

夏季蔬菜保價行銷

吳昭其

為鼓勵農友種植夏季蔬菜，保障農友收益，並進而增進夏季蔬菜貨源，滿足市場需要，照顧消費大眾，台灣省政府農林廳等政府單位與台灣區果菜運銷公司，共同發出經費，於65年度起開始試辦夏季蔬菜保價行銷工作。

保價對象，以辦理農蔬共同行銷，供應果菜公司滿3個月以上，且績效良好，經農林廳等單位認定，始得納入保價範圍。至去(70)年止，計有北投區等46個農會，廣成農場等17個社場，及省青果合作社所屬龜溝、竹山、魚池、源泉、內埔、下坑、忠平等7個集貨場，合計為70個供應單位，陸續參加過保價行銷供應蔬菜。

夏季蔬菜

保價菜種有蘿蔔、青葱、茭白筍、甘藍、小白菜、包心白菜、青江白菜、空心菜、芹菜、萵苣菜、芥菜、綠葉甘藍(格藍菜)、油菜、花椰菜、胡瓜、花胡瓜、絲瓜、苦瓜、扁豆、茄子、甜椒、菜豆、敏豆等24種，都是夏天消費需要的菜種。

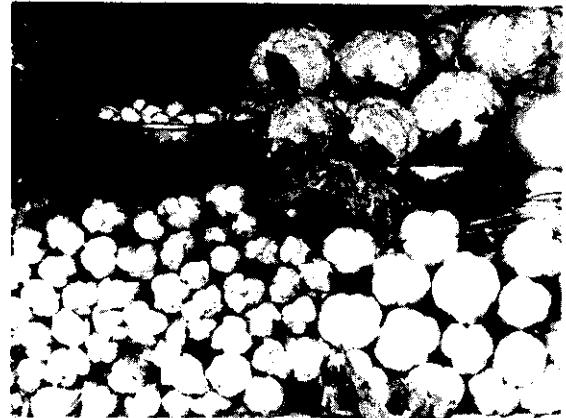
保價期間自6月1日起至10月31日止，除休市日外，計有147天。

提高農友收入

保價單價分為最低保證價格與行情保價單價兩種。保價行銷期間，每日行情有高有低，而行情保價跟着每日行情高低變動不同，而給予每日保價補貼。

例如甘藍菜於保價期間的某一日特級品平均行情達到15元，次日特級品行情保價單價訂為15元(優級品是以特級品的八折計算，良級品不保價)。如果因市況關係而拍賣價格只有14元，則該批特級品每公斤補貼1元，如拍賣價格高出行情保價單價，超過的部份統歸農友所有。

最低保證價格固定不變，例如甘藍菜在147天的最低保證價格為每公斤6元5角，如果某一天行情跌至5元時，則每公斤補足它的差額，超過的部份也統歸農友所有。這樣有兩種雙層保障，大大提高農友收益。



品質抽驗

保價到貨實施品質抽驗，抽驗工作也由評審小組按每100件抽驗5件為原則。如果抽驗發現不合分級包裝的規定，佔一半時即降級，並不予保價補貼，因此供應單位在產地一定要確實採取共同選別、分級、包裝，不可有分級不清、詐底現象，否則不能得到保價補貼機會，且欺騙承銷人，吃虧還是農友本身。

價格穩定

保價蔬菜供應數量，先由省農林廳會同有關單位共同商訂。交由各供應單位，轉給農友按量生產，再由果菜公司，每半月召開調配會議，商討修改由省級農民團體，轉配給產地供應單位，按核配量，每日在增減二成範圍內供應。

產地供應單位，應發揮掌握貨源調節功能，不超供不短供，才能使夏季蔬菜價格穩定。

果菜公司從65年開始，執行夏季蔬菜保價行銷工作。到去(70)年止計已7年，供應台北果菜市場數量達84,502公噸，補貼給農友金額達5,100餘萬元，大大提高農友種菜興趣，使夏季蔬菜不虞缺乏。為增進農友收益，以確保大台北消費地區貨源，果菜公司今年再撥款300萬元，繼續辦理夏季蔬菜保價行銷工作。