

高樹坤農友

合資購買水稻聯合收穫機

· 陳川淵訪問高樹坤農友 ·

問：請問高樹坤農友何以想到合資購買水稻聯合收穫機？

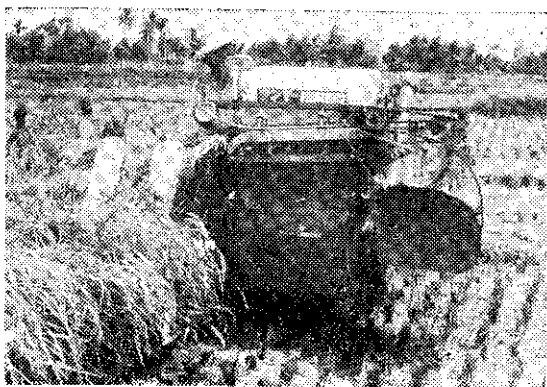
答：最近兩三年來，本村青少年出外找工作，每到農忙期，時常雇不到工人，雇到的話工資也很高。譬如水稻一經成熟，不刈也不成，如勉強雇工收刈，通常一甲地要付工資二千多元，並且需要供給三餐及點心。

所以如雇工收刈一甲地水稻時，通常需要買一千多台斤的稻谷，才可付清雇工的工資及伙食費。所以，我才決定與鄰友共同出錢購買聯合收穫機二台。稻作成熟時，一方面可收刈自己的稻子，並且可替村內部分農友收刈，這種利己利人的工作，實在很有意思。

問：你們合資購買聯合收穫機，互相有沒有立下契約？

答：沒有什麼硬性的契約，但有完善的組織，如出資採用認股方式，出資多的分紅也多。現有二台收穫機

聯合收穫機代收刈



問：請問你們何時購買這二台收穫機，到底會不會賺錢？

答：我們是民國六十年九月購買的，到六十一年第二期止，除收穫各股東的田地外，並已為村中農友代刈五四·五一公頃，收入達一二二、九四九元，所以每期各股東都可賺到二千多元。

問：你認為這種合資購買農機具的辦法值得推廣嗎？

答：本省農民每戶平均耕地面積約只一公頃，不論任何作物，平時可以由家人自己管理，但一到農忙時期，就感人手不足，如雇工協助，既花錢又麻煩。但各種農機具如想自行購買，則投資太多每年使用時間又少，實在很不合算，所以我認為政府似乎應該積極鼓勵及補助農民合資共同購買各種農機具，那麼推行起來一定更加快速而有效。（高樹坤農友住彰化溪州鄉三圳村）

問：請問柯進生農友你何以想到水稻要採用直播方式？

答：去年第一期作，台中區農業改良場要在鹿港鎮設立水稻直播栽培示範區一處，面積二公頃。那時鎮內農友沒有人敢承擔這項工作。我認為既然是政府推行的工作，況且是台中區農業改良場所推荐辦理，對農民一定會有好處的，所以我就召集了田地相毗連的農友二、三戶答應辦理。

水稻直播栽培省時省力

· 郭迪生訪問柯進生農友 ·

記得，當初辦理直播時，很多農友在背後批評，以為我懶於育苗及插秧，將來一定沒好收成……但是到了水稻成熟時，生育狀態非常良好。此時一些農友再經過我的直播田時，都感覺到稻作生育比插秧田為好。因此，許多農友紛紛前來詢問直播的方法。去年第二期作時，鄰近農友就自動直播了八公頃。到今年第一期時，直播面積已增加到二十公頃以上。

問：你認為水稻直播有何效益？

答：記得二、三年前雇人插秧，男工每天五〇元、女工三〇元，據說本年第一期鄰近村里的農友雇人插秧時，男工每天需一〇〇元以上。女工也需五〇、六〇元，況且需要提前約雇妥當，否則到時找不到插秧工人。我最近連續三期採用直播，只要將稻谷浸種、催芽，

，每合各有專人管理與駕駛。每期收穫前半個月，各管理人已將協助作業人員、所需油料及可能收刈某一地區的稻田，全都預先排定妥當。所以每期不論股東自刈或為村中農友代刈，都可極為順利的進行。

問：請問你們何時購買這二台收穫機，到底會不會賺錢？

答：我們是民國六十年九月購買的，到六十一年第二期止，除收穫各股東的田地外，並已為村中農友代刈五四·五一公頃，收入達一二二、九四九元，所以每期各股東都可賺到二千多元。

問：你認為這種合資購買農機具的辦法值得推廣嗎？

答：本省農民每戶平均耕地面積約只一公頃，不論任何作物，平時可以由家人自己管理，但一到農忙時期，就感人手不足，如雇工協助，既花錢又麻煩。但各種農機具如想自行購買，則投資太多每年使用時間又少，實在很不合算，所以我認為政府似乎應該積極鼓勵及補助農民合資共同購買各種農機具，那麼推行起來一定更加快速而有效。（高樹坤農友住彰化溪州鄉三圳村）

一到播種時期，將直播機拿到田裡拉動，種植水稻的工作，就告完成。況且稻作收量可比插秧區稍高，你想既可節省人工，又免受雇不到工人的氣，更兼可得增產。所以我認為直播要比插秧的效益好得多。

問：你對直播已有三期的經驗，你認為直播前後應該注意些什麼？

答：稻種需行精選，以免將來播種時有些小枝梗擠塞於播種機的出口，而造成缺株。使用除草劑一定要接受改良場或農會技術員的指導，以收預期的效果。為免鳥害，直播面積越大越好。

問：你對水稻直播還有什麼困難問題需要解決？

答：我對於直播已連續辦理了三期，所以對於一般作業，如浸種、催芽、整地、使用直播機以及播後的管理，都已稍具經驗。

目前唯一希望的，是在稻作成熟時，能有收穫機前來代收刈，那麼，我現在所耕種的水田二公頃多，今後的工作當可大為輕鬆。（柯進生農友住彰化鹿港鎮柯厝里）

柯進生農友

