

# 我對今年肉雞事業的希望

中華民國養雞協會總幹事·陳浴沂

台灣肉雞的生產成本一年比一年降低，且已降至接近國際水準了。這是一個好現象，正表示台灣肉雞事業的進步。

可是，肉雞業者的利益也一年比一年降低，甚至慘遭賠本的程度，這又表示什麼？不必說大家也知道了。近一、二年來的肉雞事業不但不安定而且相當艱苦，有進步的一面，也有痛苦的一面。

去年肉雞價格的低勢不必再說，今年一開始也一直徘徊於低檔。為什麼肉雞價格一直抬不起頭來？最主要的原因是種雞進口數量過多，消費成長遲緩，未施行計畫生產所致。肉雞業者已經奮鬥了一、二年了，並且正在破產邊緣掙扎着，如果今年再開不出一條道路來，恐怕整個肉雞事業就要受到很大的打擊，甚至影響到其他有關各業。

我們希望肉用種雞業者和肉雞業者，對去年的肉雞事業作個檢討和研究，然後事先訂定今年的經營計畫，以免再受同樣的損失。我們同時也希望有關業者的實際困難情形，加以輔導，並協助其發展。現在將我對這三方面的希望略述如下：

## 對肉用種雞業者的希望

### (1) 自動調節進口種雞數量

五十八年一月至十二月本省肉用種雞進口數量為六三三、四三九隻，比五十七年增加六成半（五十七年為三八四、八五一隻）。如此急速的增加率為消費成長率所不及的，因此就造成生產過剩和肉雞跌價的不良後果。希望肉用種雞業者看到這

個數字後能提高警覺，自動調節進口種雞的數量，如此對整個養雞界將有很大的幫助。

### (2) 作季節性小雞生產調節

肉用小雞的需要量可因季節之不同而有增減，這種增減幾乎是周期性的，可以事先預計。在淡季時減少孵化數量或提早淘汰老廢雞都是好辦法。如此可免除削價競爭。

### (3) 請專人指導客戶防疫

防疫工作的成敗就是整個養雞經營的成敗，這句話不會是誇大其詞的。肉雞業者在防疫上的失敗，將會直接影響肉用種雞業者，所以肉用種雞業者要發揮「售後服務」的精神，派獸醫人員前往顧客雞場，指導正確的防疫工作。

### (4) 協助推展銷售與消費宣傳

生產品能賣出去而賺錢，才算達到商業的目的。肉用種雞業者有幫助顧客推銷和推展消費宣傳的義務，至少在道義上應該是如此。

## 對肉雞業者的希望

(1) 計畫飼養  
從這幾年來的實際情形來看，投機性飼養肉雞者百分之八十以上都失敗，這是一個事實。養雞需要高度的技術與經營頭腦，不但飼養技術要到家，更要配合季節的需要生產。計畫飼養才是成功之道。

### (2) 加強防疫管理

雞種不好、飼料不好或飼養技術差，對於養雞經營當然會有多多少少的影響，但是假如防疫工作失敗，就有全軍覆沒之虞，甚至會傾家蕩產。防疫管理是疏忽不得的。

### (3) 不要集中運銷

目前全省生產的肉雞，似乎有大部分集中向台北市運銷的傾向，如此一來就得肉雞的售價無法抬頭。地方的肉雞業者應該盡量向附近的城巿運銷，疏導生產品，避免集中於一地，影響售價。



南投縣農家婦女副業技能玩偶訓練班慶祝結業成果展覽 (林吉郎)

(1) 降低稅率  
養雞生產成本一年比一年降低，同時養雞的利益也一年不如一年，但是養雞有關稅率却一直不變。理千萬要小心。

## 對有關當局的希望

(2) 小心處理病死雞  
去年各地區發生嚴重的雞瘟，有些業者不甘白出售。如此不但影響肉雞的售價，也等於在各地播病菌，結果雞瘟不但無法抑制，肉雞的售價也有降無漲，使得整個肉雞事業愈走下坡。病死雞的處理千萬要小心。

，甚至有些似乎有提高之勢。希望有關當局能體恤生產業者的苦楚，隨着養雞生產成本和利益之降低而降低養雞有關稅率。

(2) 鼓勵出口賺取外匯

由於台灣飼料原料的進口稅高，養雞生產成本是無法再降低的，因此就無法出口與外國競爭，為國家賺取外匯。日本及東南亞各國，進口飼料原料均免稅。我國不但不能免稅，也沒訂退稅辦法，因此肉雞一直無法出口。希望有關當局趕快訂退稅辦法，鼓勵肉雞的出口，為國家賺取外匯。

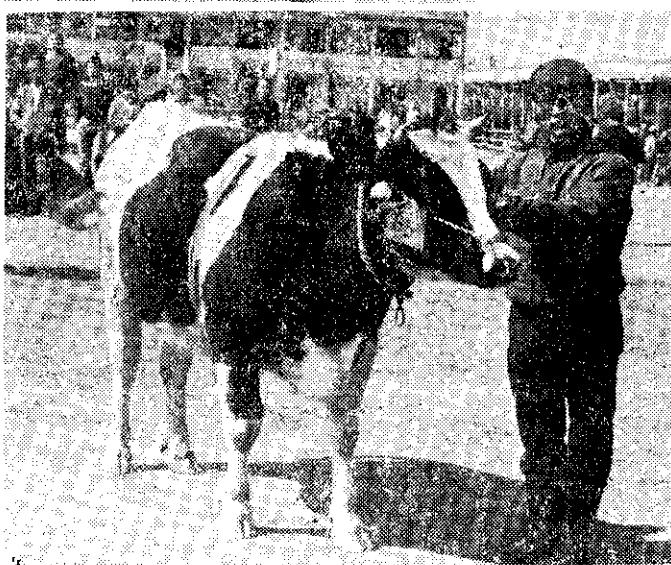
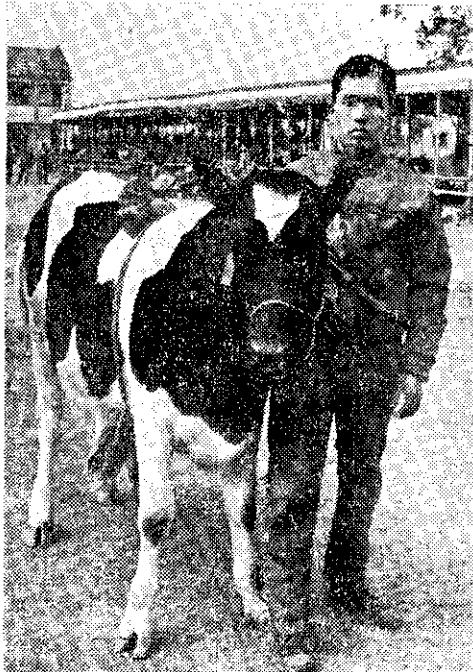
(3) 加強輔導防疫工作

全省各地每年因雞瘟而損失的雞隻數目非常龐大，這對政府來說也是一種損失。希望有關當局利用各地的防疫機關，加強輔導防疫工作，多多舉行防疫講習會。

## 乳牛比賽

台灣省五十九年乳牛比賽大會，中部四縣市計有六十頭參加。左圖為

小女牛組冠軍，飼主彰化縣永靖鄉邱長慶。下圖為大女牛組冠軍，飼主彰化市江金川。(林坤德)



# 美國將發展塑膠檻肉雞飼養方法

劍橫

過去數年中，美國的肉雞舍已有很多改良，但

未來情形又是如何呢？德拉威大學最近設計了一套辦法，可使肉雞在塑膠檻裡養大，然後將雞檻和雞一併運到屠宰場屠宰，而不需要動手去捉。這個辦

法包括兩個步驟：

① 使用與育成蛋用小雞相同的設備育雛，小雞

籠排列成三層半台階，雞籠需要特別暖氣裝置來保溫。約四周後移入成長雞舍。

② 成長雞舍內設三層塑膠檻，每檻面積二×三英尺，也是半台階式排列，在此養到成長的時間也是四周，然後連同塑膠檻用貨車載運到屠宰場。

照此程序，一年之內可以養成十批肉雞。這樣飼養肉雞的優點是：① 每一雞舍可有較高

的收入。

② 積納雞數增多。

③ 不需要使用球蟲藥。

④ 生長較快。

⑤ 不需墊草。

⑥ 一年可出售更多批的雞。

⑦ 出貨時免除抓雞工作。

⑧ 雜的指標較少。

⑨ 裝運較便。

⑩ 投資獲益較大。

⑪ 生產成本較低。

但亦有如下的缺點：① 需要較多的投資。

② 不便觀察雞羣。

③ 發生蒼蠅和臭氣。

④ 可能產生機械損傷。

⑤ 在運輸途中，塑膠檻有破損之虞。

⑥ 兩種周齡的雞在同一雞場，對疾病有不良影響。

⑦ 容易產生胸泡。

⑧ 每隔四周搬運一次，所需勞力不少。

但根據德拉威大學的報告，胸泡的問題，並不比通常平面飼養者為高，且在八周時每隻平均重量超過四磅。

這種方法，預測在數年之內將被美國民間應用，然而要想達到完善的境界，自然尚須大加改革。譬如遺傳學家需要育出更好而且不發生胸泡的雞種，以便適應這種雞檻；管理學家必須尋求更佳的飼料配方，以供機械之用；工程師必須對塑膠雞檻的設計和其他機械設備加以改進。這些事情是必須做到的，而且是可以做到的。我們相信一九七〇年代美國的肉雞飼養，將會在塑膠雞檻飼養的方向發展。