

鳳梨釋迦外銷 踏出第一步

／台東區農業改良場

為了解決近年來，台東地區鳳梨釋迦超產價格逐年下滑的問題，台東場與台東地區農會於8月12日邀請中興大學萬鍾汶教授、陸大榮教授、水果行銷業者及農業產銷農民在台東場行政大樓會議室舉行“鳳梨釋迦推廣外銷市場”會議，由台東場黃場長明得親自主持。

會中中興大學應用經濟系萬教授指出，台東地區的鳳梨釋迦品質好，頗具外銷潛力，建議產官學能攜手促成，首先要由生產者掌握鳳梨釋迦的供應數量及品質，台東地區農會總幹事黃福祥信心滿滿的表示：目前正是鳳梨釋迦外銷的最佳時機，因為89年鳳梨釋迦1公斤賣到350元以上，今年卻跌到只有42元，以前鳳梨釋迦價格高，不需外銷，農民即可有高收入，如今果賤傷農，如果能打開外銷市場，認為將可解決滯銷的問題。依據最近的資訊顯示：台東的鳳梨釋迦品質及數量優於目前已有外銷的澳洲冷子番荔枝，只要克服外銷的技術問題，具有絕對的市場競爭優勢。

黃場長指出：「台東的鳳梨釋迦絕對有實力進軍國際舞台！」，鳳梨釋迦是釋迦與冷子番荔枝雜



鳳梨釋迦果大質佳，外銷潛力大

交而來，目前全台灣種植面積約2千公頃，其中台東就有1,400多公頃，產量17,000公噸，澳洲以「玉果」的品牌行銷到香港、新加坡等地，而南半球的澳洲與北半球的台灣產期剛好相反，因此，初期台灣的鳳梨釋迦外銷時與澳洲產品可在市場上互補行銷；長期而言，可成立“無果實蠅專業生產區”，解決鳳梨釋迦外銷產品病蟲害檢疫問題，再進一步外銷到歐美及日本等檢疫較嚴格的地區。

黃場長表示，他去年10月間赴非洲考察經過法國巴黎時，在超級市場上竟發現有來自西班牙的冷子番荔枝在販售，而今年4月間澳洲番荔枝生產協會派人來訪時，表示他們已拓展中國、香





台東地區農會總幹事黃福祥以鳳梨釋迦對外招商



澳洲番荔枝栽培者協會與農部專家來訪對台東的鳳梨釋迦栽培技術讚譽有加，但需外銷才有前途

→ 港、新加坡等不必檢疫的市場，讓身為鳳梨釋迦王國的台東不急起直追不可！

在外銷上，除了有充足的貨源及優良的品質外，也要注意採收後的保鮮、分級包裝、品牌建立及行銷等問題，台東場已初步研究開發用15°C配合使用“安喜培”的技術降低鳳梨釋迦的呼吸率及乙烯的產生量，可延遲貯運時間達10天以上，但配合外銷所需作的一系列的技術研究工作尚待努力。此外，專門從事水果進口的傑略公司洪添來副總經理也以多年的經驗建議先擬定完整的策略發展計畫，在12月盛產期之前先推出一系列的廣告行銷，如拍攝從栽培管理、分級、包裝到食用方法等的完整資料製成光碟片，送到國外買主的手中，讓取得貨物的廠商有充分的資訊來有效的處理與行銷，將知名度打出去，吸引商家及消費者的採購意願。

在經過一整天的會議及實地考察後，回到台東區農業改良場作下列的結論：

台東的鳳梨釋迦在台東區農業改良場、農會及農民的密切合作下已形成相當規模的產業，頗有發展外銷的潛力，建議以台東場為主體產管學先研擬一項3年期的完整策略發展計畫，分工上由國立中興大學提供市場調查、開發等行銷顧問性服務，台東地區農會負責建立鳳梨釋迦農民的組織及產品數量、品質、配銷的供應鏈，台東場負責製訂標準作業程序、分級規格、建立產品運銷過程中的採收後保鮮試驗資料等，作為貯運業者不同狀況的主要參考，同時，品種、產銷過程及食用要領等資訊也要儘速建立；此外，傑略公司則以多年的水果進出口經驗協助產品的包裝設計及建立品牌；希望在9月間形成計畫，年底就可以試將中級的貨在上海、香港、新加坡等地作先期的展售，讓市場認識台東的鳳梨釋迦的好與美，惟有群策群力，才可以為台東的鳳梨釋迦創造第二春，造福農村。

