

溝通是解決問題的第一步

芹菜是屏東縣新園鄉烏龍地區的重要農產，越種越旺成為農友的主要收入之一，最近該鄉舉辦芹菜產銷座談會邀集產、官、學界人士參加，討論目前芹菜生產和銷售的問題。



里港鄉農會莊股長

屏東縣新園鄉烏龍地區是高屏主要芹菜產地，芹菜性喜暖涼氣候，因此，盛產期在春、秋、冬季，全省芹菜面積約有1千公頃，新園烏龍地區的產量即佔1百餘公頃，成為南部地區芹菜之重要產地。

芹菜分為水芹、旱芹和香芹等3種，目前台灣栽植的芹菜以在來種為主，而在來種芹菜又可分為細梗芹菜和粗梗芹菜。依據農民表示，細梗芹菜香味濃郁，但梗細而瘦，較不適宜炒食，平常只當「牽香」的調味品用，而此品種國內種植的面積最多。其實，粗梗芹菜粗胖細嫩，纖維少，適合炒食。

土壤連作障礙困擾芹農

烏龍地區的芹菜細嫩，為當地特有，一斤平均售價30元，有時價格好時高達七、八十元，成為當地農民一年中主要經濟

收入來源之一，但芹菜採收期非常短，必須投入大量之人力，因為芹菜成熟後4天內沒有採完的話，芹菜就會開花，到時就不能採收了。而且芹菜採收後須要馬上播種才可發芽成長，如果停了2-3個月後；則在2-3年內不能種植，必須與水稻輪作後，才可種植。

最近，為此問題，新園烏龍地區農民，邀集了屏東縣政府、高雄區農改場、屏東技術學院及里港鄉農會代表，來討論芹菜產銷及土壤連作障礙等問題。與會代表和農民都很熱烈的發表意見，現就座談會的發表內容加以整理陳述。

農民首先就以土壤連作障礙問題，提出發表，為什麼種一季芹菜後，停種2-3個月則芹菜不發芽？屏東技術學院陳國教授則分析可能有二個因素，土壤 pH 值與土壤土質有關係，與會的高雄農改場人員



屏東縣政府丘先生



新園鄉農會郭江河先生



屏東技術學院陳國教授



屏東新園烏龍地區芹菜產銷座談會開會情形

則到芹菜園採集土樣帶回場內分析。

建立產銷管道，需要長遠的計畫

至於產銷問題，農民希望農會有銷售管道，使價格平穩，不至於大起大落。里港農會莊股長就其里港農會生鮮市場運銷台北之模式做詳細闡述，表示運銷不是說要做就馬上可做，須要心理建設。產與銷各有不同，就產而言，農民所生產的東西必須品質好有其特色、且產品供應要穩定；銷售而言，產品必須便宜，不然在市場上站不住，產品的包裝要能吸引消費者且要好，產品規格須統一，即大小分級包裝須要做好。而最重要的乃是運輸，因交通運輸時間乃先爭取賣好價格的重要因素，故不可不注意。

總而言之，產銷問題必需多看，去了解，要有長遠計畫，做起來才會成功。

另外還有農民郭先生問，是否新園烏龍地區芹菜班可否參與里港鄉農會一起辦理共同運銷，因里港鄉是辦理瓜果類，而新園鄉辦理葉菜類，莊股長說回去會與上級長官說，且要怎麼配合，交通運輸問題

如何解決，須要再從長計議。縣政府丘先生發表，亦同意郭先生的意見，如要自己農會做，須要長時間考慮。

經過溝通，共同解決問題

經過了一上午的熱烈討論，主席新園農會推廣股郭江河股長做總結，要怎麼辦理本鄉芹菜產銷，須要各方面的配合解決。而改良場邱明德課長亦說，土壤連作障礙須要克服，為使芹菜發芽時間縮短，改良場已做一連串之試驗後才可知道，目前正在研究中。至於產銷問題，須要農民農會及消費市場互相配合才可成功，缺一不可，須要好好考慮。而縣政府邱先生亦發表，願意爭取經費補助搭設水平網室及改善排水系統等。會議在熱鬧氣氛下，與會人士，每人都帶著烏龍特產「芹菜」一把回家品嚐，參加個個農民笑容滿面，得到許多回應和答案的回家。經過這次產、官、學者三方面溝通後，對烏龍芹菜產銷班缺失，大家皆有所了解，相信對症下藥後，會有所改進。