花卉界的奇葩

林超熙名揚東台灣

●張宗藩●

棄工從農

花蓮縣吉安鄉農村青年林超熙農友，1年多前，在「8萬農建大軍農村青年發展計畫」下申請創業貸款1百萬元，順利的完成他經營花卉的心願，如今已將貸款全部還清，成爲花蓮縣首先歸還這項貸款的農村青年，也是東部盆栽花卉經營最具代表性的成功實例。

林先生於民國64年畢業於南台工專機械科，他爲了繼承他父親務農的衣鉢，毅然辭去在裕隆汽車服務多年的工作，全心投入完全陌生的行業。民國72年就在他下定決心選擇這個行業時，立刻參加在員林農校舉辦爲期3個月的農村青年現代化農業經營訓練，結業後就接下他父親經營的榕樹盆景園。

突破瓶頸

在接捧之初，他就發現國人生活水準不斷的提高，對美化環境的需求也就愈來愈重視，但是他認爲單一式的花園經營已經落伍了，必須採取多角化經營才能突破經營的瓶頸。然而想擴大經營規模，須有龐大的資金，經過幾度深思之後，他向吉安鄉農會提出申請農村青年創業貸款1百萬元，同時接受農林廳、農改場、縣農會、鄉農會及農校等有關單位專家的技術輔導。



林超熙農友從這棟育苗室起家

最初，他因缺乏育苗的技術與經驗，所以不敢自己做，於是先向各苗圃購買花苗來栽培，經過一段時間後，他認爲自行育苗可以獲得更大的利潤，因此開始搭建溫室，從國外引進各種花卉來試種，並接受有關單位的技術指導。此外，他還從書刊上不斷吸收國內外的農業新知，潛心研究，許多被認爲無法在花蓮育成的花卉，都在他的花盆裡吐新芽，且欣欣向榮

一舉成名

經過1年多與泥土爲伍的日子，林先生在他經營的綠洲花園裡，開滿了姹紫嫣紅的花朵，震驚了一向保守的花蓮園藝界，大家都對他傑出的表現大爲欽佩。這些成果，使得林超熙在1年多的時間內償還了1百萬元的創業貸款，並於73年榮獲改進農場經營競賽全省第2名，及當選爲中華民國第3屆十大傑出農村青年，74年接任花蓮縣農村創業青年聯誼會會長。

經過多年默默的耕耘，他已成功的培育出多心鐵樹、吊鐘花及瓜葉菊等多種珍貴的花木，並引進日本多種菊花育成。他在園藝方面的成就，吸引了花蓮與台東的農校生，在每年的暑假期間，都前來他的花園農場實習。同時爲配合政府提倡「綠化年」的號召，他經常舉辦花展，廉售花木，也贈送各界民衆2萬餘株的花苗，並印製許多花卉的栽培資料，免費供應民衆。

企業經營

林超熙認爲花蓮地區的花卉市場大有可爲，因爲到目前爲止，大部分的花卉都還須仰賴西部供應。他誠懇的表示，如果那位農村青年願意從事花卉經營，他將給予義務指導。

談到未來的經營目標時，他表示，現代農業經營方式，必須採取企業化和多角化管理，同時要根據市場導向來計畫生產，尤其是品種的選擇，應朝向高級化，如此才能創造出屬於自己的市場。■