

# 雲林無子西瓜專業區

## 確立了產銷體系

呂光復

本區自民國六十二年一月政府推行加速農村建設計畫開始以來，已完成了兩期的外銷無子西瓜專業區計畫，第三期也已開始執行，現在將兩年來已完成的兩期計畫工作情形來作一研討，作為繼續推行的參考。

### 六個鄉鎮推行

本專業區實施區域，包括有麥寮、台西、四湖、東勢、褒忠、及元長等六個鄉鎮，大部分屬於濱海地區，土地瘠薄，農村經濟貧困。政府為改善當地的農民生活，乃在這六個鄉鎮，設置無子西瓜專業區。

實施總面積及農戶數，第一期為四七四公頃，七九八農戶，第二期為四七六公頃，一、一五六農戶。其中以麥寮、台西面積最多，每鄉均超過一〇〇公頃，以四湖、元長二鄉面積最少，每鄉為二〇三〇公頃。

### 工作上上了軌道

計畫的執行，除簽訂生產供應合約，訂定農戶交貨紀錄卡，組織瓜農，加強教育訓練，及生產技術指導等工作外，並有下列數項重點工作，現逐一概述其成果。

(一)補助公共設施：在第一期計畫，便由政府補助經費建設各項公共設施，計第一期建設集貨場九處，水井五十口。公共設施在第一期即已大部完成，第二期建設集貨場二處。

(二)貸放生產資金：為融通農民生產資金的缺乏，乃由政府貸放生產貸款。第一期因貸款辦法決定

較晚，未及貸出。第二期已有充分準備，事先有妥善安排，工作進度配合得宜，資金的貸放及收回成績均頗良好。共貸出六、一五五、八〇〇元，貸放率六四·六%，收回率達九九·二七%。

(三)辦理共同運銷：由農會統一辦理共同運銷，開始辦理時，曾遭受瓜販聯合打擊，在場外加價收購，利誘農民不供瓜給農會。經過一番艱苦奮鬥，才能維持，未告失敗。

第二期因有第一期的經驗，事先加以宣導，農商雙方合作良好，運銷工作頗為順利，而且本年的外銷集貨價格，普遍高於內銷收購價格，場外交易未影響共同運銷的集貨作業，參加運銷無子西瓜數量計達五、七〇〇、一三七公斤，運銷金額達一八、二九九、〇〇〇元。

(四)改善產瓜品質：因瓜農接受技術指導及使用化學肥料，又因栽培所用的種子是由縣農會統一採購，種子純良，是適合外銷的優良品種，所以西瓜品質良好，利於出口外銷。

經過以上的輔導，已確立了良好的產銷體系，工作上已上軌道，以後只要隨工作的進展再繼續改進，可成爲一個產銷安定的專業區。

### 瓜農普獲利益

本年無子西瓜在年初種植時，雖遭遇強烈寒風，植株生育受損。但經指導補救措施，即恢復生長，發育良好。在盛產期六月中旬時，又因連續大雨，致花果爛爛，植株枯死，生產中止，減少產量不少。但因播種期早晚，地勢高低不同，每公頃仍有三、八萬元的收益，對貧瘠地區而言，農民受益匪淺。

雲林無子西瓜專業區執行概況

設施地區	參加面積 (公頃)		參加農戶 (戶)		共同運銷數量 (公斤)		共同運銷金額 (1,000元)		補助公共設施	
	第一期	第二期	第一期	第二期	第一期	第二期	第一期	第二期	集貨場 (處)	水井 (口)
麥 寮	180.54	185.40	299	454	1,853,742	2,018,184	3,805.0	6,458.0	4	17
台 西	124.38	126.54	194	376	1,218,363	1,916,888	2,598.5	6,134.0	3	10
四 湖	22.50	20.70	21	28	121,430	250,518	273.5	801.0	1	3
東 勢	76.86	76.50	130	142	678,257	746,629	1,446.0	2,389.0	1	6
褒 忠	38.16	37.08	81	92	295,559	448,489	667.0	1,439.0	1	4
元 長	31.63	30.06	74	64	211,118	319,456	519.5	1,022.0	1	10
合 計	474.12	476.28	798	1,156	4,328,469	5,700,137	9,309.5	18,239.0	11	50

## 五點改進意見

(一)擴大每鄉面積：專業區的目的，是要在適當的地區生產適當作物，要使小農經營企業化，改變目前農民生產多種作物的型態，變成集中生產一兩種作物。輔導農民實施各種共同作業，以提高生產效率，降低生產和運銷成本，提高農民收益。所以同一地區的土地要集中，土地面積宜大，以利共同經營。

本區的核定面積是四七六·二八公頃，分布在六個鄉鎮。其中如四湖鄉只有二〇·七〇公頃，元長鄉只有三〇·〇六公頃。以這樣小的面積經營專業區，一則不易達到專業區經營效果，再則鄉鎮農

會因經費不多，難以維持業務的進行。

現在政府規定以本年度專業區面積及集貨實績，來核定下年度的種植面積，此當可激勵業務的推展，但似宜再有一個鄉鎮最低面積的限制，規定一個鄉鎮的專業區面積，至少要能夠維持其業務的程度，以便於經營。

(二)加強出口管制：現在無子西瓜外銷，需具有產地農會的供瓜證明才可出口，對共同運銷作業的推行助益最大。不過聽到出口商傳說，發現有大量的無子西瓜用有子西瓜的名義出口。如此，很容易造成集貨場外的黑市加價搶購，破壞農會的共同運銷。擾亂外銷市場，破壞有秩序的外銷，使農商均蒙不利。

所以似宜加強有子西瓜的出口檢驗，防止以有子西瓜名義輸出無子西瓜，或在無子西瓜出口期間暫停有子西瓜出口，以加強管制。

(三)追還過期貸款：政府為融通農民生產資金，辦理生產貸款，解決農民的困難。本區絕大多數農民均能體會政府的美意，到期歸還貸款，但尚有四五、五五〇元過期未收回。推究其原因，可能是貸款農戶未參加共同運銷，或是貸款者未栽培無子西瓜。

此次過期未收回的貸款數額雖然很少，占總額的比率只有〇·七三%。但為防微杜漸，影響貸款信譽，除申請貸放時應嚴加審查外，還應訂出一個追還貸款的處理辦法。

(四)研訂施肥標準：根據瓜農及產地農會的反映，配售的化學肥料，氮肥尚嫌不足。因為本區的瓜田，多為砂質地，土地貧瘠，保肥力低，一般施肥標準，不適合本地區使用。

本區栽培的無子西瓜，如氣候調順，肥料充足，灌溉水不缺，每季可採收三次以上，收穫期可長達兩個多月，每公頃收穫量可達六萬公斤以上。但因施肥量不夠，不能達到最高產量。所以應請技術單位，研訂一個適合本地區的肥料施用量，作為配肥及推廣的依據，以增加生產。

(五)繼續集貨輔導：第二期起，由農林廳、省縣農會及商方代表，聯合組成無子西瓜集貨輔導小組



專業區瓜田



瓜地馬拉大使參觀共同運銷

，督導辦理集貨工作，對集貨時農商間發生的糾紛，具即時協調的效果，甚受大家的歡迎。一般的感想，這種小組有繼續設立的必要，並且還要增強效率，發揮最大的功效。

### 設置專業區的綜合性考慮

1. 專業區的農產品種類，應視國內外市場的需要選定。
2. 專業區的地點，以能配合自然條件，將來有發展潛力，經設立公共設施後可繼續擴大生產為原則。
3. 專業區範圍的大小，應考慮公共設施及運銷設備的經濟利用。