

賣茶講茶香，賣花講花紅

/ 李赫

賣茶的說他的茶香，賣花的說他的花紅，事所必然，否則怎麼賣得出茶，賣得出花？

這句話就是「老王賣瓜，自賣自誇」的意思，本在調侃生意人的不爛之舌，但也在調侃人稱讚自己；例如木工師傅說他手藝好，求職者說他本領高，都可說是「賣茶講茶香，賣花講花紅」。

其實「賣茶講茶香，賣花講花紅」就是現代社會講的「自我推銷」。我認為在競爭激烈的現在，自我推銷極為重要，否則別人怎麼認識你，知道你本領何在？「待價而沽」只會讓自己喪失機會！不過「賣茶講茶香，賣花講花紅」還得注意幾點，才不會弄巧成拙——

一、要有真本領：「茶」要真正「香」，「花」要真正「紅」，因為說得再好，終究要接受考驗的。

二、避免誇張：不管你有沒有真本領，一誇張就變成吹牛，反顯得不實在，只要將自己的條件和本領做平實而詳細的介紹即可，「我最棒」之類的形容詞則最好少用。

三、要有自信：不要一被人批評說茶不香、花不紅就亂了方寸，甚至懷疑自己的茶是不是真香，花是不是真紅；只要有充分的自信，對方是會接受你的。

中國人說謙虛是一種美德，我認為做人可謙虛，但做生意、找工作可不能太謙虛！

好來，不如好去

人一生當中會有很多機會和很多人共事、合作，或短暫相處；見面三分情，一開始要相處不難，因為彼此不熟，都會適度尊重對方，但時日一久，或因個性，或因利益、誤會，就會有或大或小的衝突產生，有的最後化干戈為玉帛，有的卻不歡而散，懷恨在心。有人說人應「好來好去」，也就是「好聚好散」——彼此若無深仇大恨，既是萍水相逢，犯不著彼此撕破臉！不過先民們卻說「好來，不如好去」，也就是「好聚，不如好散」。

這句話並無否定「好來」的意思，事實上，「來」無「不好」，因為「不好」就不會「來」了。這句話是強調「好去」的重要，因為若不能「好去」，則「好來」還是「白來」，徒增不快而已。

為何強調「好去」？因為日後彼此還有見面的可能，否則為自己樹敵，一點好處也沒有。因此與人相處，不管時間短長，宜儘量保持和諧的關係，就算彼此有衝突，也應在事後做適當的解釋，甚至道歉；如果有一方要離去，更不應在此時挑起爭端，而應以禮相待，就算不能盡釋前嫌，至少也應心照不宣。

「好來」是結緣，「好去」則是惜緣，惜緣比結緣更重要，「好來，不如好去」，這句話大可做為人際相處的座右銘。