

營農婦女副業經營面面觀



高齡農婦也會利用農閒期製作米食餐點兼營副業

文圖／曾玉惠 高雄區農業改良場

- | | | |
|--------|--------|-------|
| 4.家事服務 | 5.美容 | 6.美髮 |
| 7.手工藝 | 8.花藝 | 9.保姆 |
| 10.雜務工 | 11.保險業 | 12.直銷 |
| 13.仲介 | 14.其他 | |

創業之前 務必周詳規劃

決心要開創副業之前，必須要有周詳的計畫，尤其對很多人來說，從事自己未接觸過的行業非常吃力，所以在拓展新事業之前，必須審慎考慮以下各種相關事項。

1.體力

任何行業都有其最基本的體力需求，體力不足則凡事不能。有時間性的勞力密集工作，如餐飲業即為最明顯之例子，從食物採購、製備至調理，無形的勞力就耗上數小時，用餐時間一到更是緊張。為提供給消費者最迅速的服務，工作人員必須快速運用靈巧的雙手，供應顧客一道道美食佳餚，客人愈多，工作人員愈辛苦。人氣旺盛的生意，工作人員的負荷愈大，必須手腳並用且來回快速走動，若沒有足夠的體力，無法承受長時間的工作量。

營農婦女 成功經營副業

一項以高屏地區專業營農婦女為受訪對象的調查，結果有65.5%的受訪者認為，加入WTO後對自家產業產生很大的影響，非常希望有一份農業之外的副業收入。事實上，早在政府加入WTO前，部分有危機意識的農家婦女已提早規劃，參加政府補助辦理的第二專長訓練班，經由檢定取得證照，開始嘗試經營副業。

最近3年來，部分家政班在農會家政推廣人員鼓勵下，申請行政院農業委員會的獎助計畫，認真而辛苦地開創事業，而且有不錯的成績，前景也相當樂觀。從「無」到「有」，柳營鄉農會的「ㄋㄟㄋㄟ寶」、仁武鄉農會的「鄉土美食坊」、台中市農會「清水園美食館」、外埔鄉農會「劉員外農村古早味」、嘉義縣農會「田媽媽生活支援服務班」...等，都是成功的例子。

多種副業 行行出狀元

所謂行行出狀元，只要有決心為家庭經濟打拼，營農婦女的副業有多種選擇，例如：

- 1.餐飲服務 2.經營民宿 3.照顧服務工作



即使是簡單高雅的手工藝創作也能賣錢

2.時間

身為家中的女主人，如果平日家事已過度操勞，剩下的時間有限，就不宜貿然兼業，否則不只會累壞自己，也會疏忽家庭管理，只怕到頭來兩頭皆空。

3.財務

創業難免要金錢投資，即使是小額投資也務必詳加考量，自己是否有能力承擔風險，千萬不可貸款做投機事業，免得血本無歸、白忙一場。

4.資源

財力資源及人力資源與經營業績成正比，資源來處須審慎評估，確定穩當才不會有開天窗的糗事發生。

5.資訊

在這個資訊爆炸的時代，能先掌握商機者就是贏家，獲得訊息的多寡可左右商機。網路交易或求職將成為日後新興事業或趨勢，現代女性應懂得基本的e化操作，便於蒐集相關資訊或拓展銷路。

6.技術

想由技術性行業賺錢，本身就得具有專業技術，否則難免讓員工拿蹺、看人臉色。反之，一技在身加上檢定之證照，對求職有很大的幫助。

7.經驗

花時間買經驗是最務實、最划算的培訓捷徑，豐富的經驗可讓人「事半功倍」，儘量



照顧失能高齡者時薪90元以上

不要去接觸自己一竅不通的行業，因為那不只令人格外辛苦，還容易有「事倍功半」的挫折感。

8.市場供需

市場需要量多而供不應求時，行情自然水漲船高，反之若供過於求時，價格自然低落。例如，國內高齡者中風或失能人數日益增多，特別看護日薪最低2,000元即是一例；有機蔬果能以較高的價錢賣出，也是因為產量較少而消費市場熱門的緣故。

9.家庭狀況

一般家庭由婦女負責家庭管理之重任，如果因為從事另一項行業或副業而影響到家庭運作與和諧，是很不理智的做法，明智的女人不會因為事業而毀了家庭。

10.其他

興趣、風險、專業知識……等也須做一番考慮，不可因一時興起未經冷靜分析、評估，即斷然行事，免得日後「徒傷悲」！

結論

萬事起頭難，不論為錢、為興趣或其他因素，開創自己的事業絕對值得鼓勵，可是若缺乏仔細的考慮及周詳的計畫，很容易「功虧一匱」或「得不償失」，有心創業或兼業的婦女姊妹們，不可不慎！

◎



花卉營農婦女可拓展組合盆栽之銷路