

蓮霧產業垂直整合 範例 六龜林益生模式

文／吳倩芳 圖／黃瑞常

我們吃的蓮霧品種多屬於南洋種，10多年前的六龜果農開始種植大果種蓮霧上市，頗受消費者喜愛。

台灣蓮霧產業發展協會林益生理事種植蓮霧經驗豐富，以大果種及巴掌蓮霧為主要栽培品種，「黑翡翠」就是他自創的品牌！

一般的果農都是單打獨鬥，而林理事則是結合小農，採契作方式，從事蓮霧生產及行銷，南至屏東南州、東港，北至南投信義、仁愛一帶，目前已有5個據點共同從事蓮霧產業經營。林理事要求果實優質安全，品質一致，避免因產期集中而發生互相競爭的情形，所以定期為團隊夥伴進行在職教育，指導他們何時生產、如何

產期調節，例如整枝方法、果樹修剪、合理化施肥時機及要素種類等。除技術指導外，林理事還從事大量聯合資材採購，果農共享，降低生產成本，提高經營效益。

林理事表示，他以契作經營方式生產蓮霧，除可共同行銷外，並可達到穩定供貨目的。即以屏東南州據點為例，99年1天外銷量最高可達5,000-6,000斤，外銷國家擴及大陸、瑞士、加拿大及其他亞洲國家，外銷價格比台灣市場平穩。

一粒好吃的蓮霧是農友付出心力、辛苦照顧而來，林理事的蓮霧品質在市場上深獲好評，銷售價格更是讓他的合作團隊笑哈哈。 ●



教室上課



田間解說