從日本看我國菊花外銷前途

黃敏展

我國外銷切花中，以菊花最大宗，輸出的國家地區有日本、香港、新加坡等地，其中尤以日本最多。但日本在其國內也盛產菊花切花，所以日本進口菊花，也祇限於生產淡季的1～4月，與香港周年都從我國進口菊花的情況不同。

我國輸出到日本的菊花，在1980年曾高達3千5百多萬支花，但好景不長，由沖繩歸屬日本之後，其生產的農產品運到日本國內，不但不需關稅，也不必經植物檢疫。且氣候類似台灣北部和中部之間的狀況，較日本九州、四國等地暖和。

日本政府爲鼓勵沖繩在農業上的發展，把花卉列爲主要獎勵項目，菊花等切花成爲重點種類。但沖繩發展菊花的生產期與我國外銷日本的同樣時期1～3月。所以沖繩生產菊花，對我國輸出菊花到日本，形成嚴重的打擊。使原有外銷3千5百萬支的成績，急降到2千多萬支的現況。

沖繩的花農，以前都是栽培較能粗放的小菊，現在改栽培需技術較高的大菊。在栽培技術上，比我國菊花專業區田尾的花農，略有遜色。再因栽培面積的急速擴大和無經驗花農的參加菊花生產。使切花品質在近期內不易改善，才使我國尚能在1～3月間外銷日本。

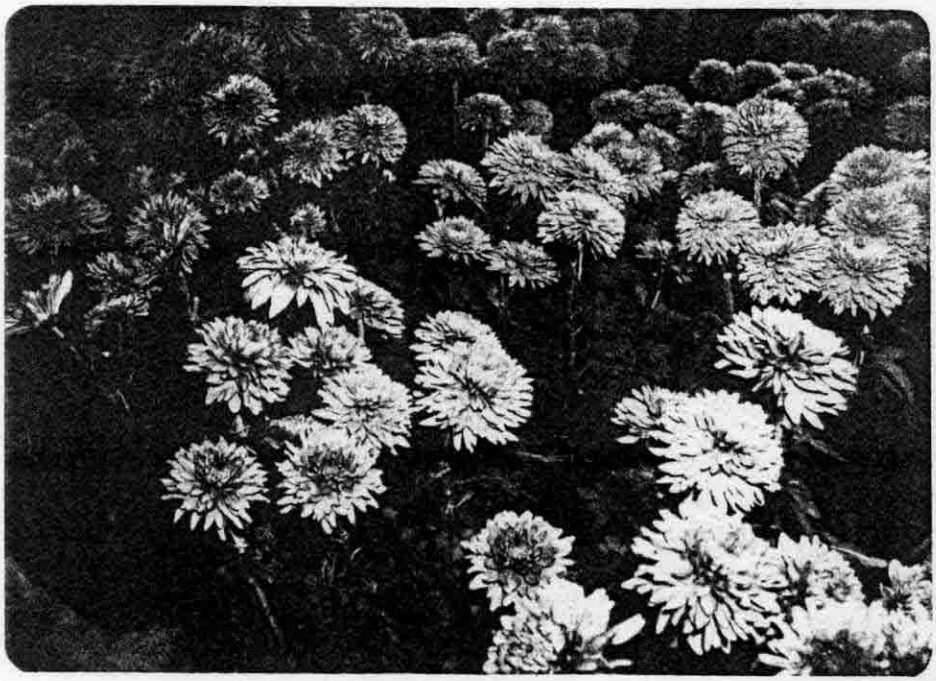
但在日本花卉拍賣市場的價格，仍受沖繩貨的很大影響。例如日本「彼岸」（月的春分前後3天）爲通常使用花最多的季節，銷路大。而此時期日本國內的產量因氣溫尚低而少，在價格看好的情況下，沖繩和我國菊花產地的花農，都把開花時期調節在這「彼岸」的時候，期望能賣到好的價格。所以我國菊花遇到沖繩的大宗貨時，拍賣價格就很低。

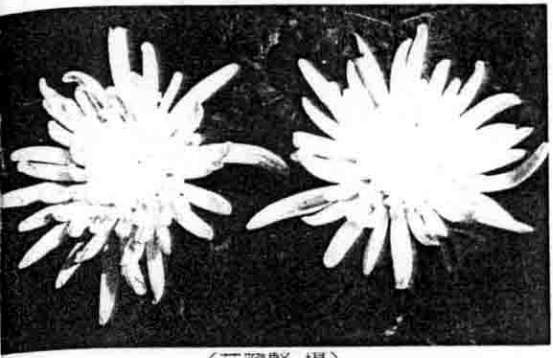
今年沖繩在「彼岸」時，包租5架飛機空運菊花到日本主要都市，每架租金日幣2千萬圓（其中日本政府補助5百萬圓）。我國菊花也在這時期經貿易商大量外銷到日本，使原來看好的市場，貨多而把價格降到 200支裝每箱2千圓日幣。使我國和沖繩的花農都蒙受很大的損失。

然4月之後，沖繩的菊花因暖和，提前結束盛產期，3月末就無菊花出口。而我國貿易商情報不靈，沒有把握機會將田尾產地的菊花外銷，使日本欠貨而拍賣價格提升到每箱1萬5千圓以上。

從以上今年春季菊花拍賣價格在日本市場上起伏的情況可以知道，這時期的價格變動，受沖繩貨的影響很大。而外銷時期也不能固守在3月下旬就結束的想法。應該經常密切注意沖繩的生產情況，要把握商機，隨時機動性空運菊花，才能有利外銷。

另外爲了減輕運費在成本上所佔的比例，沖繩從





（薛聰賢 攝）

4～5年前則開始用貨櫃海運大量運菊花到市場的試驗。但因包裝處理不當，濕度過高，到市場後常發現不少葉片腐爛的情形，不僅增加市場處理上的困難，也迫使市場看到海運貨時，拍賣價格掉落的現象。

我國也在農林廳的支援下，從3年前開始用冷藏貨櫃，以保鮮劑處理，海運菊花到日本市場。但到港後的瓶插壽命，品質等尚無正確的比較資料，且海運方法雖可節省部分運費，但欠少機動性，無法在高價有利時，隨時採用外銷。

去年（1984）年日本共有1千4百多公頃的電照菊栽培面積，共生產5億2千多萬支菊花。其中沖繩的電照菊佔4百公頃，生產1億6千萬支，僅次於愛知縣，出售到全國各地。我國菊花的生產依農林廳73年的農業年報，台灣省菊花總栽培面積有 638公頃，總生產量有1億4千7百多萬支。其中只有6分之1（約2千多萬支）外銷日本。與沖繩把90%以上（約1億5千萬支）運銷到日本國內的情形比較，實在太少，無法形成對抗情況。這就是說，我國外銷菊花到日本，應該密切注意沖繩的產地動態，避免衝突，才能突破難關，外銷菊花到日本。

日本菊花的銷售量，近幾年來由西式生活的普遍，切花種類的增加，尤其蘭花切花的增多，而有普遍減少的趨勢。但根據日本全國花店的調查，菊花認爲銷售良好的有 297家，尚可的 274家，有減少情況的109家，顯著減少的有36家。與唐菖蒲的157家顯著減少的店數比較，菊花在日本市場的銷售乃有前途。

雖然在喜事上使用菊花已有顯著減少，但在喪事上尚爲必須大量使用的切花。尚無其他的切花可大量代替，初級插花練習也必須使用。這樣才使欠貨的菊花在4月出現超高價的現象。

從以上日本花卉市場需求菊花的基本現象，可知我國外銷菊花到日本，只要把生產期避開沖繩的盛產期，加强穫取日本花卉市場之動態。外銷菊花到日本乃是有利可圖。