

茶廠革新經營，提高茶農收益！

林馥泉

每當提到台灣茶業時，有的人是稱道，有的人是搖頭。

稱道的人有他的理由，搖頭的也有原因，凡是關心台灣茶業的人，都知道這分古老的產業，目前仍存在着許多問題。

台灣茶業界有一句口頭禪，說是「茶金茶土」，意思是茶葉當有人買的時候是「黃金」，沒人買的時候就變為「泥土」。

然而，也有許多的人，不贊成這一句口頭禪，因為照台茶發展的歷史和經營現狀看來，台茶的優點多而缺點少，照理不應該被視為是一種忽而是「黃金」，忽而是「泥土」，不能穩定經營的產品的。問題只在經營台茶的業者，如何做法而已。

全力發展特色茶

以往我們一年以三、四千磅的多種茶葉，在世界上四、五十個地區，去和人家競銷。

這一外銷數字，還不足印度錫蘭大茶業商一家的生意，而我們却是一、兩百家外銷商在爭奪這點生意。難怪大家不以品質去爭取市場賣價，而是以低價格去爭求顧客了。

其實，台茶有它種種優越的條件，例如優良茶樹品種最多，特色茶葉種類最多，茶農勤奮，茶廠設備與技術均佳，以及外銷市場遍及各國等，所以我們應改變做法，只將兩、三種世界上少有的特色茶，全力提高品質，以供外銷，那麼相信全世界喜飲茶葉的人士，都會逼迫茶葉進口商來大量採購台茶的。

台北縣三峽鎮的茶菁，每公斤賣到二十、三十元，經營茶園被認為是收益最好，且最靠得住的事業。茶農因茶菁價格好，所以熱心耕作，充分施用肥料（現在每公頃施用一千、三千公斤，一年分七、八次施用），此外還施用苦土石灰和米糠，地面施行敷草，以充實地力，並改善土質。採茶都徹底採用一心兩葉的標準採法。

一分地勝過一甲地

一公頃好的茶園，茶菁出售收入少的有九四、三九〇元，多的達一八六、一四〇元。土質不算很好的山坡地，種植農作物能有這樣好的收益的，並不多見。何況茶樹又是一種最不怕災害的作物，收成非常可靠。

所以，難怪每次在三峽茶區舉行有關增產及耕作技術改進研討會時，茶農們都是那麼踴躍參加，認真研習，茶商們要買特色高級茶，也自然都往三峽茶區跑了。

台灣全省可以建立像三峽這種特色茶區的地方相當的多，問題只在業者願否改變觀念與經營方針。全省全年的茶葉產量，或許會因嫩採製好茶而減少一半，但內外銷所得的收益，却可能比目前增加很多。

更何況，由於茶農認真耕作、管理，充分施肥，合宜採摘，施行改進當初一、兩年的產量雖然可能減少若干，但繼續三、四年後，產量又會直線上升的。

日本的茶農，每戶只經營一、兩分地，而他們的收益，都超過我們經營一公頃地者。原因是日本的茶農都有像近年三峽茶區茶農的豐厚收益，

而把茶樹當作能生「黃金」的寶樹來照顧。

工廠農民都有利

要台灣的茶農有好收益，最重要的關鍵在於茶廠經營方針的改進。

以近年製造煎茶為例，因為工廠不怕茶菁價格高，只怕沒有好品質的茶菁，所以茶農自然就有好的收益，工廠也就賺錢了。

我深信，如果製茶工廠徹底改進經營方針，和茶農取得完全的合作，選擇優良茶菁，研究製茶技術（其實台灣許多茶廠製造高級茶的設備與技術均已具備），製出每公斤能賣一元美金的中上級茶，那麼茶菁價格當可長期保持在每公斤七元上下的標準。

這絕非理論，而是近年銷日煎茶的實例。今年十月初旬，一向被認為是全省品質最差的淡水茶區的茶菁，由於嫩採，每公斤賣到六元五角，所以，誰說我們的茶業，沒有長期的黃金時代呢？



人工採茶（張宗藩）