

推動農業策略聯盟 提升農業競爭力

文圖 / 曾怡蓉 · 陳俊位

我國農業即將加入世界貿易組織(WTO)，小農經營將面臨調適困難、國內農產品價格偏低及農業決策不易精準掌握等問題。為紓緩市場開放之衝擊，農委會

將推動農業策略聯盟，以整合農業既有競爭優勢與核心技術、資源，透過同業與異業聯盟，以提升農業整體競爭力。

推動台灣農業策略聯盟是行政院農委會陳主委希煌，過去3年以來一直積極倡導的理念，也是當前農政主管機關最重要的施政方針之一。台中區農業改良場，特舉行「台中區農業策略聯盟說明會」，召集轄區各縣市政府、農會、農民團體與會，以了解農業策略聯盟之理念，並來推動農業策略聯盟，以提升農業競爭力。

大會由張副場長正英代表陳場長主持，並有農委會企劃處廖副處長，台灣省策略聯盟發展協會李山仁秘書蒞臨列席，張副場長在致歡迎詞時表示場長因



台中農改場副場長(右)及農委會企劃處廖副處長(左)共同舉行說明會

另有要公，特以書面說詞表示：「策略聯盟在台灣今後的發展非常重要，也是農委會主要的施政工作，今天承蒙各位百忙中蒞臨本場，希望本說明會能讓各位充分了

解農業策略聯盟的重要性與做法並一起來推動，讓我們中部地區的農業能夠更發展，農民的收益能更好。」隨後由農委會企劃處廖副處長耀宗主講「台灣農業策略聯盟之展望」、台中農改場張副場長主講「台中地區農業策略聯盟現



與會人士專心聆聽各項議題內容

贏得面子，也賺了錢

文圖 / 楊文振

蔡順得先生是屏東縣南州鄉果樹產銷第一班班長。平實的作風，加上謙虛、上進的個性，不但使得該班班務運作非常正常，而且讓該班所生產蓮霧內外銷順暢。尤其是外銷，自88年該班參與蓮霧外銷工作起，第一年外銷41萬元，第2年增加到59萬元，今(90)年更激增至3千5百萬，對蓮霧產業貢獻很大。蔡班長說，農產品外銷或許賺的錢不多，但是可以減少國內市場的銷售壓力，值得嚐試與鼓勵。蔡班長默默耕耘的務實作風，不只贏得該班班員的尊重



南州鄉果樹產銷班1班班長蔡順得

與愛戴，實在值得其他產銷班的敬佩與效法。



一 況」、台灣省策略聯盟發展協會李山仁秘書長主講「台灣農業策略聯盟發展協會之運作」及台中農改場助理研究員戴登燦先生主講「台中地區農業產銷策略聯盟組織之建構」。廖副處長主講時表示：「農業策略聯盟與以往農業施政重點的主要差異，在於導引以往生產導向的發展模式，轉化為以市場導向或消費導向為重點，切合市場需要，避免產銷失衡狀況重複發生。

由於整合農業知識、資訊及文化資源等特色，與其他產業進行異業聯盟，可使農業建立一利用非貿易財、具有特色、高度競爭力的優勢產業，進行策略性的競爭，以克服當前小農經營的困

境，達成組織再造的功能。農業策略聯盟的推動，除可紓緩加入WTO對農業的衝擊外，將可增加農村就業機會與活力，提高農民所得」。

最後進行意見交流，與會人員皆認為此次說明會對農業策略聯盟有更深一層了解且獲益良多，並冀望農業策略聯盟的推動，可以整合農業既有優點，建構農業的安全防護網、經濟軟堤防，協助解決農產品產銷失銷，並穩定農產品價格，在加入WTO後除可減少農業損失外，並轉而銳變成優越的外銷聯盟，將國內優良的農產品，推向世界的舞台，為農民賺取更高的利潤。

