

一年四季都是花團錦簇

花蓮縣吉安鄉鬱金香觀光花園共同經營班

採訪/鄭昕怡

協助製作/鬱金香花園

花 蓮縣吉安鄉的鬱金香花園從開辦到現在，已經有十多年的歷史了，從早期以種植本土的盆花為主，像平常的花農一樣，將花朵運到市集去賣，到民國79年，遷到現址，並且更名之後，經過了轉型，由於其產銷經營的風格不同於一般的農園，或是專為營利的花園，在口耳的相傳之下，變得非常的出名，園主林超熙說：「我本來並不是學園藝，而是學機械設計的，也因為如此吧，在經營方面，比傳統的農民多用了一些巧思。」

盡力搜集培育全球花草

佔地5公頃的鬱金香花園，可以說是一個「全方位」的休閒農園，不光只是做

花卉的培育、生產，還設有獨立的門市，專門零售、批發園內所生產的花草；花園目前是由林超熙、許桂貞、鍾有妹、王文惠、石若梅、黃春秀、劉雅婷、楊春梅等，總共8位農民，組成一個觀光農園經營班，在班長林超熙運用其獨到的經營理念，和7位娘子軍細心的照料之下，平日這一個團隊，除了搜羅世界各地的花種，試著栽培之外，也和分布全省各地的農業改良場，作技術的交流，林超熙說：「我們是盡其所能的，要將美麗帶給大家」，到目前為止，已經在與荷蘭合作試驗下，成功的培育出平地鬱金香共6個品系。

這6個新的品系，分別為紅色的「埃及豔后」、黑色的「阿拉伯王子」、粉紅



鬱金香觀光花園多次蒙李總統造訪參觀，對其經營的概念及成果，讚許有加。

林超熙會經營選過十大傑出農民，及赴日草根大使，十多年來和妻子賢伉儷倆，苦心經營，不斷在理念上求新求變。



每年鬱金香花園利用春暖花開的初春時節，舉行「美化家庭著色比賽」，讓豔麗的花色在畫紙上留影。

白底的「戴安娜王妃」、紫色白邊的「阿拉伯女郎」、紫色的「瑪格麗特」，和黃色的「月光仙子」，顏色都十分的鮮豔迷人，此外，由於，鬱金香有「玉」金香的諧音，因此，雖然是洋花，近年來受歡迎的程度是越來越高了，不僅是盆花，切花應景送人也非常搶手，花園的許組長說，過年期間，才不到一個星期的時間就賣了上萬盆呢，園方還特別開放消費者「自行切花」，只要是看中意的花朵，就可自行剪下，收集之後到櫃台結帳、包裝，這種DIY的消費方式讓大家覺得很有參與感，也難怪消費意願如此的高。

充份利用園藝的吸引力

工作人員表示，平常來園的人，各種年齡層都有，不是成雙成對，就是攜老扶幼，甚至還有人每天都來報到，就連筆者造訪的那個傍晚，天氣陰陰沉沉的，入園的人仍然是絡繹不絕，是什麼特殊原因，使一個平凡的花園，可以吸引這麼多的人潮，又怎麼能夠老少咸宜呢？我開始疑惑起來了，對於這一點，林超熙談起了他的抱負，他表示：「台灣的農民習慣了田園

生活，每天只知道辛苦的下田耕作，日出日落，日復一日，是很純樸老實沒錯，但是，時代有所改變，城市的人也須要休閒的場所與設施，做為一名專業的農民，利用花園，我想一想人們的需要，他們要什麼，我們就預備什麼。」

這當然不是指物質上的給予，鬱金香花園裡，不光是作花卉買賣，還有庭臺的造景，以四時的盆花，來點綴全區，園方利用所栽培的盆花來輪流展出，例如仙人掌大展、鑽石玫瑰展、燈籠花展、蘭花展等，讓人每次來都可以有新感受，此外，鬱金香花園吸引人一來再來的原因，是其「免費」入園，並且「全年無休」。

春季裡，四季秋海棠、非洲鳳仙花、矮牽牛、五彩石竹、三色堇、長壽花、大理花等，有數萬盆之多，像綻放的調色盤一般，經營班的班員會適時的策畫著色比賽，小朋友們興奮的將這燦爛繽紛的景物，表現在畫紙上，年年都有上千人參加，好像已經變成地方上的盛事了，另外，春假的花卉營，則招收國小以下學童，教導認識園裡的植物、學習種花，親近大自然，充份的利用現有資源，寓教於樂。



鬱金香花園種植各式各樣的菊花，除了配合門市銷售，也運銷全省！



造園也是鬱金香花園的特點之一，利用錦鯉池，搭配園裡的花草，使人如同置身夢境。

→ 炎炎夏日，靠海的花蓮，雖然吹著海風，也是會感到燥熱，去那兒好呢？鬱金香花園每年夏季舉辦「小小園丁育樂營」，除了有消暑的戲水課，還有烤肉、露營、土窯雞，控地瓜、營火晚會等，由大專學生帶領作活動，當地農校、工校的工讀生負責支援，小朋友們樂不思蜀，愛子心切、望子成龍的父母們，怎麼會不願意多帶他們來呢！原來，這就是鬱金香花園門庭若市的秘訣啊。

喜愛詩情畫意的情侶們，最欣賞的是那有刺的玫瑰，不管是一年四季，玫瑰的花價總是居高不下，特別是一年兩次的七夕和西洋情人節，巧克力大漲之外，代表愛情的玫瑰，簡直是貴的離譜，鬱金香花園由於是自產自銷，一年到頭都能維持穩定的出花量，也因此並不哄抬價錢，一位遊園的小姐說2、3個月前的西洋情人節，她就是到這兒來買1支5元的平價玫瑰，一傳十、十傳百，所以，鬱金香花園的名氣也就越來越大了。

用心經營並且熱心公益

目前為園主的林超熙，白手起家，在

東部建造了這座夢中花園，並不是一朝一夕就成功的，林先生唸的是工專，畢業之後，曾經在台北待過幾年，因為覺得花蓮空氣清新、風景秀麗，於是舉家遷來，「剛開始只有一片空地而已」他說；早期有農村青年創業貸款補助，加上靠著勤奮的學習，林超熙參加過員林現代化青年訓練班，73年被選為赴日的草根大使，74年到荷蘭學習花卉的種植技術，當年就得到花蓮區農場經營競賽的冠軍，和中華民國十大傑出青年農民的榮譽。

他最覺得自豪的是李登輝先生多次的拜訪，並和他聊農業經營的想法，李總統說「現代化的農業就應該和生活結合」，而這正是他所致力的，遠近類似性質的農園主人來參觀觀摩的不知凡幾，他也都傾囊相授，只希望能夠使都市農業更加成熟。林超熙的熱心公益使他渾身帶勁，不但花園不收門票，內部規劃的大型活動露營地，也是只要有公文就一分租金也不取，只要有空還會為農會、農改場的家政班、農民等講解他種花的心得，不但不覺得累，反而是越忙越有活力，真是個優良農民！



利用園內的花草設施，每年舉辦「小小園丁育樂營」，讓孩子們學習團隊生活與親近自然，是觀光花園關懷人群的一面。



鬱金香花園裡種植各式花卉，特別是鬱金香，數量種類之多，居全省之冠。