算環遊臺灣一周渡蜜月呢！

王：過了，過了，老林，你也得存一些婚後的費用呀！

林：依你這樣說，怎麼節省法？

王：婚禮簡單而隆重，蜜月在附近幾個風景區玩玩，或

者公園內散步，池塘邊垂釣，也很有一番詩意呀！

林：我不同意，人生難得幾回醉，何不趁時大玩特玩一番呢？老王，你們真優。

王：唉，唉，算了。

林：（突然踏下床）啊，該死，九點多了，一談竟忘了時間，老王啊！快快，皮鞋借我一下，我忘了擦。

王：怎麼？今晚有約會，咳，咳，辛辛苦苦擦得雪亮，竟被你用上場了。

林：彼此，彼此，快，否則都來不及了。老王，晚上再見。

王：還是這麼性急法。（搖搖頭）

幕落。

第三幕

時間：一年後的夏天下午五時左右。

地點：王有忠的庭院。

人物：王有忠，徐其美，林明文，陳枝香。

布景：庭院裏有幾盆花木，靠近屋角有棵松樹。

幕啓時，王有忠正在修整花木，聽見門鈴的響聲，立即放下手中的工作去開門。

王：咳，老林，甚麼風把你吹來的？

林：東風，南風，西風，北風。（垂頭喪氣的）

王：其美，快來呀！你看誰來了。

徐：噢！林先生，枝香好

嗎？（從廚房跑出）

林：好，王太太忙吧！

徐：嗯，也沒甚麼，你先坐回兒，我去做飯，等會在這兒便餐。

林：打擾了，謝謝。

徐：那裏？（退下）

王：老林，怎麼搞的，沒精打采。

兩人在庭院的涼椅上坐下，徐送來兩杯茶，又退下。

林：和太太吵了一架。

王：爲甚麼？又何苦和太太吵？

林：唉，一言難盡，老王，我羨慕你。

王：羨慕我？到底發生了甚麼事？

林：唉，你是知道的，婚前的那些積蓄早在婚禮時花光了，枝香的部份積蓄也貼在上面，又向公司預支了幾月的薪水，經濟很感困窘，近日，太太又快臨盆，籌不出費用，我

煩，她也煩，結果就吵了。

王：你怎不早說呢？我這兒有一些可以應急，夫妻何苦吵架呢？真是的。（進屋拿出一筆錢交給林）

林：老王，這，這麼好意思？

王：老朋友，客氣甚麼？

林：老王，我悔不聽你的忠告。

王：別提了，今後你們再重新做起也不遲呀！

林：怎麼？你們還沒有嗎？孩子？

王：還早呢？我打算實行家庭計劃，三年添一個。

林：嗯，我真羨慕你們。

徐：（從裏面出來）羨慕我們甚麼？

林：家庭計劃。

徐：哈，別談了，飯準備好了，兩位先生請（徐做了一個美好的姿勢）。

幕徐徐降落

打破工作中的大障礙

俗語說：「好事不出門，壞事揚千里」。自從負責推行家庭計劃工作後，我深深感到這句話千真萬確，也就因爲這句俗語的信徒太多，使得家庭計劃工作的推行受到很大障礙。一般人都認爲鄉村婦女是最保守的，可是我認爲並不盡然。

舉一個實例說，裝了樂普適合者，十個當中有九個極其保密，不肯告訴別人的，深恐講出來後將會受到別人的恥笑。但若萬一她們裝置後有不良的副作用時，她們早把「害差」拋入九霄雲外，非說得幾乎全村都知道不罷休以換取別人的同情，因此她們常把一點小小的副作用，給聲勢浩大的說得比事實嚴重幾十倍，致使一些想裝而尚未裝置者感到不安和恐懼，於是失去了裝置樂普的信心，無形中增加了我們工作上的許多困難。

在各鄉鎮幾次的訪視後，我感到幾乎每個婦女都知道要節育可以裝樂普，但又幾乎每個婦女都會說：「裝樂普不適合的多」對樂普認識不夠，信心不堅。但我們工作人員大都能本着人生以服務爲目的精神，耐心地說服他們。記得以前周副處長常對我們說：「嫌貨是買

貨者」，想到這一點，我們就更加忍耐着一些閒言惡語的譏諷而去推行我們的工作。

在另一方面也有很多婦女裝置樂普後，一切均順利平安，這是我們工作人員最高興的，她們不但已達成避孕的目的，同時也是我們工作推行中有力的助手，好多婦女因爲他們隔鄰的「歐巴桑」裝置成功了，也得着信心而去裝置，並再由她而再去影響別的及更多的婦女去裝置樂普，因此對於成功的個案，我們應如何的加以適當的利用以收事半功倍之呢。

（一）對成功個案我們應與她們建立良好友誼關係，請她們合作協助，（二）對裝樂普者，必須告訴她們裝了樂普後會有那些輕微副作用，使她們在發生這些輕微副作用時不致感到害怕，（三）盡可能在個案裝樂普一個星期內複訪一次，使她們有安全感，有些副作用亦可以給予副作用藥品，如此又可以減少取出率，（四）對失敗個案應給予安慰、同情、解釋，使她不去做惡宣傳。要知道我們說十句話抵不過親身經歷的個案說一句來得有效，因此我們必須把握任何個案，以打破我們工作中的一大障礙。

·周麗月·



來自世界各地

克服傷風的

八個尅星!!

中縣驗許5306號

強力 傷風克

Grippetin-S

當您覺得有發熱及咳嗽之感冒，四季感冒、流行性感、鼻炎、咽頭痛、支氣管喘息、咳嗽、頭重、偏頭痛、神經痛、關節痛等病症的時候請立刻招呼我們，我們每一個人都負有重大的任務，看！我們八個人團結起來的力量是多麼的強大啊！！