

要加強促銷楊桃

取消果菜承銷商限制

多多舉辦展售活動

荊桐鄉大美村溪美路46

號林盛都農友：

本村屬於農業區，水稻是主要作物，雖然經常豐收，但收益並不高，實難以維持生計。

過去本村栽培不少土生的細肉楊桃，可惜賣價都不好。現在在各地水果專業區紛紛成立的刺激下，村民也開始試種改良種的軟枝品種，經1年的觀察結果良好，因此就大量推廣種植。如今楊桃專業區成立了，產量也由過去每甲地採收1萬公斤，增加到現在的3萬公斤，很有推廣的價值。

現在我對楊桃產銷問題進一言作為參考：

(一)在市場尚未打開前，市面上的楊桃並不多見，除台北果菜公司外，希望增加更多的大型批發市場，也希望果菜公司不要區分甲乙或丙丁級承銷商，開放自由賣買，才能提高農民的收入。

(二)希望增加展售的次數。目前每年只辦1次，似嫌太少，我建議分區定時、定點舉辦，讓消費大眾對楊桃有更多的認識而喜歡食用。

(三)為讓農友收益更有保障，希望能將目前的1~2年短期產銷計畫改為長期性的計畫（至少在5年以上）。而計畫內容可增列：設立果汁加工廠、辦理產品保險、設置試驗果園區、產銷制度規畫。

■黃朝宗■



林盛都農友說：楊桃是很好的水果，多汁養顏，營養健身，多吃有益。

如何挽留農村青年？

農民每天辛苦的工作，他們的收穫與付出是不成比例的，如今政府又開放國外農產品大量進口，加上國內大小盤商層層的剝削，使得我們農民的利益，大大的受到威脅，以致現在的年輕人，都不願意留鄉從事農業工作，這也是國家社會的一大損失。

現在我有幾點意見，提供農業有關單位參考：

(1)請各農會以保證價格來收購推廣種植的農作物。

(2)多表揚鼓勵從事農業的青年，使得他們在從事枯燥的農業工作之餘，再燃起繼續務農的希望。

(3)經常舉辦出國觀摩的機會，增廣農民的見聞。

台東東河鄉北源村46鄰
78號黃月敏