

洋蘭可以繼續養下去嗎？ 訪問大里鄉陳政賢農友

● 阿郎

有人說：「環境可以改變一個人的個性，更可以轉化一個人的興趣。」的確，現在學非所用的人已經愈來愈多，而且是見怪不怪了。台中縣大里鄉仁化村仁城路6號的陳政賢農友就是一個例子。

捨畜牧就園藝 純粹是為興趣

提起陳政賢這位年輕的朋友，本省養蘭界的人士大都認識他，而且對他那憨厚誠懇、服務熱誠的為人處世態度，莫不敬仰有加。47年出生的陳政賢，畢業於國立嘉義農專畜牧科，他在就讀省立台中高農時是學園藝的，如今他捨畜牧而就園藝，實際上除了興趣之外，還是他家三代以來一直養蘭，在長期耳濡目染下，終於走上養蘭的道路。

提起種蘭花，就得細說40年前的封塵往事。陳先生的祖父在50餘歲時，曾經得了一場大病，當時醫生囑咐他必須靜養，不能再從事勞累的工作，並建議他種些蘭花來怡心養性，對病情會有幫助，於是他祖父就選擇了蝴蝶蘭、嘉德利亞蘭、東亞蘭等數種來栽培。當時純粹是爲了賞心悅目，養蘭療寂，不意却愈養愈有心得，於是愈養愈多且愈精，陳先生的爸爸和他都是這種環境下，終生和蘭花結下不解之緣。

擴大蘭園規模 扭轉消費觀念

民國70年，陳先生退伍回來後，就從他爸爸的手中接棒，71年他辦理青年創業貸款，將原有200坪的蘭園，擴充爲1,800餘坪，目前他擁有2棟溫室、1座無菌培養室，園內共有15萬株蘭花。

現在除了蘭園之外，還有5分地的果園，種着梨、荔枝和芒果，過去還栽培過棗子、鳳梨、番石榴等各種水果，但因後來市場銷路日短，所以不得已才減少栽種種類，如今，這些果樹也因缺乏管理而日趨萎縮，陳先生幾乎把精神全力投入蘭園的經營。

生長在本省花卉消費者過去有一個錯誤觀念，蘭花是一種高貴的花卉，價格一定非

洋蘭形色變化多，清新可愛，叫人百看不厭。



陳政賢農友全心投入洋蘭經營，
對未來充滿信心。



常昂貴，所以多數人連去欣賞和問價的念頭都不敢想，導致蘭花成為少數人消費的形態。如今，洋蘭栽培已經非常普遍，很多消費者都能接受養蘭賞花的樂趣，不過目前許多人在未了解市場需求之前，就一窩蜂去生產，是導致蘭花價格不振的原因。

生產優良品種 外銷到日港澳

陳政賢接棒以來，就致力於蘭花栽培研究，他以分生法、無菌播種和組織培養等方法大量生產優秀的蘭花，以增強市場的競爭力，並以高品質低價位拓銷國內外市場，如今，他已將蘭花外銷到日本、香港、澳洲等國。

陳先生過去很重視產銷一元化，所以在民國72年與台北花卉業者聯手組織建國假日花市，他歷任理、監事，建立了蘭花直銷的制度，增加花農利益。民國74年，他更協助大里鄉農會，創立中部地區最大的國光假日花市，提供中部地區民衆假日休閒的去處。他也策畫舉辦75年元旦全省洋蘭大展，李總統及省府邱主席都曾前往參觀，對他推展精緻農業的貢獻倍加稱讚。

協助假日花市 拓展蘭花銷路

為擴大蘭花產銷規模，他協助農會組織大里鄉

花卉產銷班，並於國光假日花市設置產銷班辦公室，建立服務消費者制度，提供品級鑑定、品種介紹、栽培管理諮詢、病虫害診療等服務，因此贏得消費者的讚許。

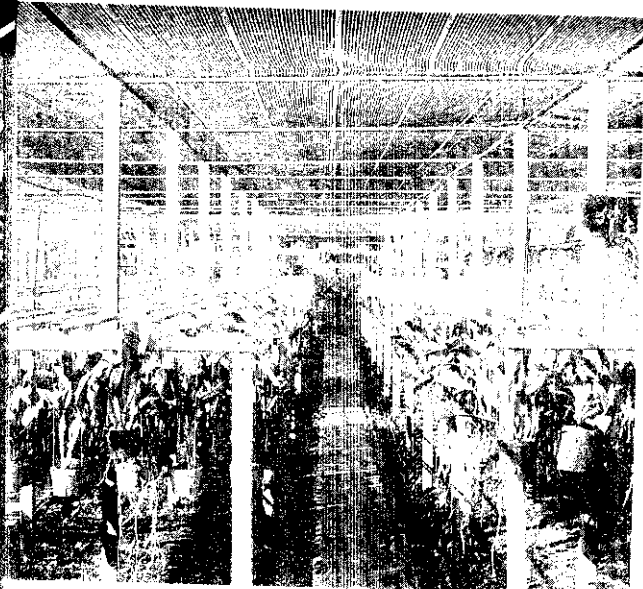
由於國人生活水準日漸提升，蘭花購買力也相對的增加，未來蘭花市場銷售的空間愈來愈廣闊，不過業者如果只是滿足的守着目前的市場而不思改進的話，則前途難以樂觀。因此陳先生誠摯的籲請蘭花業者，不要再一窩蜂的去生產相同的蘭花，各個蘭園應該開發生產不同色彩和形狀的花朵，這樣才能表現各自的特色，而消費者也有較多的選擇機會，同時更增加消費量，業者將可以因分散風險而提高收益。

蘭花生長速度比較慢，業者如妥善使用肥料，將可促進蘭花的生長。例如生長在溫室的花卉，可多施肥料，過去嘉德利亞蘭育種後約4~5年才會開花，如果改變施肥方式，可提早為2年半。

雜菌多是蘭花栽培中最感困擾的，如果每3~5個月更換盆內材料1次，就能減少蘭花生長中的病害。如果排列的蘭盆空間能酌予放寬，不但會增加通風性，更能促進光合作用，對蘭株生長大有助益。

改變銷售方式 提高消費慾望

俗語說：「人要衣裝，佛要金裝。」過去人們比較不講究包裝，所以直接或間接影響消費者的購



網室栽培，綠葉蘭花長得欣欣向榮

質慾。顧先生建議業者，利用漂亮的裝飾用花格或各種不同造形的陶瓷器皿，把蘭花栽培其中，並襯以其他觀葉植物或花葉，這樣蘭盆就不會顯得單調，而更增加它的美麗和高貴，無形中提高了它的附加價值，賣價自然高，對養蘭者未嘗不是一項值得發展的途徑。

讓消費者參與，是擴大消費的法寶。如果在蘭市現場提供養蘭資料，或放映栽培技術和蘭藝的影

片，或舉辦養蘭講習，讓消費者增加養蘭的知識，無形中可以激發他們對蘭花栽培的興趣，從而加入養蘭的行列，這也是促銷的最佳方法。此外，傳播媒體也可以報導養蘭的好處和重要性，消費者在多層面的接觸之後，自然對蘭花就有更深入的了解，養蘭的風氣才會更為普遍。

近年來，國內資金氾濫，投資的觀念也有了改變，國蘭在有心人士的推波助瀾下，遂成為炒作的對象。目前國蘭賣價有如天價，這是不正常的現象，陳先生認為消費者最好小心投資，以免被套牢，那就得不償失了。

接棒時間雖短 不斷發揚光大

不墨守成規，時時研究開發新品種，多為消費者提供服務的新觀念，是陳政賢經營蘭園的3大理念。從畜牧研究到栽進蘭花園裡，他從不後悔走錯路，因為在洋蘭的世界裡，他終於找到了自我的興趣和努力的目標。如今，永芳蘭園在他的手中不斷的發揚光大，他只有繼續的走下去。



西德原裝進口 獅馬肥料

Nitrophoska

氮—磷—鉀

**生長肥
美果肥**

20—10—10

13—13—21

新上市

土壤施用，粒狀完全複合，含鈣鎂及微量元素
生理中性，最適酸性土壤，作物完全吸收

速效 • 長效 • 好用不貴
今天您先試用，下次您一定會用！

西德獅馬肥藥台總分公司
正光化工股份有限公司

台北市松江路87號帝國大廈16樓
☎：5068131 • 5068311

BASF