瘋養蜂-臺灣養蜂現況分析

作者: 黃子豪 (助理研究員) 電話: (037)222111#312

前言

蜜蜂為人們所熟悉的一種社會性昆蟲,其在生態及農業上皆扮演著重要的角色。在生態上,蜜蜂授粉使植物繁衍延續生命;在農業上,農作物的授粉有三分之二需要仰賴蜜蜂,使作物結果率增加以及減少畸形果的比率,提高產量與品質。除此之外蜜蜂也提供各種優良的天然蜂產品,如蜂蜜、蜂王漿、花粉、蜂膠、蜂蠟、蜂毒等,以供人們食用、保健、養生或是其他用途。

在臺灣,養蜂的歷史大約三百多年,一開始是收取野生的東方蜂來飼養,但由於東方蜂的野性強、易逃蜂且不易馴養,因此在日治時期,日本人引進西洋蜜蜂,之後又陸陸續續引進各種西洋蜂的亞種,許多亞種雜交混合之後,多已無法辨別出其種類。本場前身為蠶蜂業改良場,也曾引進義大利亞種、喀尼阿蘭亞種、高加索亞種等,以進行西洋蜂的選育及改良。

臺灣養蜂產業現況

目前臺灣生產的蜂蜜以龍眼蜜和荔枝蜜為主,每年的2~5月因臺灣南北部氣溫差異,蜜源植物會由南逐漸往北開花,此時蜂農也會隨著蜜源植物開花而移動蜂箱。蜂蜜產量容易受到氣候變化、蜜源植物開花及流蜜情形等影響。除了龍眼蜜及荔枝蜜外,臺灣也還有其他各種不同的蜜,如百花蜜、柑橘蜜、烏桕蜜、紅柴蜜等,各有不同特色及風味。

近年來臺灣養蜂戶數以及飼養箱數皆有

逐漸成長的趨勢,根據農業統計年報,106年養蜂戶數為957戶,達到近10年新高,飼養箱數以105年184,254箱最高,106年略降為136,915箱(圖一),顯示有越來越多人加入養蜂的行列。臺灣養蜂產業最主要的蜂產品為蜂蜜,其次為蜂王漿,106年臺灣因氣候不佳,導致蜂蜜欠收,僅生產6,313公噸,年產值約19億;蜂王漿產量為555公噸,年產值約15億(圖二)。



── 飼養箱數 ── 養蜂戶數

2007~2017年臺灣蜂密及蜂王漿產量

圖一、2007~2017 年臺灣飼養蜂箱數及養蜂戶數。(資料來源:農業統計年報)

16000 14000 \$\frac{1}{2}\$ 10000 \$\frac{\psi}{2}\$ 10000 \$\frac{\psi}{2}\$ 8000 \$\frac{\psi}{2}\$ 6000 \$\frac{\p

→ 蜂蜜 → 蜂王県

圖二、2007~2017年臺灣蜂蜜及蜂王漿產量。(資料來源:農業統計年報)

青年蜂農遭遇之問題及挑戰

臺灣養蜂產業近年來逐漸由一級產業型態 轉型為二級產業,主要朝向食品加工、保健產 品與休閒生態蜂場等型態發展,養蜂的工作雖 然繁重,然而其收益相較其他農業略高,也吸引不少青年投入養蜂的行業,為了因應知識經濟時代的來臨,青年人力培訓已成為產業發展之主要動力與趨勢。生產端上,青年蜂農較能利用人力養成,擴大生產規模及降低成本,多樣化採收蜂產品,並投資產品加工、包裝及商品研發等等;銷售端上,則具有現代行銷能力,例如電腦操作、利用電商平台、取得市場資訊等,另外也積極開拓人際關係,參加協會社團、研討會及展售活動等,並建立自有品牌,確保產品的行銷競爭力。

然而青年蜂農在創業及蜂場經營過程也遭 遇到許多困難,包含生產、行銷、人力、創新 研發及財務管理等不同面向的問題。生產方 面,國内軽場規模受限於人力、 密源植物、 密 蜂飼養環境、作業自動化及交通等管理條件, 導致生產規模具差異性;行銷方面,個人經營 之蜂場其蜂產品年產量不穩定,不足以生產多 樣化的蜂產品及提供加工需求,僅自產自銷, 行銷的客源及客層有限,應強化產品加工升級 與加值運用策略,加強生產優質產品與行銷技 巧:人力方面,部分青年蜂農並非蜂農二代, 更甚者其並無農業背景,在入行養蜂時將碰到 更大的挑戰,應積極強化一般知識學習及專業 技術提升,同時培養優秀種子幹部;創新研發 方面,養蜂及蜂產品生產與加值加工技術,包 括省工自動化及相關加工設備研發困難,需尋 求外在專業人力及技術資源協助: 財務管理方 面,由於營業總額不高,多無記帳作業及財務 規劃,若需重大投資則面臨資金不足,應加強 推廣記帳及收支管理,善用現有資金,重大投 資可尋求政府相關補助及其他外界資源。

社區養蜂的興起

隨著食安問題頻傳,使得現在人們越來越 重視食的安全,因此生產令消費者感到安心的 產品成為重要的課題。加上近年蜜蜂消失的議 題,因此想要養蜂的人越來越多,但由於蜜蜂對農藥非常敏感,採集花粉或花蜜時不小心接觸到農藥,除了造成蜜蜂中毒死亡或是迷路回不了家,更有可能不小心使蜂產品受到農藥汙染。因此許多人開始推動有機及友善農業,降低農業生產對環境的破壞,維護永續的生態環境,重要的是生產令消費者安心的產品。然而僅僅只是生產出優質安心的農產品還不夠,更要做到的是推廣消費者了解農產品生產的過程,重拾對土地的關心。

臺灣民衆都認為蜜蜂是有益的昆蟲,但是 對於蜜蜂卻只有「會螫人」的刻板印象,因而 對蜜蜂敬而遠之,但其實人們對於蜜蜂的望之 卻步,主要還是來自於對蜜蜂沒有深入了解。 積極在社區推廣蜂產業,建立社區品牌銷售各 式的蜂產品,其蜂產品的收益回饋到社區營造 的經費,除了發展社區特色之外,也改變了社 區生態環境,讓社區的居民對蜜蜂更加了解, 連繫社區居民的感情,提升社區整體的活力, 此是一社區養蜂的成功案例;臺北市松山社區 大學是全國首例開辦養蜂課程的社區大學,之 後更在當地的中崙高中推展中學養蜂課程,讓 學生、老師及家長能進一步認識蜜蜂生態,逐 步讓人們了解除了養蜂以外,種植蜜源植物、 維持蜜蜂良好的生存環境也是養蜂重要的一 環。

結語

近年來臺灣養蜂投入的人口逐漸增加,包括青年蜂農的投入以及社區養蜂的興起,然而臺灣養蜂產業依舊面臨著包括氣候變遷、蜜源植物不足、蜜蜂農藥中毒、蜜蜂病蟲害、假蜜流竄影響消費者信心等重要問題,未來除了加強養蜂技術之精進,培育抗逆境蜜蜂品系之外,更要減少農藥使用,種植安全蜜粉植物,以營造適合蜜蜂生存的環境。