

結語

由於台灣花卉缺乏健全完善的運銷管道，國內蘭花市場難以拓展，國外市場雖然潛力大，可是因為外銷市場尚未完全打開，又面臨如上日本檢疫問題、歐美運費高、利潤微薄、出口手續過於繁雜等問題，所以，欲發展台灣蘭花產業仍有相當艱辛路程。針對此點，除慢慢克服外，目前台大蘭園已在日本成立公司，與日本人合作，將台灣的成株出口，在日本繼續栽培管理至開花後直接進入日本拍賣市場出售，將來更計劃在生產成本較低的國家如馬來西亞設場，蘭花栽培至中、大苗或成株，然後運至日本繼續栽培管理至開花後出售。

為促使台灣蘭花產業發展，一些配合措施不容忽視，茲建議如下：

1. 儘速成立花卉產地拍賣市場

目前台灣平均國民所得已達8,000美元，預計六年經建計劃後將可提高至10,000美元，躋身至已開發國家之林，隨著國民所得的提高，對花卉的需求將與日俱增，而花卉是要求高品質快速運銷的產品，因此，亟需建立產地批發市場，而且承銷商要完全開放，並採拍賣方式交易。農民在短暫時間內將所生產的花卉運至產地批發市場，經由拍賣場技術人員的品質管制、分級後拍賣，再配合精美包裝與冷藏運輸，不僅可大幅提高花卉品質，減少都市垃圾量，且在公開、公平、公正的交易下，除農民收益獲得保障以外，品質與價格的差異性易於形成，將可促使農民重視品質，改善栽培管理技術，有助於整個蘭花栽培技術的提升。此外，外國商人可直接至產地拍賣市場收購，直接出口，有助於國外市場的拓展。

2. 檢疫問題應及早協商解決

除建議日本採隨機放行方式，快速通關，以提高切花品質以外，對盆花或帶盆成株的出口檢疫問題應及早協商解決，以利海運外銷，降低運銷成本，增強市場競爭力。

3. 重新檢討航空運費

目前台灣工資高漲，以往外銷農產品以工資便宜占優勢的現象已不復存在，加以航空運費偏高，致使蘭花的國外市場競爭力減弱，目前銷往歐美國家的利潤極為微薄，促請政府重新檢討航空運費，期能降低空運成本，以增強市場競爭力。

4. 簡化出口手續

夏威夷的蘭花出口，政府核定幾家合乎標準的蘭園，授權直接簽發華盛頓野生動植物保護公約的表單（CITES），產品直接出口，倘若發生問題則吊銷執照。我國亦可仿照夏威夷授權花農直接出口方式，華盛頓野生動植物保護公約的表單每個月一起申請幾張，期使出口手續簡化，以利爭取時效。其次，建議配合未來種苗法之實施，由所核定之優良廠商直接簽發出口檢疫證明，以期簡化手續。

5. 提供長期低利貸款

對各類型結構溫室應有客觀的評價標準，並仿照先進國家，提供6~7成的長期低利貸款，以利全面採用省工全自動化的溫室栽培，提高蘭花品質，並降低生產成本，增強市場競爭力。

✿

肥料登記證：北進微字01910號

補神®
(GOEMAR)

● 三大效益 ●

免驚敗蕘 /
保甜一定讚 /
保花著果一級棒 /

零下40°C海藻萃取，原有的活性氨基酸、核酸；染色素、海藻生長素、維他命、類固醇，完全保存，效果明顯。榮獲十大工業國專利。美國專利字第4023734號。

誠徵

瓜類、葡萄、梨仔、蓮霧、及各類蔬果一定要用！

縣市經銷商—
久農貿易有限公司 (02)7183085