回歸農業·追求農民最大福祉 打破魔咒·稻米產業明天更好

宜蘭縣五結鄉農會總幹事李林欽

最早向農委會專案申請引進日本越光 米原種的宜蘭縣五結鄉鎮市投入推動係 大多數鄉 農會經營定調為「照數 大多數,他將農會經營定調為「照數費」 大多數,他將農會經營定則是多數, 大多數,他形容農會經費, 大多數,他形容農會應像四肢發達、 大大錢,他形容農會應像四肢發達、 大大錢,也形容農會跟農業有關的 大大錢,供麼都會、 大學都做。」

民國 59 年就進入五結鄉農會服務,李林欽從燒開水、掃地的工友做起,超過30 年的農會資歷、已邁向第五任總幹事任期,誰也沒有想到當年那個連辦公桌都沒得坐的年輕人,如今已是農會龍頭,自謙是「沒有學歷的人」,李林欽一步一腳印,以誠待人,他的例子正可提供時下年輕人作爲借鏡,成功不是天上掉下來的,一分耕耘一分收穫。



五結鄉農會總幹事李林欽

熟稔業務·與時俱進

看盡台灣農業起起落落,李林欽不只熟稔農會業務,對農會體制中根本性的結構問題也有深刻研究。他認爲,農會法應與時俱進、適度修正,例如現行農會選舉制度,總幹事負責農會經營成敗,但遴選時卻必須受制於理監事,而掌握總幹事人





李林欽辦公桌上擺放來自日本不同產區的越光米

明、更民主。

李林欽同時認爲,各農會體質不同,卻一體適用制式化評鑑標準,其實並不公平。例如都市型農會信用部存放款多、盈餘高,相對推廣經費較多,但其農民會員數卻不多,而鄉村型農會盈餘不高,推廣經費也少,卻需服務眾多的農民會員,比例上的失衡現象,使得鄉村型農會負擔沉重,政府應適度補助農會推廣經費,解決鄉村型農會捉襟見



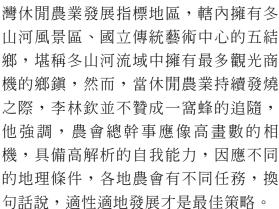
粗糠製成的環保碗

肘的難題。

均衡發展·照顧農民

既然總幹事必須概 括承受農會的經營成 敗,李林欽認爲,經營 者應以追求均衡發展 照顧最多數農民爲追 照顧最多數農民爲追 標,而不只是高調追求 華麗的形象,雖花費距 養,卻只有少數業者受 惠。

以最熱門的休閒農 業爲例,多山河流經的 鄉鎭市,幾乎已成了台



「農業發展還是五結鄉農會的經營重心。」李林欽說,五結鄉 1,400 公頃農地面積中,水稻就占了 1,200 公頃,水稻不僅是五結鄉主要的農作物,蘭陽平原的水田景觀,更少不了五結鄉。

專案進口·專業種植

說起水稻,五結鄉民絕對是眉飛色 舞。李林欽說,當年五結鄉是全國第 1 個專案向農委會申請進口越光米種子、 成功在台灣打出名號的鄉鎮,如今從西





冬山河旁的自行車道常見年輕人相約踏青



五結鄉農會糧倉員工正忙著越光米包裝作業

部到東部都有農民種植越光 米,「越光米」已成爲頂級米 的代名詞,對於台灣普遍存在 的跟風,李林欽有點無奈,但 不那麼在意。

李林欽的辦公桌上擺放一盤盤來自 日本不同產區的越光米,外行人看起來 都一樣的米粒,在他眼中,可是個個與 眾不同,專心一意地研發好吃的米食, 五結鄉農會要打破稻米是夕陽產業的魔 咒。

好山好水·孕育好米

五結鄉生產的「越光米」經常一上 市就被搶購一空,因此農會除擴大栽種 面積,並引進日本頂級、有「日本天皇 級御用供米」之稱的「新潟縣魚沼越光 米」原種,定名爲「夢田越光米」,讓 喜愛日本越光米的民眾,不必大老遠地 從日本「揹」米回台。

五結鄉種出好米的「撇步」在哪裡?這個問題不僅消費者愛問,連慕名而來的日本人也忍不住打聽,李林欽分析原因指出,五結鄉採一期稻作,與日

本原產區一樣,維持稻田最佳地 力,且官蘭沒有工業污染,好山 好水、孕育出無污染的稻米, 這 一點是西部縣市所望塵莫及。

恆温設備・保持新鮮

五結鄉農會不只會種好米, 處理稻米能力也打遍全台無敵 手。農會每年收購稻米乾燥數量 高達 7,000 公頓,不僅五結鄉超 過九成的稻米由農會收購,宜蘭 縣其他鄉鎭如羅東、蘇澳、頭城 等農會也一併委託五結鄉農會進

行乾燥、冷藏作業。每逢7、8月稻米 收割時節,農會人員忙得昏天暗地,熬 夜加班是常有的事,糧倉人聲鼎沸,稻 農載來一車車的稻米,運回如山般、晶 瑩剔透的米粒, 富麗農村景象讓人大開 眼界。

李林欽說, 五結鄉使用全套的乾 燥、加工設備,包括 15℃ 恆溫冷藏 桶、紅外線選米機等,將稻米的新鮮度 維持在剛收割的那一刻。他說,光是這



五結鄉農會夢田越光米包裝過程



夢田越光米可說是國内頂級米的代名詞

套設備就價值上億元,可見越光米的奠 鲁。

頂級品質・一般價格

豪華的栽種、處理過程,孕育出 「夢田越光米」的頂級品質,食味値測 試分數超過 80 分,比起日本原產的 「新潟縣魚沼越光米」還好吃,加上每 公斤價格僅 150 元,比日本進口越光米 每公斤動輒 250 元以上,價格深具競爭 力。

五結鄉越光米的名號響叮噹,吸引 許多企業預約作爲秋節贈禮,新米尚未 出爐,半數已被預訂,備受鼓勵的農民 摩拳擦掌準備擴大與農會契作面積,李 林欽充滿自信地說,台灣米有前途!

此外,農會並積極研發稻米副產 品,讓稻米物盡其用,例如米糠製作手 工香皀,天然又環保;脫去稻殼的粗糠 則製成環保碗,還有接近成功階段的越 光米威士忌,研發過程有苦有樂,例如 當初農會看好環保署推動限塑商機而研 發粗糠環保碗,雖然每個碗成本需 2 元,但都會區反應不惡,沒想到政府政 策朝令夕改,限塑政策鬆綁,粗糠環保 碗銷路也大受影響。

策略聯盟·互蒙其利

有了優良產品,行銷通路也不可偏廢,李林欽認為,爲讓利潤回歸生產者,不被中間商剝削,城市型農會與鄉村型農會策略聯盟勢在必行,因爲鄉村型農會可以提供優良的原料與產品,城市型農會則擁有絕佳的銷售管道與消費力,兩者合作才能互蒙其利。

近年來,農會策略聯盟議題 廣被討論,並逐漸達成共識,李 林欽認爲,現階段省農會或農委 會應提供協助,或推動成立一個強而有力的組織、扮演中間角色,協助基層農會進行策略聯盟,讓台灣優質農產品加速進入商業消費體系,確保消費者與生產者的最大利益。

■



6 座終年維持 15°C 的冷藏桶,是保持稻米鮮度的最大功臣

休閒農業經營學 (第三版)

邱湧忠博士 著 定價:450元



主要內容:

- ◎休閒農業產業、理念架構、規劃、經營、行銷、草根性 自力發展休閒農業計畫、非營利組織之休閒農業行銷、 民宿、休閒農業輔導辦法、休閒農業相關法規等十一章 ,及附錄休閒農業設置申請參考流程、經營計畫審查要 點、財務分析範例等18項,共計496頁。
- ○本書除可供休閒農業經營者參考外,亦可供大學相關科系學生修習農業與休閒相關課程之參考。



豐年社 台北市温州街14號

郵撥00059300財團法人豐年社 郵購另加掛號郵資60元 電話:02-23628148分機30或31 傳真:02-83695591