

確立網室栽培價值 投資花卉生產受歡迎

● 廖春麟

訪問農村創業青年劉雨澤

研究園藝·學以致用

劉雨澤畢業於國立嘉義農專園藝科，民國63年7月退伍，馬上到員林玫瑰花研究中心任職，從事草本花卉的研究。工作雖然辛苦，但每天能與花草樹木為伍，也是一大樂趣，何況他能學以致用，所以一待就是8年。

民國64年，他為了解東南亞地區的花卉市場，特地參由加外貿協會及花卉協會在新加坡舉辦的花卉展售會，當時，他終於決定未來從事花卉園藝的意願。民國69年，他到日本1個月，考察日本各地的花卉栽培農場，對設施園藝有了新的觀念，因此擬定了花卉栽培的方針。

投資網室·引進設備

民國70年8月，他在他父親的贊助下，利用0.48公頃的土地及80萬元的資金，成立雨澤園藝農場，加入花卉經營的行列。創業初期，他搭蓋了0.1公頃的玻璃纖維板網室1座。為節省人力，他從日本引進1套自動化灌溉、降溫、施藥的設備，在當時可說是相當先進的設施。

每年他都繁殖小品盆栽，如火鶴、麗格海棠、仙克來、瓜葉菊等草本花卉約12,000盆，由於管理得當，因此在花卉市場很受歡迎，每逢過年過節，南北花商都要需事先訂貨。

劉先生在從事花卉栽培3年後，有感於國人生活水準不斷的提高，花卉漸漸成為人們生活中不可或缺的視覺享受，市場潛力很大，值得擴大經營規模，但須有龐大的資金來支持。經過再三考慮後，他向豐原市農會提出申請農村青年創業貸款200萬元，增建1座0.18公頃的網室，進口花卉種子及種苗來繁殖，向高級花卉市場進軍。

創業貸款·擴大經營

劉雨澤在他父親劉大關先生的鼎力協助下，目前栽植切花火鶴7,000株，每天可切花100朵左右，供應



劉雨澤每天在網室內要巡視好幾趟，花兒對他都動感情了。

豐原及台中地區插花市場，每朵實價約20~70元，視花朵直徑大小而定。

另外，露天栽培天堂鳥花0.05公頃，自行採種育苗，每年培育2,000~3,000株花苗給花農栽植。

劉雨澤農友自申請農村青年創業貸款以來，有感於接受有關單位的關愛與輔導，應對社會有所回饋，因此他把他的農場，免費提供給豐原市四健會員實習。另外，他也免費提供種苗、器材，並指導四健會員作業。民國74年，他接待4名韓國草根大使，在他的農場吃住及實習1周，默默的做好國民外交工作。

雨澤園藝農場在劉先生的辛勤經營下漸有名氣，許多鄉鎮農會的四健會員，經常慕名來參觀，他都熱烈的招待。

經營有成·回饋社會

民國75年，他榮獲農林廳甄選赴日研習設施園藝3個月，回國後，將他所學的投入他的農場經營。民國76年，他榮獲由農委會、農林廳及省農會聯合舉辦的青年創業考評第3名。

談到未來花卉經營的型態，劉雨澤認為應往企業化和多角化的方向發展。目前花卉銷售沒有適當的管道，希望政府在產銷方面多給花農協助和輔導，而花農也要隨時注意市場的導向，採取選擇性的計畫生產，種花實在還大有可為。