

## 台北街頭

### 小書攤

台北市重慶南路一段，是台北市聞名的書店街，五步一家，十步一坊，有供你選購不完的書籍，在書局外的走廊上，又有很多小書攤。

這些固定的小書攤，大部分都賣報章雜誌，很能吸引路過的行人，只要駐足下來一看，就可以選出自己喜愛的雜誌，非常方便。據書販說，每天賺個三、四百元是沒問題的。  
(阿郎)



# 參加民間互助會

## 小心避免上當

參加民間互助會(會仔)，雖然有獎勵小額積蓄作用與互助的意義，但是必須小心會員的品德和信用，才不致發生倒會，上當吃虧！

民間互助會本是一種富有情味的私人融資組織，能幫助會員創辦小形的事業，又可替自己籌資。這種互助會對於會款的往來不但無任何法令約束，更無任何保證可言，僅憑口頭約定而已，非常簡便迅速，因此無論公私機關的員工或商店的商人，以及一般農民均盛行此種互助會。互助會的種類較為普遍者有三種：即稻谷會、薪津會、一般定期月會。

(一)稻谷會：組織分子大部分為農民，每年標會兩次(分為夏冬兩季，於稻谷收割後標會)，每次約定繳會

稻谷五百台斤或一千台斤，標會利息仍以稻谷數量為準，以所得標的會員得依照本次所標的數量等量減繳稻谷，(譬如應繳稻谷為一千台斤，本次所標利息為稻谷二百台斤時，其他未得標的會員僅需繳八百台斤即可)最後再按照標會當日稻谷市價換算為現款。

(二)薪津會：大部分以公私營機關員工為組織分子，其中難免插入少數員工的親戚與朋友，每人每次約定繳納會款均為小額即新台幣一千至二千元不等，標會的日期以發薪日為準，每次標會係以所標的利息最高者為得標人。繳納會款分為兩種不同的方法：第一種方法：譬如約定會款為每次二千元，本次標會利息為三百元時，未得標的會員應繳納會款即減為一千七百元，俗稱減息法。第二種方法：譬如約定會款

仍為每次二千元，本次標會利息亦為三百元時，未得標的會員仍照約定數額二千元繳納，而得標人則須自下次起每次增加三百元，合計每次繳納二千三百元直至終會為止，此法俗稱加息法。

(三)一般定期月會：其組織分子較為廣泛複雜，即鄰居、同地區的商人、相識朋友等。約定會款數目遠比以上兩種大，每次標會利息亦比較高，因為會員成分較為複雜，所以內中隱藏着信用問題，每月標會日期事先即加以固定，標會方法仍以所標利息最高者為得標條件。

互助會的動機與性質大約可分為四類：第一類為道義性：這種互助會的動機純然為道義而產生

的，也有可能為互助會的創始。按創設互助會當時，我國還是農業社會時代，大多數農民僅靠古老方法來耕種，論收成是有極限的，即使做工其收入也是微薄的。因此一般人平常三餐已成問題，那裡有辦法積蓄金錢(當時有少數的地主與商人另當別論)。在這樣的情形下，如果家庭一旦遭遇變故而急需金錢，臨時想要借款將是十分困難的。事到臨頭又非解決不可，所以不得已哀求知己朋友代替出面平時有認識



人比花嬌(會紀)