

花卉生產茁壯成長

彰化縣永靖鄉福興花卉產銷班經營成效

台中區農改場推廣中心/卓思齊·戴登燦



洋桔梗田間生長情形

化農民基層組織，發揮班員互助合作的團隊力量，以降低成本及提昇技術，已是未來加入世界貿易組織，接受自由競爭的最佳因應之道。為了瞭解產銷班整合後組織運作的情形，乃於84年度全面進行產銷班考評，並由各縣市七大產業中選出優良班100名，以作為輔導全省產銷班的參考。

彰化縣永靖鄉福興花卉產銷班（原永靖鄉第二區段第一班）獲選為84年度，全省十大績優產銷班，分析其成功之特點包括有投資班共同事業、產品銷售以市場為導向、計畫生產、秩序運銷及具健全的班

隊組織活動，確有許多足堪產銷班運作效法之處。在此提出，希望各班能在既有的基礎上，見賢思齊，努力經營產銷業務，日日發展，共創農業美好的前景。

背景介紹

一群以蔬菜栽培為主的伙伴們，有感於經營管理效率低落，獲利率偏低，乃於民國72年組織農事研究班，開始投資花卉產銷業務。

由於本班，地處員林交流道往公路花園中間地段，交通相當便利（生產位置詳見圖下），於是試辦



生產位置圖

最原始的共同行銷，最初成效並不理想，究其原因为：

1.組織不健全，班員參與共同行銷的理念尚未建立。

2.共同行銷拍賣價格未必比產地市場好。

3.產量與品質未能符合市場需求。以致本班行銷量日漸消退。

後來適逢政府在本鄉推行農地利用綜合規劃，於是配合此計劃，將班員及任務重新分配調整，再進行整合，於78年11月14日，正式改

組為永靖鄉農地利用綜合規劃第二區段第一班，班員人數共30人。

由於班員種植花卉品種不同；年齡與理念也有差距；再加上經濟條件不一，因此又將其中有志一同的班員再行結合，組成核心班，試行農業資材共同採購、農場經營共同作業、農產品共同選別、共同行銷及共同計價。參加此一組合者計有12人，面積16公頃，平均年齡為43歲，日後漸漸成為本班運作之核心。



本班除致力於花卉經營外，尚設立家政教室，以供班員之女眷研習烹飪及插花，且提供資金，供班員無息短期融通，以減少向外借貸，並經常參與本鄉各產銷班之聯誼活動，以促進彼此的成長。

班務運作

本班較為固定的組織活動計有：1.定期班會。2.臨時班會。3.觀摩研習會。4.班幹部聯誼會。5.班員聯誼會等五種。

透過上述的活動，可以讓班員不斷地獲取新知、選拔合適的品種、提升基本智能及追求農業經營管理的現代化，同時也保持暢通的溝通管道，以促進彼此的瞭解與諒解。

本班組班之後，原租用一處土地及房屋供開會及集貨之用，但是為因應產銷班業務的蓬勃發展，於是再集資籌建自有集會場所及集貨場，於84年正式成立啓用，佔地約70餘坪，一樓供班員包裝、集貨、

貯放農用資材及冷藏花卉和種球。二樓設推廣教育活動教室、辦公室、電腦室及展覽室。

另外其他的共同設施，在多年的投資下也已漸完備（表一），這些設備，均建有完善財產及使用管理，以期延長其使用壽命。

在會計帳的管理方面，本班分別設有共同事業經費帳（包括財產及基金帳的記載）及教育活動帳各一冊；截至83年底止，班共同事業投資有1,000萬元，財產總值約1,500萬元，班基金65萬元。

本班由生產到運銷的各階段，都採取統籌統支的作法，並依共同計價的帳目，抽成設立班基金，基金來源包括：1.種球種苗採購折扣額 2.農用資材共同採購折扣額 3.共同運銷運費的折扣額（表二）。

產銷作業情形

為了降低成本及便利作業，本班積極推動設備與農機的共同使用，以節省投資、農場經營活動的相

表一、班共同使用設備

種類	規模	用途	產權	共同使用率
集貨場	1處(70坪)	包裝及選別	全班	100%
會議室	1處(50坪)	集會訓練用	全班	100%
運輸車	1台	集貨運輸	全班	100%
冷藏庫	7處(39坪)	冷藏花卉及種球	全班	100%
大型曳引機	1台	田間作業	全班	100%
花卉捆包機	4台	花卉打包用	全班	100%
攪肥機	4台	肥料混合用	全班	100%
電腦	2台	資料處理及行情分析	全班	100%
動力噴霧機	9台	病蟲害防治	全班	100%

互支援，以因應勞力的不足、農用資材的共同採購，以降低成本（表三）、建立統一品牌，以開創市場知名度、共同選別分級、包裝、運銷及計價等，以提高銷售所得。

在生產勞力的互相支援上，主要以種植期為調配重點，其他時期，則利用生產計劃表來安排，以確實達到計劃生產的目標。

欲健全產銷體系，必需加強推動共同運銷業務，並嚴格實施共同選別、分級、包裝及建立品牌，目

前本班獨創之「永福花卉」品牌在市場已享有相當高知名度，且深受業者、市場及消費者喜愛。

為了確實分散貨源並調整出貨，本班依各市場之花種及等級需求，將產品分配70%到台北花卉產銷公司交易，15%寄交台中花卉拍賣市場銷售，另15%送到台南農產品綜合批發市場拍賣。所得貨款每週結算一次，其中抽取5%支付行銷管理費用，餘按個人出貨類別、等級分別計價後，撥入個人帳戶，詳

表二、班基金的來源及折扣價

項目	一般售價	成交價	折扣價
金魚草種苗	2.5元/株	1.7元/株	0.8元/株
非洲菊	25元/株	23元/株	2.0元/株
泥炭土	230元/包	190元/包	40元/包
有機質肥料	120元/包	100元/包	20元/包
紙箱(200枝/箱)	21元/箱	19元/箱	2.0元/箱
運費	30元/箱	25.5元/箱	4.5元/箱

表三、產銷資材共同採購種類

項目	採購方式
球根及種苗	班員共同議價、採購、降低成本
泥炭土	班員共同議價、採購、降低成本
農藥	班員配合農會進行共同採購、共同議價、降低成本
有機質肥料	班員配合農會進行共同採購、共同議價、降低成本
紙箱及包裝用材料	班員配合農會進行共同採購、共同議價、降低成本

表四、班產銷規模

產物種類	面積(數量)	年產量(公斤)	年產值(元)
洋桔梗	4公頃	100,000打	7,000,000
非洲菊	2公頃	40,000打	1,400,000
康乃馨	5公頃	450,000打	15,750,000
菊花	6公頃	300,000打	11,100,000
合計	17公頃	890,000打	35,250,000

細栽培花卉種類、面積及產值列於（表四）。

班榮譽事蹟

在多年的辛勤耕耘之後，已漸漸茁壯成長，且獲得一些肯定的掌聲，這些成功均歸功於班員的努力、班幹部的犧牲及政府的領導，在此僅提出些微的成就，來激勵自己更向上成長：

80年度獲共同經營班省考評第三名。

81年度獲共同經營班省考評第三名。

82年度獲共同經營班省考評第一名。

84年度獲全省產銷班考評評定為十大績優產銷班。

本班除在農業產銷上，竭盡全力投入外，尚自82年起，每年皆參加地方之各項冬令救濟活動，以回饋社會。另也應各界之邀，參與各



電腦計價及查詢行情

地民俗文化活動，並贊助花材。為此，曾獲辦理冬山河活動之宜蘭縣等單位讚賞。

班未來發展方向

過去本班雖已積極努力，並也稍有成果，但面對未來花卉產業的經營，仍有一條極長遠的路尚待克服，且在班員之間仍有一部份的人，尚未達到完全共同經營的共識。因此，我們希望再致力於以下目標：

1. 計劃生產並調節產期。
2. 開拓新興花卉市場、提高收益。
3. 改善集貨設備、提升商品價值。
4. 加強品種改良、提高市場競爭力。
5. 促進班共同事業，朝向事業化與企業化經營管理。
6. 增加國內外花卉產銷資訊的搜集與分析。
7. 擬定加入 GATT、WTO 近、中、長期之調整及因應計劃。■



班場所與集貨場