

水上鄉的悠沃農場～ 大眾合作社木瓜產銷班

文／圖 ■ 陳勵勤

大眾合作社木瓜產銷班班長陳文輝原從事設計業，因緣際會下於7、8年前開始種木瓜，一開始是小面積的開心農場，因隔壁種植木瓜農友與地主有狀況，便將設施及木瓜株便宜賣給班長，後來班長再跟地主承租土地，便以兼業及開心農場性質經營木瓜果園。因經驗不足被高改場及弟弟批評栽培不良，即開始認真下功夫學習種植，加上參與之壘球隊成員也有興趣，就揪團專業栽培生產，土地從中埔延伸到水上，也就有產銷班的產生。

因為成員一開始多兼業經營果園，所以栽培管理生產的協助均透過專業經營之班員採取共工共購共同作業 (如：噴藥防治、栽種、採收…

等) 及完全共同分級，並建立制度來提升效率，再加上市場需求增加，產銷班因而擴大經營面積。班目前生產面積已達11公頃多，產銷履歷面積約8公頃多，規劃3年內擴大到20公頃。集貨場也因種植土地延伸，於4年多前遷移至水上鄉。本班協助共同作業 (包含：噴藥防治、栽種、採收、共同分級…等) 的班員，都必須經過專業研習課程訓練，因此本班成員都有去上過農改場辦理之農民學院專業課程，以此研習之理論基礎作為依據，再經過現場實際栽培操作，並透過高改場、南改場輔導，及班會議共同討論分享，所以木瓜產量品質穩定。班的病蟲害共同防治專員也須上過相關課程，及通過檢定取得證明，並配合產銷

- 1 「悠沃農場」產銷履歷木瓜
- 2 供應團膳營養午餐



履歷用藥來共同採購防治資材。現在班的設施網室也是都自己搭設，因為前幾年開始，溫網室搭設需求大幅增加，搭設都須先預約，有時甚至須排到好幾個月後，考量時效性關係，班內的木瓜網室搭設專員在前幾年，就先派去當學徒學習，學習搭設技巧，也因此班的網室修補及搭設都可以完全搭配班的規劃及時效性。

該產銷班一開始也是以行口銷售為主，但因為價格都受別人掌控，為了要自己可以掌控，就更確定了往專業農經營，積極擴大經營

面積，並毛遂自薦給福和生鮮農產公司（全聯的集貨供應商），於是開始上架至全聯超市。為了溯源，一開始自己做紙本記錄，後來也因通路要求，通過木瓜產銷履歷驗證，目前為第3年，班目前通路情形，全聯上架約占70%（產銷履歷），團膳營養午餐（產銷履歷）、拍賣、全家、大潤發…等合計30%，另於108年配合透過永齡農場開始外銷。

在集貨分級方面，完全依市場及通路需求，透過產銷班內的分級專員，完全共同選別分級，所以品質均一整齊。不過當盛產時，人工分級速度常會趕不上出貨，

須加班處理。因此產銷班藉由臺南區農業改良場協助相關分級包裝機械設備，加速分級包裝速度，配合語音提醒，分級不易出錯，且分級設備配合人體工學，人員操作省力、省時，產品分級包裝時配合不落，保持產品衛生。相信隨著班長的規劃，產銷班將會更加成長，班員收益及產品的安全保障也將有更大助益。



- ③ 分4級（道）的分級設備
- ④ 語音蔬果分級
- ⑤ 分級包裝不落兼搬運車