



謝文政農友

產製銷一元化

謝文政經營茶園成功

■許銘加■

坡地貧瘠 收入不佳

在苗栗縣大湖鄉往卓蘭的公路上，有一條村路是通到山谷中的，那兒有一個村落叫武榮村，在日掘時代是茶業示範區，光復後茶葉開始沒落，農民才改種水果。

武榮村因山坡地貧瘠，水果收益也不好，直到最近幾年，本省茶業興起之後，農民又紛紛轉作茶葉。但是這個地區只有一家製茶工廠，不能配合茶葉生產，且製茶品質不佳，因此這個地區生產的茶葉都由鹿谷鄉茶商收購，價格極低，茶農收益自然不好。

住在武榮村的謝文政農友，今年34歲，他父親擁有茶園10餘甲，但兄弟姊妹很多，有5男5女，他排行第8。謝文政從省立大湖農校初級部農業綜合科畢業後，就投考陸軍第2七校，服役軍旅，並於民國65年初退伍。

退伍還鄉 經營茶園

爲了生活，他曾經擺過地攤，也當過工友，但只能餬口而已，覺得在外謀生確實不易。此時剛好農業單位正在提倡並輔導茶葉生產，大湖地區的茶業才逐漸有了轉機，所以謝文政毅然回鄉經營茶園，他父親特別把3甲多的茶園交給他來經營。

在他的祖父時代，他們家就開始種茶。謝農友鑑於當地茶葉產製技術不佳，茶農收入不好，所以他認爲應該從提高茶葉產製技術着手，並調查茶葉產銷狀況。首先他到大湖地區農會報名參加茶葉訓練班，並前往楊梅茶葉改良場接受爲期2周的訓練。以後他又

陸續到台灣3大茶區（文山、凍頂及松柏）向茶農學習，也隨時向茶業改良場人員請教，使得他成爲茶葉產製的一流高手。

虛心學習 產製高手

民國71年，他向鄉農會申請青年創業貸款97萬元，立即設立東日製茶廠。在鄉農會指導下，他和附近農友組成茶葉共同經營班，並被推選爲班長，負責指導農友的茶葉產製技術及引進新品種。他還提供茶廠設備，讓35戶共同經營班班員生產的茶菁在此共同烘焙製作，茶葉由他全部代爲銷售，這樣增加了茶農的收益。

根據資料顯示，武榮村的茶農在參加共同經營班之前，當地茶園生產的茶菁，每甲地的產量只賣得12萬元，然而在參加共同研究班後，產製銷售集中一起，結果茶農每甲地的茶葉生產值達40萬元，茶農收益比以前增加3倍以上，造福茶農，功不可沒。

企業經營 建立品牌

謝農友除精通茶葉生產和製作技術外，對茶葉包裝設計及企業經營方法也有獨到之處。他自己設計精美的茶葉小包裝禮盒，適合消費者的需要；在全省各大都市都設立專賣店及百貨公司專賣櫃，建立價廉物美的品牌形象，目前很受消費者的歡迎。他採取企業化經營的方式，一方面也得力於賢內助的幫忙，因此他非常感激。現在他們夫妻育有1男1女，生活美滿，親友都稱讚不已。