

參加毛豬共同運銷產銷班

開場音樂：農村曲（同時檢場人員佈景）
介紹：新竹縣80年度辦理毛豬運銷計畫暨產銷互助經驗發表
演出題目：參加毛豬共同運銷產銷班與契約產銷得失之經驗談
編劇：呂學瑩
演出方式：話劇
演出人員：農民：李國保（北埔鄉農會）擔任
 班長：涂朝源（峨嵋鄉農會）擔任
 老李：（關西鎮農會）擔任
 老黃：黃玉樹（新竹縣農會）擔任
 陳先生：呂學瑩（寶山鄉農會）擔任
檢楊（道具）：黃國斌（新竹縣農會）
校對：周哲明

開幕

第一幕：產銷班班長與農民在街道走著。（農民：戴斗笠，穿雨鞋，扛鋤頭）

農民：最近豬價慘跌，抓豬的呵，又不來買我的豬，已經100多公斤，賣不出去，真傷腦筋。你說你參加農會毛豬共同運銷很方便，不曉得要如何加入？

班長：是啊！

我不單單參加毛豬共同運銷，也加入了毛豬產銷互助，不但安全、方便，又有保障。早建議你加入，你不聽！有沒有興趣啊？

農民：有啊！正想請教您呢？

班長：那好！到我家，讓我慢慢的告訴你。（於是兩人往家的途中走去……）

第二幕：老李開著道具卡車從台後跑出……在街上正好與農民們及產銷班長相遇。

（叭、叭、叭卡車喇叭聲）

班長：喂！老李，這樣早就回來了。

老李：是啊！夏天到了，天氣熱，趁早上涼快，把豬運到市場，免得豬熱昏了。（在車上回答著，）

班長：是啊！辛苦了，下來休息一下吧！同時正好有事請教你。

老李：好啊！（下車，同時車子停於顯目處）

（於是3人就回屋內坐下，同時有下面的對話）

農民：嘆！老李，一大早，酒味怎麼就這麼濃！

老李：沒辦法！昨天下班後，晚上多喝了兩杯。

班長：唉！你開車少喝一些酒。

農民：老李最近豬價下跌，豬又賣不出去，是不是能幫我想想辦法。

班長：對啊！老李你就把農會辦理共同運銷工作情形說明一下。

老李：好啊！（於是用圖表解說一番如下）

推展共同運銷工作

以地域關係共同運銷班，由班員間互相推選出班長與會計，及農會總幹事、推廣股長、供銷部、保險部、信用部主任、推廣工作人員共同組成工作小組來推行產銷工作計畫。

一、工作小組：

1. 召開工作小組委員會議：每3個月開會一次，檢討決策及業務執行情形，以重視毛豬共同運銷之業務推行。
2. 召開工作檢討會：每6個月一次，召集產銷班班員參加檢討毛豬運銷業務辦理情形，以研究各班建議事項，藉以合理改善本項業務以利推動。

與契約產銷得失經驗談

新竹縣及所轄鄉鎮農會

- 3.辦理共同運銷申報工作。
- 4.辦理運銷毛豬調配工作與協助養豬戶有秩序供豬。
- 5.輔導農戶飼養管理，資訊取得與政令宣導。
- 6.經常走訪養豬戶瞭解養豬狀況，掌握猪源。
- 7.擔任政府與養豬戶的橋樑。

二、產銷班工作：

- 1.計畫生產：釐訂全年度計畫每年度計畫每月生產內豬數量，填造農戶資料掌握猪源。
- 2.增進管理技術：提升飼養管理及疾病預防技術，瞭解各市場毛豬品質及數量，做為生產之參考。
- 3.排定供豬秩序：每月召開班會，集合全體養豬戶共同商定供豬日期及數量，並協助按時出豬。
- 4.促進工作小組功能與配合產銷體系。

老李：不知道，各位有什麼問題？

農民：剛剛班長有提到，參加毛豬契約產銷，養豬有保障是怎麼的情況……

第三幕：縣農會黃玉樹與省農會陳先生的出現。

老黃：大家好！

(老李、班長、農民、3人同聲：老黃好！)

班長：難得老黃下鄉來，請坐。

老黃：我跟各位介紹，這是省農會陳先生。

陳先生：各位好！

(3人同聲：陳先生好！)

班長：你們來的正好；去年11月份我的契約產銷毛豬沒有補貼，是怎麼一回事？

老黃：我們也正為此事而來的。

陳先生：你們上辦人曾跟我們聯絡，據我所知，你們的豬超過規定之重量，所以不予補貼。

老黃：你們還不是很瞭解毛豬產銷互助內容；我們請陳先生說明一下。

陳先生：好的！(於是陳先生站起來，用掛



圖解說一番)

毛豬產銷互助計畫內容

(請參閱契約產銷計畫合約書內容)

陳先生：在合約書中，有一條：合約豬體重達84~115公斤時，農會負責按月予辦理運銷；但是你的豬超過115公斤已超過重量規定，所以不予補貼。

班長：那豬價好時，不超過115公斤體重時，是否要提存基金。

陳先生：要！(很肯定的回答)我們主要的目的是鼓勵品質好的豬在最佳的最重範圍內出售。

班長：嘔！原來如此。

農民：原來參加農會毛豬共同運銷有這麼多好處，我趕快去參加。

(本劇要表達的內容)

1. 參加與未參加毛豬共同運銷農戶的比較。
2. 契約產銷參加農戶受益良多，以寶山鄉農會為例，上(79)年加入頭數2,800頭，全年獲補貼新臺幣約20萬元，所以我呼籲未參加契約產銷的農戶，趕快加入我們的行列。
3. 雖然契約產銷互助計畫，有它的優點，但仍有些小瑕疵。

在此衷心期則豬價早日回升，養豬戶個個賺大錢；最後祝毛豬押運人員，旅途平安，愉快；各位身體健康，家庭幸福美滿。

謝謝！



工商服務

公會 「台北市農藥肥料商業同業公會」於80年5月10日正式成立，同月20日開始對外運作；在農藥與肥料合併的同時，更代表著該會今後將與政府、廠商、農民互通訊息之橋樑與使命。

為使業務順利推展且有效服務大眾，同業公會乃將會址設於本市松江路38巷20號4F，電話：(02)564-2872，傳真：(02)537-3589。服務時間：週一上午8:30~12:00、下午1:30~5:30；週六上午8:30~12:00。有需要之民衆可以電話連絡或在指定時間內前往洽詢。而公會內部之組織設有顧問一人、總幹事一人、三個委員會（農藥委員會、肥料委員會、廢容器回收清除基金管

理委員會），以執行職能分工之目的。（林嵩展）

三升農機股份有限公司對「玉米、稻谷多用途乾燥機」研究不遺餘力且績效卓著，多年來在董事長吳軍港先生之領導執行下，已開發出多種規格之機型，對從事於水稻、小麥、豆類生產的農友而言，是一項福音。

「因應現代化農業政策、農機資材設備之創新，乃是今後不容緩之工作。」吳董事長語重心長的這麼指出。因此乃促使他在20多年的工作生涯中不斷研究、改進、負責進取，以至於今年度再次榮獲宜蘭縣農機公會第四屆理事長之殊榮，相信在吳理事長之大力推

動下，必能再創本省農業機械嶄新的一頁，造福更多的農民。（林嵩展）

億豐農化廠股份有限公司為答謝農友們多年來之愛顧與支持，特於今年5月1日~7月31日止，舉辦「泰國黃金假期『刮刮樂』大贈送活動」，在回饋農友之同時也是該公司對產品作促銷宣傳之最佳良機。

活動辦法，每次購買年年春①600cc2罐即送彩卷乙張②1,000cc1罐即送彩卷乙張③1,200cc1罐即送彩卷乙張④3,000cc1罐即送彩卷3張⑤4,500cc1罐即送彩卷5張。

歡迎農友多加利用，並預祝幸運中獎。（林嵩展）