

帶領產業轉型・開創外銷市場

—雲林縣大埤鄉農會花卉產銷班陳勝彰



唐菖蒲進行採收種球作業

雲林縣大埤鄉位處濁水溪沖積平原，鄉民引用嘉南大圳及斗六大圳為灌溉水源種植水稻、甘藷、花生等作物，為提升農民收益，大埤鄉花卉產銷班第5班班長陳勝彰協助農民從傳統的水稻產業轉型為栽培高經濟花卉產業，領導20位班員，種植唐菖蒲30公頃、菊花6公頃，全年可外銷日本市場，數量達680萬支，收益為水稻的7-12倍，並創造在地婦女就業機會，其用心與貢獻值得肯定，足為農業經營的楷模。

成立產銷班・帶頭拼外銷

民國91年7月間，大埤鄉農會原花卉產銷第3班因祝融之災導致產業發展受阻，許多農民生活陷入困境，在父親鼓勵下返鄉務農的陳勝彰，二話不說，結合20位志同道合的農民，成立花卉產銷第5班，並擔任班長職務，帶領班員與貿易商配合，打開日本市場，順利外銷唐菖蒲與菊花，使該班業務蒸蒸日上，在外銷花卉市場占有一席之地，對地方產業貢獻卓著，獲頒神農獎表揚，實至名歸。

唐菖蒲為鳶尾科多年生草本花卉，原產於地中海及好望角一帶，約有180個原種，加上雜交育種，現今的唐菖蒲品種繁多，由於花色豐富、栽培容易、花期長、成本低廉，且球莖易於保存、調節產期，切花運輸方便、不易損傷等優點，已成為國內花卉產業「8大金釵」之一，種植面積約700-800公頃，為大眾化切花花材。

設供貨園區・創精緻農業

為發展花卉精緻農業，創造農民更高收益，陳勝彰設置花卉外銷供貨園區，鎖定高經濟價值的唐菖蒲、菊花等作物，由專家進行田間技術指導，並與誠嘉貿易公司合作，外銷日本。

陳勝彰指出，唐菖蒲的種球分級係依據種球周徑分為5級，以2-4℃低溫冷藏3個月，打破休



大埤鄉花卉產銷第5班班長陳勝彰

唐菖蒲有單色與複色之分

眠限制，使花梗生長整齊，栽種後成長至 2 片葉齡時，從夜間 10 點至翌日凌晨 1 點，持續以電燈照射約 1 個月；此外，切花採收後，施用氮與鉀肥各約 30% 與 20% 以培育種球，提高來年切花品質。至於菊花部分，採用荷蘭及以色列品種，種苗先採穴盤扦插繁殖，採用綠色網室栽培，保護花株，防止花朵遭受雨害，夏季也可生產，定植後，隨即進行夜間電照處理，於夜晚 7 點至翌日凌晨 1 點，每隔 2 小時電照 2 小時，直到植株長至 50 公分時，大約 1 個月時間，即可停止電照。

保價收購制·促產銷平衡

在花卉產業經營策略方面，陳勝彰改善花卉集運模式，縮短工作流程，提升工作效率，達到降低成本的目標。他利用簡易的栽培設施提升種植技術，確保花卉產量與品質穩定，採收後的花卉以保鮮預冷技術保持花卉品質，並設計快速分級包裝流程，提升花卉的新鮮度，創造產品更高價值，此外，選擇優良外銷貿易商，尋找花卉產品的最佳通路，確保花卉運銷管道暢通，藉由訂定保價收購制度，保障農民收益，並協調農民種植面積及數量，確保貨源供應穩定，達到產銷平衡的目標。

引進新技術·菊花栽培佳

經營花卉產業時，陳勝彰先評估日本市場的花卉銷售量，調查、協調產銷班班



狀似蒜頭的唐菖蒲種球



栽種夏季菊花，全年都能生產

員的意願後，再訂定生產計畫，爭取生產設施補助，降低農民的負擔；並引進日本「一條龍」菊花栽培技術，改善花卉品質與產量，也嘗試栽種夏季菊花，使全年都能生產，供應消費市場需求，同時進行集貨場投資效益及切花集貨負載評估設計規劃工作流程，充份利用集貨場的空間。

陳勝彰出身淳樸的農村，秉持傳統農民的善良本質，熱心協助辦理政府與大埤鄉農會推廣業務，績效卓著；同時配合政府農業政策，參與農委會舉辦的幹部訓練



唐菖蒲切花分級包裝流程

與研習課程，再將所學資訊及技術與班員交流分享，不斷提升產銷班班員的專業素養與農業知識。

雖是一介農民，但陳勝彰眼光獨到、思維創新，除開創唐菖蒲、菊花外銷市場外，對高經濟作物的栽種技術、品質要求、產銷班管理等均投入相當精力經營，並引進最新栽培技術，提升花卉種植技術，對穩定社會力量及提升農村經濟有極大助益，在大埤鄉成為雲林縣最先轉型為花卉精緻農業的過程中扮演重要的角色。



最新的

農業易宿網 導覽手冊出版了！

為您提供～

● 全台休閒農業民宿 ● 熱門旅遊景點資訊 ● 各地風味美食饗宴
本手冊依全台各縣市區域分佈，提供各地優良民宿之訂房資訊、特色活動、風味美食、貼心叮嚀及附近景點，並附錄全國高速公路與周邊快速道路圖、國內航空訂位電話等，內容豐富實用。

(財團法人農漁會南區資訊中心 編印/每本 **300元**)

豐年社 台北市溫州街14號

電話：02-23628148分機30 傳真：02-83695591
郵撥00059300 財團法人豐年社 每次郵購另加掛號郵資60元