

農13-蔡協良

文·圖／鄭竹均

猶記當初蔡協良來報名青年農民專案輔導時，第一次見面就覺得他非常健談，對於農業有諸多的想法，而且一直以來都很清楚自己的農業之路該怎麼走。

雖然蔡協良從小就幫忙農事，跟在父親身邊學習，且從高職到大學一路都是學農業相關科系，但他不因此自滿，仍然到處尋找適合自己的課程進修，吸收新資訊，充實自己的不足。他跟所有農二代一樣，在農事上會跟父親有意見不合，但是蔡協良說：「因為自己是學農，父親務農，衝突對於我們是會產生新的火花，反而是好的。」他表示，課本介紹農作物的理論、特性，但是父親了解如何搭配節氣、在對的時間點做適合的事，是書上學不到的。理論搭配實務就能降低成本、提高收益。

他家的農地有2.65公頃，主要生產蓮霧，和父親則是各管理一半，只有在套袋、修剪需要較多人力時互相幫忙。蓮霧的銷售管道主要有宅配、行口及外銷，行銷的部分委外與廠商配合，因為蔡協良認為人力不足必須專心生產。為了讓消費者吃

得更安心，從父親輩開始，他們的蓮霧就有吉園圃認證、產銷履歷。蔡協良更進一步委外成立一個網站－蜜果網。他提到成立這個網站的動機不只是為了行銷，也是為教育消費者，讓消費者知道產品的生產模式。

蔡協良突破蓮霧舊有栽種模式，發展與別人不同的創新想法；他試用植物工廠的方式栽培蓮霧。「玻璃溫室、LED燈、水耕，三個搭配就是植物工廠了」他說，蓮霧90%是水，所以可以用水耕，他用心了解農作物的本質，再提出不一樣的想法。玻璃溫室、LED燈的部分將與工研院合作，玻璃溫室是利用太陽能板，且可以用APP去控制透光率，再用LED燈補光，穩定開花率、提高品質。在6～11月的空窗期利用植物工廠躲避颱風、穩定收益，其他的月份就用土耕，回到原本的生產模式。他表示，蓮霧水耕的目的是要一年四季都生產蓮霧，才能養工，根本解決缺工問題。

蔡協良的蓮霧大部分都是外銷，他在外銷遇到的難題是蓮霧會爛，因此他研發滅菌設備。從缺工問題到外銷遭遇到問題，不難看出蔡協良個性喜歡獨立思考、積極解決問題。

蔡協良表示報名農委會舉辦的「吉時從農 青年農民專案輔導」的動機是想要認識更多的農業菁英，與他們請益學習。他提到這個專案輔導陪伴師可以貼身解決問題，助益很大，但是若能階段性的輔導就更棒；農作物有適地適種，青農也有適時適階的輔導，每個階段如有符合需求的陪伴師輔導會更有幫助。

蔡協良表示很感謝本場的專家提供新的資訊、新的技術、病蟲害防治方式，並且所有的詢問都能迅速的為他解決，他感謝本場專案青年農民承辦人員，尤其是黃場長，特別撥冗為他們13位青農開辦病蟲害整合性防治講習。



青年農民蔡協良



細心將蓮霧裝箱，準備外銷。



蓮霧園採草生栽培



所產蓮霧甜脆可口