

產銷班專欄

22

埔鹽花卉產銷班有一套

文圖 / 陳義丁

彰化縣埔鹽鄉一群農友，由於彼此對培育蘭花有濃厚的興趣，以前是各種各的，以至花了許多心血，但結果都沒有重大的突破與成就。

從去年開始，在農會的積極輔導下，大家一起互相結合，共同成立了一個花卉產銷班，由種蘭花具有心得的孫滄林擔任班長，剛開始只有11人，後來有些農友也紛紛加入，主要的目的就是品種改良，以及推動產銷一元化，藉以降低成本，打開銷路。

埔鹽鄉花卉產銷班主打花種為文心蘭。全班種植蘭花面積近5公頃，除主要品種「文心蘭」外，其次是蝴蝶蘭和其他的盆花。

一般種植文心蘭大都採用棚式栽種，一分地面積，設備成本就要30~40萬元，一盆一年可以剪8枝；而蝴蝶蘭則要以溫室栽種，所投下的成本更大，基於減低成本的考量，一般都賣盆花。

為了減低生產成本，增加收益，在班長孫滄林提議下，集資成立了共同集貨包裝場，那是因為以前所剪的



埔鹽花卉產銷班班長孫滄林（右）副班長蔡春成



▲文心蘭外銷日本

文心蘭都交給私人的包裝場，且要支付包裝費，才運到日本，如果遇到日本花卉市場滯銷時，他們不但拿不到錢，甚至還要倒貼賠錢，真是血汗白流，欲哭無淚。

除自設了集貨包裝場以外，產銷班還添置了燻蒸設備。由於該班生產的文心蘭經不斷改良，品質受到日本消費市場的歡迎，使產銷班員信心大增。

目前，台灣的文心蘭切花已占日本市場的60%，而埔鹽鄉花卉產銷班平均一星期可以銷售3,000~4,000支，每支扣除生產成本，尚有20元的利潤，價錢還算合理。產銷一元化共同運銷的好處，除花卉品質可以控制，班員也可知道日本的蘭花切花行情如何？

如果遇到日本的畢業季和節慶活動，外銷數量就可以增加，反之，遇到日本花卉市場滯銷淡季時，可以減少出貨外銷日本，轉入內銷，一樣可以賺到錢。

孫滄林班長自己不諱言的說，他從民國84年就開始栽種蘭花，都快10年了，剛開始都是靠自己摸索，自從參加埔鹽鄉花卉產銷班以後，大家志同道合的結合在一起，不但提高了興趣，亦一起研究品種與產銷問題；大家針對問題，提出對策，在共同努力下，打通了外銷市場，增加了收益，很值得。

副班長蔡春成補充說，現在產銷班為了配合外銷作業，固定每星期一



埔鹽花卉產銷班的蘭花苗

採花、剪花，星期二包裝及運銷，所以每到星期一、星期二是產銷班最忙的日子，但是每位班員看到自己辛勤培育的蘭花能夠暢銷國外，再辛苦亦值得。



(專利產品)
掛耳式遮光網
網身織有補強帶，固定間隔有掛耳，適活動式搭設。
。電動、手動皆宜

防蟲網
木瓜專用防蟲網
、蔬菜防蟲網、
果蠅網等

能源節省布
縮小溫控空間，節省能源。可遮光、
防霧、防滴水

農業用遮光牌網

懸掛式遮光網
讓人如處在森林般清爽，通風性佳，不怕強風

穴植網 (專利產品)
預留作物穴植區並抑制雜草滋生，透氣性、透水性佳

雜草抑制蓆
有效防止雜草滋生，溫室、園地作業方便

其他農業用設施資材

- 活動網室零組件、溫室零件
- 聚酯鋼線
- 貯水蓆
- 固定帶
- 速束帶
- 粘扣帶
- 土木工程用布
- 水泥加勁纖維絲
- 網類製品依客戶需要縫合加工



煥坤企業股份有限公司

彰化縣福興鄉西勢村員鹿路二段155號
TEL: (04) 7773878 FAX: (04) 7789778