

如何成為一個

合格的有機農民

/張珮瑜



黃璋如副教授（右二）鼓勵想加入有機農業的農友，一定要沈住氣熬過第一年



有機農業中用來防治虫害的自然農藥



有機農業中用來防治病害的自然農藥



常見的幾種有機農產品

隨著有機農業的熱度增加，不少農友已經蠢蠢欲動，想要成爲一個追得上時代潮流的有機農民。以維護生態環境的理念爲出發點的有機農業，對於大部份習慣施用化學肥料和農藥的農友而言，不知道該說懂或是不懂，耕種的方法好像與古早阿公、阿爸的種法一樣，不懂的是，爲什麼是基于生態保護來做有機農業？

什麼是有機農業

如果我們乘著時光機器回到古老的時候去看當時的農業，就可以是說有機農業。但因爲化學肥料和農藥的相繼使用，農作物產量大增，農民漸漸摒棄傳統的農耕方式，而採行以化學肥料補充地力，以農藥防治病虫害。這種方式，就是我們一般人稱之的慣行農業。隨著慣行農業實施幾十年，它的缺點也因時間的累積，一點一滴暴露出來，最明顯的就是土壤越來越貧瘠。

回顧過去，反省未來，大家認爲以前世世代代祖先凝聚經驗而得的農耕方式，確實有其道理，而引發現代有機農業。然而現代我們所謂的有機農業和古代的農業又有什麼不同呢？宜蘭農工專校黃璋如副教授表示，就耕作的方法分析，現代和以前最大的不同，是現代有更多、更詳盡的化學和肥料知識，以及先進的儀器，可以幫忙有機農民做診斷和對症下藥。

例如，以前的農民需要爲土地補充養份，往往是將家中的廚餘、糞尿，製成堆肥使用，而現在我們可以先用儀器測量土壤缺乏什麼，然後再決定使用什麼材料製

成肥料來增進地力。因爲有了這些知識，古老的農業注入新血，把古代和現代融合，對抗以科技和經濟因素爲導向的慣行農業，因爲它長期下來對土地、環境和生態，已經產生了不良影響。

使用有機肥料≠有機農業

由於台灣的有機農業是在最近幾年才起步，而且是基於保護土壤生態環境之理念下引入有機農業，因此黃教授覺得台灣大部分的農民對有機農業的瞭解，大多停留在認爲施用有機肥料就是有機農業的階段，進步一點的人知道有機農業是不施用化學肥料，更有人認爲水耕、介質栽培就是有機農業。黃璋如教授直言，目前在台灣，有機農業尙未發展出完備、成熟的定義，仍有待政府和民間團體的努力。

曾到德國實地考察有機農業，並積極參與相關活動的黃教授，引用她所接觸的德國經驗，「德國的有機農業的作法，強調要非常的自然，非常的合乎生態，合乎生物的本性」，換句話說，如果用了很多人爲的東西去栽植作物，雖然我們認爲，沒有用化學肥料、沒有用農藥，看起來是有機農業，但是事實上它並不自然，也不合乎動植物的本性，那就失去有機農業的精神，所以，黃教授建議，有興趣的農民首先應該要多接觸有機農業的資訊和理念，對有機農業有正確的瞭解。

做一個知行合一的有機農民

黃教授強調，不但吸收知識是很重要，而且要走知識的寶塔，去訪問和請教

→
其它的有機農民。

要取得知識和資訊，黃教授建議，可以到改良場去上課，目前農業改良場都有相關的課程和專門的研究人員，農友可以打電話詢問。爲什麼從事有機農業第一步需要有足夠的知識呢？以黃教授和有機農民相處的經驗，她表示，沒有知識就沒有「底」，就不了解從事有機農業的過程中，會遇到什麼問題和狀況；具備完整的知識後，在動手做之前，事先有了心理準備，會一一考慮：「假如我碰到這個問題，我要怎麼解決？」如果他知道解決問題的方案，他就願意去嘗試，敢慢慢踏出第一步。

「有機農民要瞭解，他剛開始的投資會很大，可是收穫會很踏實。有機農業在剛剛開始的時候，有機農民還沒有學會克服病虫害的方法，也尚未掌握合適的有機肥料的配製和使用，所以產量會很低，第一年一定要熬得過去，如果熬不過去，又噴了農藥，就前功盡棄了。」

面對面溝通的直銷 是掌握客源的最好方法

當然，有理想做下去，也要有經濟支柱來維持，所以黃教授說，從事有機農業的準備事項之一，就是要先想好銷售通路。

「因爲有機農產品的購買者在整個社會裡佔少數且零星分散，如果不知道銷路，而成本已經比一般的農產品高，銷售量又更少的話，就很難支撐下去。」黃教授說，有機農民必須要知道，有機農產品要賣給誰，消費者在那裡，要賣到那裡去。

目前臺灣有機農產品的銷售方式很多，例如有機農民和專門店訂定契約，或賣給消費者共同組織如主婦聯盟。黃教授也很鼓勵直銷的方式，認爲有很大的好處。黃教授表示，有機農民和消費者之間的接觸很重要，目前認證體系還沒有建立，消費者根本看不出來有機農產品農和非有機農產品之間有什麼差別，消費者對有機農產品的了解，大多透過直接和農民談話，以及到農場參觀，才會認識有機農業，進一步對有機農場和有機農產品有信心，願意付出較多的錢，去購買比一般農產品還貴的有機農產品。

有機農民最怕的就是冬季蔬菜盛產期時，有機蔬菜的需求減少。因此掌握固定的客戶，對有機蔬菜農民來說，是一項很重要的工作。「固定的客戶那裡來？就是靠直銷的方法」黃教授說，「同時，直銷的方式可以使有機農民知道需求量，實施計畫性生產，比較不會有生產過剩的問題。」

一分耕耘，一分收穫

黃教授認爲以有機農業做爲賺錢的工具，無可厚非，可是當賺取暴利成爲主要目的時，他就會漸漸背離有機農業的作法。「他會認爲人工除草很麻煩，大熱天蹲在田裡抓虫很辛苦」，而慢慢回歸到以經濟爲導向的生產方式。一旦有機農民的作法越來越不有機，消費者就會慢慢離開他，放棄他所生產的農產品。因此，黃教授勸勵想要加入有機農業行列的農友，一定要有信心且誠實地堅持下去，收穫將會是很甜美的。