



# 邁向農機化的理想

胡珊

會熱心支援，鼓勵農民參加，一齊為農機機械化的理想，盡心盡力，這是非常正確的，因此我們非常感謝。

▼糧食局台南管理處楊股長：由於社會工商業的發展，農民轉業的情形相當普遍。

留在農村裡的壯漢或青年，我們要好好掌握和運用，盡可能誘導並訓練他們對農機方面發生興趣，培養使用修護的能力，從事農業經營，消除勞力缺乏和工資高漲的現象。

省立台南農校與各地農會合作，辦理農機訓練工作。在召開檢討會的時候，實施的幾個鄉鎮都派員參加，也邀請有關單位列席指導。除了檢討本題外，大家也談論到農機機械化的問題。

▼南農校長成天驥：農機訓練是加速農村建設，推展農業機械化的重要工作。我們遵照農政當局的指示，運用學校師資與設備，將繼續加強辦理。各鄉鎮農

▼台南區國民就業輔導會許主任：農業推廣單位遇有基層開會場合，應多加宣導，說明政府對農業機械推廣的苦心，強調對個人田園耕種的方便和好處。

尤其農場面積狹小的農家，如有興趣的農友，可隨意購置代耕代噴的農機具，這樣不但幫幫農忙，也賺點工資，增加收入。

▼柳營鄉農會蕭先生、善化鎮梁先生：農機訓練工作要能配合「農時」。如插秧季節快到了，講解動力插秧機；如收穫日子快到了，則提前講解綜合收穫機，其它各種農機也是一樣，隨時抓着機會就予宣傳。有時候參加的農民不踴躍，主要是舉辦時間，正逢農忙趕工期，所以時間的妥善安排，最要緊。

▼山上鄉農會陳先生：使用農機的農友少，參加農機訓練就不會多。像我們鄉裡，現有耕耘機不超過十部，其他種類的更是寥寥無幾，那麼農機訓練要講解這個、那個，農民沒有這種東西，自然就不會去聽講。因為對某種農機認識和體會不夠，訓練效果就不大。

▼新化鎮農會王先生：辦理農機訓練，地點擴至各鄉鎮，路途遙遠，人力物力都形成浪費。今後要辦的話，是否把農機種類稍微分開，如甚麼時間專門講解耕耘機，各家廠商出品的全部展示出來。

這樣發出通知，集中到學校裡來。至於交通費、膳食費全數補貼，有感需要的農民，自然會來參加。

▼仁德鄉農會沈先生：像我們鄉裡，農友個別採用農機的並不多，多半靠附近糖廠和棉麻試驗所出動的代

耕隊，得到許多的方便。

我認為農機化的倡導，是絕對正確的，只是在現實環境裡，實施起來無困難。

所以目前政府應該加強代耕隊的擴充，無論民間或公家團體，應多鼓勵組隊，發揮這種力量，也許比較有效。

▼北門鄉農會王先生：從擴大代耕隊着手，普遍推廣，實在是可行的。不過，我認為價格較高的機械，如曳引機、耕耘機、水稻聯合收穫機等，由代耕隊來購買。

至於低廉而簡單的農機，農友有能力負擔的，有了分期付款辦法，並以低利貸款，是可以逐漸推廣的。

▼下營鄉農會姜先生：我也覺得代耕隊確有推廣的必要。不過代耕隊所到之處，還是要農田集中地區，才能顯出經濟的使用價值。

所以如何運用推廣教育組織力量，將小農的耕作面積，合併起來為十公頃以上的一個單位，推行委託工作才是理想。那麼小農可專心另謀副業，這是很迫切的問題。

▼新營鎮農會林先生：聽說大多數的美國農人，都具有機械操作和保養的技能。這點與美國教育制度有關係，除了職業教育外，十二年的國民教育，都灌輸各種機械的知識。我們是否能效法人家在各地農校加強這方面的訓練，培養人才，細水長流，這是最可靠的辦法。

▼學甲鎮農會楊先生：大多數農民對農業機械感到興趣，惟因售價高，心有餘而力不足。在廠方來說，售價高低與銷售數量的多寡，又有密切的關係，並且是一種惡性循環。售價愈高，銷路愈少，銷路愈少，成本愈高。

因此，希望製造農機的廠商，將售價盡量降低，政府儘可撥供無息生產資金，使其降低生產成本，如此可使售價大幅降低，提高農民購買的能力，那麼農業機械化的理想，就可一步步的實現了。

本欄歡迎各地農事、家政推廣人員及班員投稿。

編者



南農邀請農會人員檢討農機訓練情形(陳益裕)