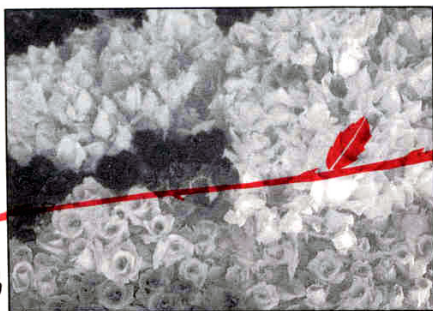


玫瑰的心願



—訪彰化溪州鄉張良賜

先生談他的玫瑰心願

本省最常見的插花花材，有玫瑰、唐菖蒲、菊花等，而玫瑰多變的色彩與嬌艷的花型，不論擺在那裏，都有十足的魅力來吸引顧客，更因為一年四季市場大量的需求，使玫瑰農成為栽培園藝作物之高收入者，如此嬌美惹人愛憐的玫瑰，是怎樣種出來的呢？讓我們共同來看溪州鄉張良賜先生，如何經營他的玫瑰世界。

張良賜擁有一甲地的玫瑰田，原是栽種茼蒿菜，因為收益逐年減少，再加上眼見有些親戚種玫瑰收益不錯，遂於67年開始改種玫瑰，一念之間的轉變卻與玫瑰結緣10年，這期間從摸索、學習、研究，到今日成為玫瑰農的佼佼者，是汲取新知，再加上不斷地嘗試創新所得到的成果。

二點葉蟬是頭號敵人

近三年來，二點葉蟬（俗稱白蜘蛛）危害多種作物，且蔓延迅速，張先生也曾被它整

得很慘，曾有一年二點葉蟬肆虐田中一帶，張良賜的玫瑰田不但最先發病，而且情況特別嚴重，他為了挽救玫瑰，便拼命噴農藥，結果蟲沒有死光，反是所有玫瑰全遭藥害，經過此次慘痛的教訓後，張良賜以後用藥便慎重多了。對付二點葉蟬，張先生試過各種農藥，皆是單獨使用，新藥有很明顯的效果，但連續使用，蟲子就會產生抗藥性，現階段使用的總克（芬佈賜）還不錯，但有些二點葉蟬藏在花心裡，農藥噴不到，所以仍無法杜絕其危害，張先生盼望有關單位能研究出有效的殺蟬劑，讓二點葉蟬見藥即死，而玫瑰仍安然無恙。

修剪施肥要適時適量

在炎夏季節因天氣太熱，不宜修剪玫瑰，否則連母枝都會死掉，此時玫瑰的葉子愈多愈好，待秋天氣溫轉涼後再剪枝，張先生表示，他的玫瑰園

一年約下兩次基肥，有機肥和化學肥料兼用，有機肥包括雞、牛、豬的排泄物，化學肥料氮、磷、鉀的比例為3：1：2，間隔半個月至一個月要追肥一次，氮肥因會受日照揮發掉，被雜草吸收或流失，故施用量較多，磷肥和鉀肥的施用量固定。栽植玫瑰最好是用壤土，像烏溪沖流下來的土質是很多的培植土，若用砂土則不但管理困難，且玫瑰亦長得不好；另外，充足的水份對玫瑰很重要，水份不夠非但無法發芽，且易造成二點葉蟬的孳生，所以必須經常保持玫瑰田中適量的水份。

玫瑰品種有十多種，目前以紅色銷路最好，粉紅色以往種的不多，買者亦少，不過近來產量直追紅玫瑰，在市面上出現頻率高，也漸被消費者所接受，黃玫瑰屬於較新的品種，其潛力相當強，黑玫瑰（帶紫色近黑色）雖然也有偏好者，但它得在攝氏7、8度的低



▲一束束玫瑰花情萬千的
相依相偎

▼生長優良的玫瑰



▲陷心玫瑰是劣品



►黃玫瑰市場潛力強



▲張良賜先生說：長枝玫瑰較吃香

下才能生長所以產量極少，一般在氣溫偏低的冬季，才可能有黑玫瑰出現。現今最受歡迎的暢銷品種是莎曼沙，此品種不但外觀美，還能維持一定的高產量，不過天氣太熱會造成陷心的異態成長，即花瓣的高度遠超過內圍花瓣，這也算是病的一種，此種現象並不單是發生在莎曼沙，不同品種發生率互有高低。目前已有無刺玫瑰，我們則在發展中。

冬天的玫瑰較吃香

玫瑰的價錢在冬天比較好，夏天一打賣 15～18 元，冬天一打售價可昇至 25～28 元，因為冬天花開得少且花朵美，用較慢用來插花可持久觀，另一方面此時日本太冷，其無法生長玫瑰，必須向台灣購買，若再碰上過年花卉的

銷售旺季，價錢還可能上揚，冬季玫瑰量少質好市場需求大，自然價格會抬高，然而賺錢的不是玫瑰農，卻是中間轉手的中盤商，張先生說 6、7 年來，他的玫瑰價格從未變動，市面上價格再好，身為辛苦的玫瑰農也不能多賺一分一毫，與中盤交易每月結帳一次，其優點是價格穩定，缺點就是農民太吃虧了，只能賺取微薄的收益，但農民本身無法組織有效的銷售管道所以也祇好如此

分級有待正常化

田中地區（包括田中、二水、溪州）是本省玫瑰的大本營，不少香港人慕名而來，向中盤購買玫瑰，然後自行負責包裝、銷售。不論外銷或內銷，玫瑰的分級不在花朵的美醜，而在花枝的長度，香港多長

形花瓶故要長枝玫瑰，內銷以插花為主，為了剪裁上的需要，也是長枝玫瑰較吃香，這種不正常的分級，以及消費者對玫瑰本身品質的好壞並不內行，使得玫瑰農只追求高產量而不管品質，品質好不能賣高價，數量多雖少賺也是賺。但短枝玫瑰也不是絕對沒銷路，像新娘捧的新娘花便得用短枝玫瑰了。

玫瑰和許多農作物一樣，成本與盈利的多寡，一半靠天，一半則是看人和土地，張良賜指著一部份發育不良的玫瑰說：「這塊田曾受過附近造紙廠的廢水污染，廢水中的毒素致使根壞死，再怎麼努力種，也只有這樣，打算明年把這些長不好的都砍掉。」這是人為的災害，連帶使土質也受污染，重新種的能不能正常成長還是問題；據張先生估計，其一甲地之玫瑰田，包括肥料、農藥、工錢等，一年成本大概 80 萬，情況好時一年可賺四、五十萬，不好時賠個二、三十萬也很尋常。

成立玫瑰研究班

張良賜是專業玫瑰農，也是溪州一帶玫瑰業的領導者，鑑於需要，和其他花農在 75 年元月成立玫瑰研究班，成員 35 人，每月開一次班會，接受田中農會的輔導，大家交換心得，也主動聯絡專家學者，經承諾後再透過農會正式行文

聘請，專家們講授之內容為栽培、剪枝、共同運銷等，像與大園藝系的朱建鏞老師就常去授課。

寶島台灣除田中一帶出產玫瑰，還有九如、埔里、草屯、豐原、后里，在冬季以屏東的玫瑰長得最好，因為氣溫不致太低；黑斑病、白粉病是常見的病害，但最令人頭痛的還是二點葉蟬的危害，張良賜說他花的農藥錢，四分之三都用在和二點葉蟬奮戰，但二點葉蟬仍如影隨形的附在玫瑰上，叫人一籌莫展，所以亟盼學術單位撥出人力，針對玫瑰的二點葉蟬做研究，才是治本之道，否則玫瑰的品質可能每況愈下，更別想提昇品質了。

根絕葉蟬與健全產銷

當筆者詢及玫瑰農需要政府何種幫助時，學電機的張良賜條理分明的指出兩點：第一是設法根絕二點葉蟬，第二是建立健全的運銷制度。為了定期防治二點葉蟬，他每7~10天即噴一次藥，葉子四面八方都施藥，但危害嚴重時，把花一瓣瓣剝開，裏面仍有二點葉蟬生存，和別的作物比起來，玫瑰農對付二點葉蟬實在太費心血了，柑橘有時兩個月才噴一次藥，玫瑰如此頻繁的用藥，還難以根絕二點葉蟬，是以急須專家學者們來解決此一問題，至於目前，也只有找強勢植株且蟬類不喜食的品種來種

，定期定量的施肥、用殺蟲劑，再加上足量的水份配合綜合防治，這樣應可將危害減至最低程度。

良好的運銷制度，對生產者和消費者而言都有好處，不僅農友可因此而增加收益，消費者也可享受低價的花卉，間接也使得花卉產品的銷售量增加。因此張良賜期待政府能出面主持共同運銷，像現在玫瑰的市場功能根本未發揮，中盤收購玫瑰，不同等級間的價差不大，所以農民本身也無意去提昇花的品質，祇求生產量多，而產量多的結果，難免因競價而使得價位降低，無形中農民又蒙受損失。在要求農業精緻化的今天，經營農業也和從事商業一般，要有全盤細密的籌劃，能預測消費之型態，控制質、量在最有經濟效益的狀態下，才是業者努力的目標，所以建立優良的產銷制度是當務之急。

不怨不悔種玫瑰

一樣的土地連作易生病蟲，所以玫瑰也須更新，張良賜是每三年換一次，其輪作地是租來的，人則隨輪作地之遷移而轉居，自己花8萬蓋了間木屋，屋旁有棚子供撿花、束花用，看那一束束躺在地上的玫瑰，花情千萬種，似乎朵朵善解人意，難怪張良賜種了玫瑰就不想改行。

註：（如有玫瑰農欲與張先生聯絡，請函彰化縣溪州鄉成安村下田路14號，或電（04）803612）