



我對

提高農民所得

的看法

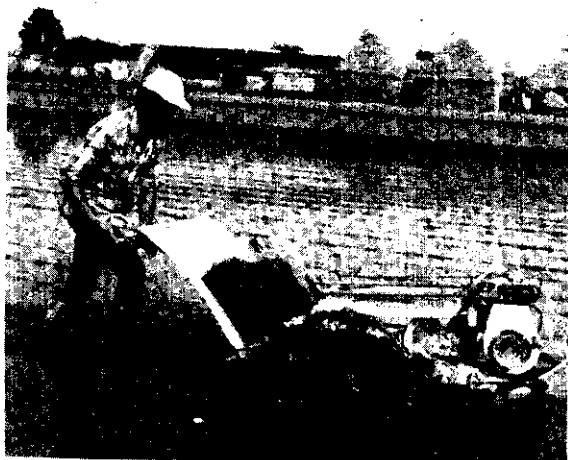
我自幼生長在農村，長大後，擔任農業推廣工作，至今已數十年，可說與農村結了不少「緣份」。有關農民最切身而急待解決的問題，在此提供淺見一二，以供有關當局參考。

一·農產品應適時反應成本，訂定合理保證價格：本省農村勞力匱乏，工資及農業資材漲價幅度較農產品價格高。為維持農民合理利潤，計算保證價格時應「反應成本」，即利潤不低於3成以下。又因農作物種植至收成期長，為使農友全力以赴耕作，合理利潤為要務。一旦無利可圖時，勢必轉作或任農田荒廢而轉業了。

目前辦理保證價格最成功的是台糖公司，收購農民甘蔗均按內、外銷保價收購，一分一毫不減，且不分等級一律收購，免除商人刁難殺價等事。

二·注重成本觀念：農民不重視數字屢見不鮮，我曾調查他們的生產成本，大部份回答差不多多少，而不知正確數字多少；只曉得毛收益，不知道純收益。因此，不知從降低成本如推行間作、擴大經營規模、利用機械耕作、運用殺草劑來增加收益。

三·灌輸農民農業科技及企業化經營的觀念：農業有關單位應利用各種傳播工具，如廣播電視、報章



機械插秧(張端卿 攝)

雜誌和農事活動，促使他們吸收新知，俾利增產。

四·加強農情報導，產銷宜一貫化：農民整年日出而作，日入而息，對農情消息獲得較遲鈍，大部份靠馬路和厝邊隔壁或農藥商的訊息，決定種植何種作物。在未確認銷路如何，價格高低時，即一窩蜂種植，造成生產過剩，價格遽跌，甚至沒有人要的事情。

因此，有關農業機關務必隨時隨地提供農作物行情報導，如利用大眾傳播工具和村里民大會加強報導，給他們做抉擇參考。其次，便是生產與運銷要一貫化。

五·貸款手續力求簡化：由於農作物生長期較長，資金周轉欠靈活，農友常需貸款以購買所需資材。農友大部分敦厚老實，所貸的錢，除非農作物失收外，概能如期還清，不致有呆帳發生。如果每戶貸款在50萬元以下，信譽良好者應免找保證人，以資簡化手續。

六·盡早實施農作保險：農作物時常遭受颱風、水災、病蟲的為害，嚴重時全無收成。倘若政府辦理作物保險，就可得到一筆保險費以維持生活，不致於借貸累累，對務農失去信心。(台南縣永康鄉塩行村14之15號李秋雄)