

肯花心力的戴保玉 如何從無到有

桃園區農業改良場 / 陳添來

戴保玉女士42年次現年45歲人，省立中壢高商畢業，第一次見面時就令人感到雍容華貴，不像從事農業生產之農家婦女。夫婿在橫山鄉公所上班，目前家中有果園1公頃，柑桔1.5公頃，文旦柚0.2公頃，合計27公頃的農場全在她身上，同時還兼顧農特產品展售中心的業務。

省立中壢高商畢業後，在戶政事務所當臨時約僱人員，結婚後夫婿任職橫山鄉公所農業課，上有翁公侍奉，下有弟弟需扶養，全家靠微薄薪資無法維持家庭的開支，就辭去臨時約僱人員的工作，專心整



戴保玉(左)和她經營的茶園

理祖產的農園，從種甘藷開始，選擇台農57號食用甘藷，品質很好，收穫後全數以自產自銷的方式出售，價格也不錯，深受消費者的喜愛與肯定。她從種甘藷到賣甘藷所得到的啓示，相信農產品只要品質好，不怕賣不出去。於是以學商的理念，精打細算，經過周詳的計畫，把茶園、柑桔園、桔子園重新整理，把以前粗放管理變成集約的管理，品質差變成優良的精緻產品，經過一段筭路藍縷漫長的路總算走出一片天地。

夫婿本來要輔導弟弟從事祖產的農



戴保玉將生產的農產品產銷一元化，增加收益

園，由專人負責管理，奈因弟弟不能吃苦，寧願從事收入較少比較清閒的工作，眼看夫婿多年辛苦投資經營的農園逐漸有荒蕪，她只好接下這大片的農園，從事農業生產。

最初由夫婿協助改善，但是辦理農業行政工作的先生，對栽培管理技術還是與理想相差了一段距離，因此有關茶園的管理技術請教茶改場，有關柑桔的栽培技術就請教關西的柑桔試驗站，除此之外，找文獻資料、收集更多的相關知識，還多參與農會或有關單位之講習與觀摩，經過日積月累的經驗累積，也就成為專業的農家婦女。

由於種甘藷的經驗與啓示，農產品只要品質好，不但都賣得出去，並可賣得好價錢，一公頃的茶園修剪、施肥，冬季還種植魯冰做綠肥，土壤增加肥力，不但茶葉的品質提昇，產量也增加，再用機械採茶節省人工，但品質好的茶葉以賣茶菁所得有限，後來學得製茶技術，從茶園管理、採茶、製茶到銷售，全部由自己做，真正做到產銷一元化。

柑桔與文旦園亦從樹勢之矮化與修剪，並施用有機質肥料，又裝設滴管，效果立竿見影，果粒變大、甜度提高，產量亦隨之增加，加上嚴格的分級包裝出售，顧客都會自己找上門來，74年將部份老柑桔園淘汰，改種茂谷柑，由於大家都未曾看過此品種，品質又優於一般柑桔，也賣到高價位，收益相當好。

北二高通車後，加上台三線拓寬，遊客往返密集，將果園開放成觀光果園供遊客採果，又開設農特產品展售中心，除賣自己生產的產品外，也代售班員之優良產品，生意更加興隆。由於經營得當，生活環境便很快的好轉過來，利用農閒期間參與各種社團的公益活動，順便介紹自己的產品，品質優良，價錢又公道，由大家告訴大家，所生產的產品就供不應求。戴女士認為凡事都要花時間去研究，並善加利用各種管道，親戚、朋友、家政班的姊妹在假日來當義工，解決工資的開銷和僱工的不易，在自助、人助的情況下，產銷非常通暢。



→ (文接第10頁)

儘可能自己親手去做，也因此，王主任常常在下班後，或是假日裡，都還埋頭在試驗圃做試驗。王主任還特別指出，欲踏入果樹育種研究領域的人員，心理上必須了解，果樹育種在時間上、空間上，會較其他作物所花的時間長與廣大。

王主任對自己在工作領域中，記憶較深刻的是當年我國鳳梨外銷最盛期，建立了外銷日本的鳳梨採收成熟度，當時，也為我國賺取不少的外匯。

目前，由王主任主導的研究工作計有1.番木瓜病毒病抗病育種。2.網室木瓜兩性株畸型果之研究。3.蓮霧品種選育與試植。4.蓮霧園管路噴灑設施自動化控制系統之試驗研究。5.蓮霧產期調節技術改進之研究——葉果比與果實品質的關係。另外，王主任也朝新興果樹的栽植管理做研究，如加蜜蛋黃果、榴蓮蜜、紅毛丹等。藉由類似王德男主任這批優秀的育種研究人員，相信本省的熱帶果樹將邁入多樣化與精緻化！祝福他們工作順利、成功！

