

→(接21頁)班長表示，班剛成立時，班員就有共識：產品實施共同選別、共同運銷、共同計價。因此，該班正式組成後即朝原先規畫的目標走，而且步伐走得很快。筆者頃在整合番石榴分級包裝，挑選4個優良的產銷班當示範班，準備在本年度內推動番石榴機械化分級。該班是筆者整合番石榴分級包裝的示範班之一，也是4個示範班中最晚成立的產銷班。然而，卻是第1個實施機械化分級的示範班，可見該班企圖心很強。班長劉建明表示，既然要做，能早做的話，寧願提早做，於是該班先籌錢購買重量式選別機。

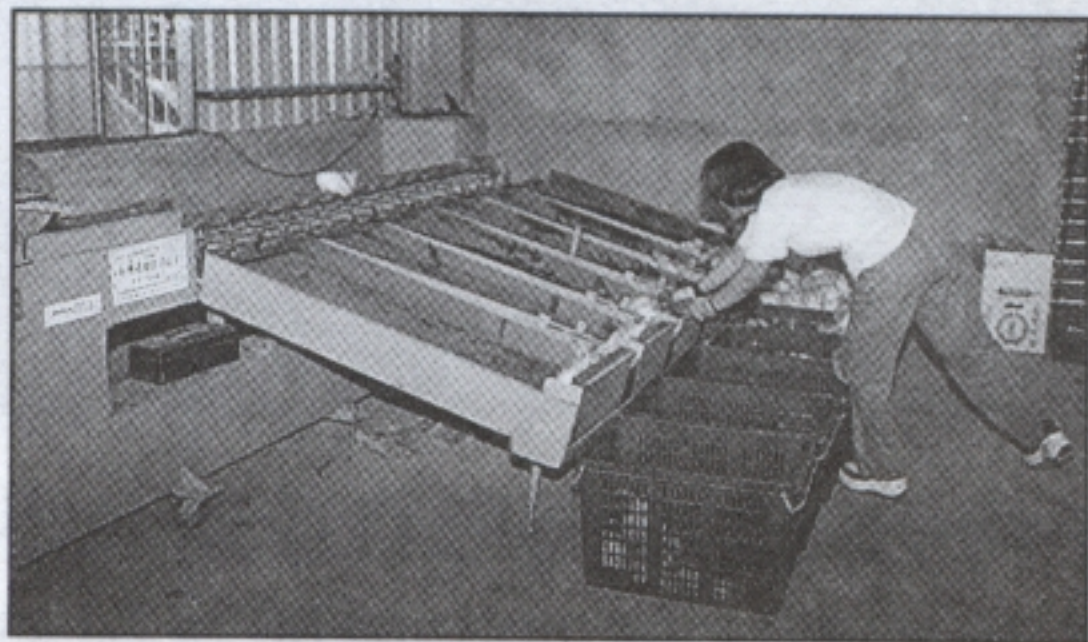
該班從事番石榴機械分級，首創附近鄉鎮番石榴產銷班的記錄。其實，該班不只在機械分級上寫歷史，班長劉建明也開番石榴園草生栽培風氣之先。直到現在，周遭鄉鎮果農還未發現第二位草生栽培番石榴的先進。

大社鄉果樹產銷班第9班目前栽培珍珠芭9公頃，水晶芭2公頃，一年產量約350-400噸，年產值1000萬以上。銷售方式以

6成運往台北果菜市場拍賣占最大宗，行口、直銷零售占4成。將來，他們希望能部分開拓外銷市場。

番石榴從拇指大開始套塑膠袋，一路套到市場拍賣，即使在零售市場的架子上，也很多捨不得脫下那不怎麼清潔的塑膠袋。雖然那層微黃的塑膠袋具有保持水分，減緩果實表皮皺縮的功能。然而，視覺上總是不美觀，甚至降低消費者的購買意願。

為提升番石榴的商品價值，劉班長說，該班已經有不錯的構想，即在機械分級後，裝箱之前，能有一道淋水的手續，一方面降低塑膠袋洗滌一番。以該班“建班”後成長的迅速來看，該班的新構想相信很快就會實現，大家且拭目以待吧！✿



機械分級可比肉眼分更多級

賀

本場澎湖分場韓主任青梅榮獲

八十八年度全國優秀農業人員獎