

## 新品種是騙人

目前出售牛蛙的人士，部分以所售者為優良品種做號召，以招來顧客。

但實際上，屬於牛蛙的只有一種，請大家千萬不要受騙。

有人說，為改良本省性能業已退化的牛蛙品種，必須由美國引進最新品種的優秀牛蛙云云，更是

無稽之談。

水產試驗所引進的牛蛙，在台灣繁殖有二十多年之久，已能適應本省的環境，照理應更易於飼養才對。目前問題，應是改進飼養技術，而不是再引進種蛙。

此外，對於蛙皮的鞣製與利用，內臟等廢棄物的飼料化研究，均有一試之價值，使蛙體達到百分之百的利用，那麼牛蛙養殖所獲利益當能較大。

## 到時後悔莫及

最後，我仍要重複一句老話，「從事牛蛙養殖要腳踏實地，勿存投機念頭或盲目投資。」今天，不論我們做任何企業，都應在投資之前，作慎密的分析與市場調查，訂定最保守的具體計畫，逐步經營，切忌一窩蜂地盲目投資，盲目生產，最後落得失敗的嚴重打擊，後悔莫及，那就太不值得了。

# 養牛蛙

要

## 三思而後行！

我是「豐年」的忠實讀者，也是快要退休的公務員。本來計畫在退休後，利用退休金養牛蛙，賺錢度晚年，可是最近看到豐年第二十三卷十一期「牛蛙養殖，問題很多！」一文，心中起了戒心。

### 賣種蛙很賺錢

上星期，承豐年社的介紹，我到苗栗縣訪問養牛蛙的人，並向縣政府水產課課長林秋章，討教養牛蛙的前途。

苗栗縣通霄鎮鄭秋先生，他養牛蛙已有二十年的經驗，規模很大，養有種蛙三百對，中蛙十萬隻，蝌蚪百萬尾。

鄭秋先生很早就研究成功「以死驅活」的喂餌方法，算得是此界的成功者。

他的牛蛙，幾乎全部當種蛙賣。種蛙是論隻賣的，價格很高，所以鄭秋先生二十年來很賺了一點錢。

### 林課長回信忙

苗栗縣政府水產課林秋章課長，身負全縣水產事業推廣的重任，同時自己也養牛蛙，對於牛蛙事業的前途，了如指掌。

林課長的牛蛙池，設在宿舍裡，把花壇挖成水池，池上種花，池中養牛蛙，面積不到二坪。

兩年前養了四對種蛙，現在有蝌蚪數千尾。

他說，他養牛蛙有二個目的：一是給兒子一種科學教育，另一是為試驗和推廣。

自從近來養牛蛙的熱潮掀起後，林課長每天都接到一大堆來信，甚至有來自東南亞的，問起養牛蛙的技術和前途。為了回答這些來信，林課長忙得團團轉。

### 好價不會持久

養牛蛙究竟能賺錢麼？

對於這個問題，林課長的回答是：如果你能將牛蛙價格按每斤六十元，並長期賣出的話，你就能賺錢。如果你想以每對（重量不到二台斤）千元的高價作為種蛙賣出，那你就會虧本！

這句話是說，現在台灣養蛙場賣蛙，是論隻不論斤的。中蛙每隻賣一百餘元，大蛙四百餘元，這麼貴的價格，餐館是不會要的。這麼高的價格，也是不能經久的。

林課長認為，最近的牛蛙熱潮很不正常，以蝌蚪供應來說，每隻漲到



種蛙論隻賣，價格奇高！

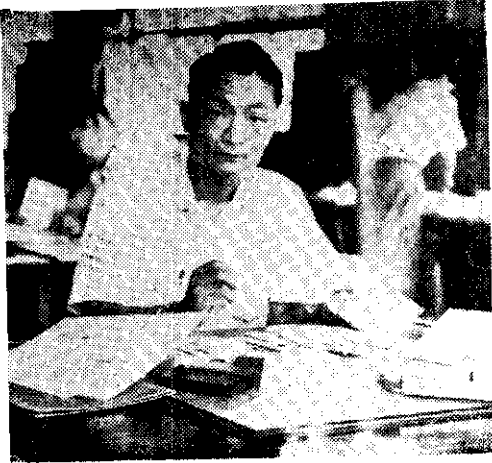
二元半，其實以五角錢出售，都很夠成本的。

牛蛙品種，也有幾家養蛙場，在亂做廣告。真奇怪，許多財迷心竅的人，居然也會去搶購這種「吹牛種蛙」哩！

### 三思而後行吧！

目前大家只知道養牛蛙的優點，沒有考慮實際困難，這樣將來是會吃虧的

古人說得好，三思而後行。所以我的養牛蛙計畫，就要好好考慮一下了。（呂福和）



苗栗縣政府水產課林秋章課長回信忙