



芒果經營的問題與解決

今年土產芒果由於豐收，打破歷年的記錄，但在價格方面，也是歷年來最低的一年。以加工品（牛灶貨）來說，往年的交易都以公斤為單位計價，今年則改以一大簍（約 100 台斤）為單位計價，一大簍只賣 30~40 元，使果農血本無歸。

此種情形，我們可以歸納出下列四項問題：(一)供需不平衡。(二)據聞有少部分果農使用催熟劑，影響品質。(三)豐產以致果粒小。(四)本省食品加工業不景氣。

針對以上的問題，今後我們應如何改進呢？在此提出幾點方法，供有關機關參考，並與果農共勉，以重振玉井芒果的聲譽。

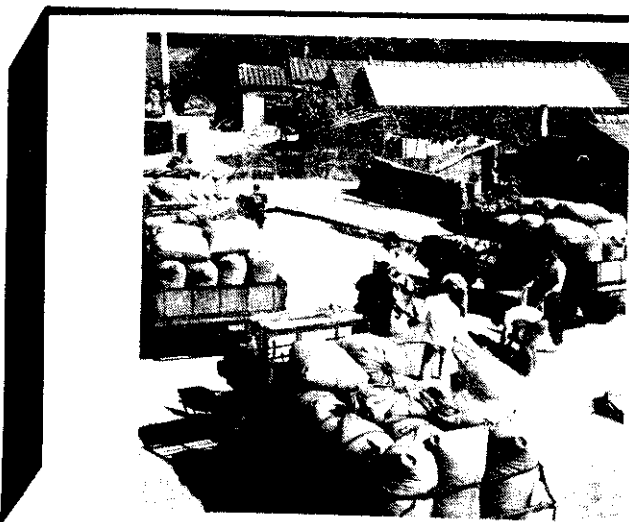
(一)希望政府加強輔導農會，辦理保價運銷，並早日組織由農發會劉富善博士所提的「農產品供需會報」，職掌銷售分配工作。

(二)明年果實成熟時，希望果農們不要再使用催熟劑。

(三)應提高品質，可從加強施肥、疏果，以及徹底做好病虫害防治等工作去努力。

(四)希望政府停止外國果汁的進口，並加強輔導本省加工罐頭的外銷。

上面所提的四個方法，除了第一、四項，希望政府來替果農解決之外，其餘兩點，衷心盼望果農們確實力行。如此雙管齊下，通力合作，玉井的土芒果才有前途，果農的收益才會有保障。（台南縣玉井鄉農會推廣股鄭金川）



請政府提高大農戶稻谷專案收購數量

政府為保障農民種植水稻的合理利潤，訂定稻谷保證收購價格及專案收購數量辦法，專案收購數量訂為每公頃 970 公斤。

最近政府為實施第二期土地改革，於是採取各種措施，鼓勵農民擴大水田經營規模，增進農業機械利用效率，降低生產成本，促進農業現代化，以提高農民所得。

為保障農民收益，且鼓勵農民擴大水田經營的意願，使農業專業化，我建議政府對這些擴大水田經營

的農戶，應提高專案收購數量，可按其耕作面積和耕作人數的比率來增加。相反的，對極少耕作面積的農戶（面積在 0.2 公頃以下），應減少收購數量。

因為耕作面積極少的農戶，收穫的稻谷除自用外，所剩無幾，專案收購對他們來說，實毫無意義。減低專案收購數量，不但可促進他們離農轉業，而且更可發揮共同經營與委託經營的功能，藉以鼓勵鄰近專業農戶擴大水田經營面積，以地盡其利，人盡其才。（樹林鎮南園里佳園路三段 53 號陳君房）