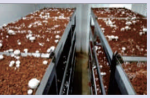


菇場設施設備進度與生產

玉豐菇菌場第1場菇舍106年底開始生產經營面積共256.8坪，洋菇床架共60坪，每坪最多可產出30公斤洋菇。第2場於108年4月完成，經營面積約1,200坪，洋菇床架共120坪，6月開始全年產出(表1)，穩定供貨。

表1. 輔導期間菇場設施設備進度與產量

時程	104-105 年	106 年	107 年	108 年
菇場設施設備及生產	 申請農業用地作農業設施容許使用、水保及建照。	  年初開始動工，8月完工，9月種菇，11月第1批洋菇生產。	  第1場菇床面積60坪順利生產。	 4月完成第2場菇床面積120坪，6月開始生產。
產量(kg)	0	1,000	10,000	20,000(2場合計)



▲ 由陪伴師宋細福老師(左3)率隊參訪農業試驗所石信德研究員(右1)、呂昀陸助理研究員(右2)請益菇類栽培及未來發展

行銷、資金到位 啟動產銷計畫

為了擴展市場行銷，透過中國生產力中心(CPC)協助農場包裝設計，製作“玉豐菇菌場”商標、名片及產品貼紙。Logo設計融入fresh(新鮮)，希望能有歐式或美式的風格，襯托出洋菇是比較西式、流行的食材。

在資金設備方面，透過整個輔導團隊提供最新的設施設備補助資訊及貸款最新消息，並深入了解其適用計畫及申請流程，藉由資金注入，在現有人力資源條件下，農場因新添購農業機械而提升生產效率及洋菇品質。

農場的栽培方式為無農藥栽培，其生產的洋菇已通過SGS驗證，未來規劃申請有機驗證，但考量市場上差異度，其產品具備有機驗證是否有必要性?而且洋菇單價較高，如果有機驗證通過後，調整銷售價格，消費者還能接受嗎?這些都需要考量。



▲ 鄭玉豐參加2017臺灣農業精品展



▲ 玉豐洋菇於新北市板橋區農會活力超市大量上架情況

精品展成功展售 農場經營轉捩點

2017年臺灣農業精品展開幕那天是玉豐菇菌場經營重要轉捩點，當日受教於知名超市採購專員，能夠將首批洋菇展示出最美的賣相，得到消費者的青睞。原本很擔心自己的洋菇不好賣，特別帶了老丈人種的袖珍菇助陣，不過那次的洋菇展售口碑及販售情形卻都出奇的好。之後又參加臺北花博園區展售活動，更證實很多消費者都很喜歡洋菇。

剛開始種植時很多人都在問貨要出那裡?當時的玉豐根本沒有辦法說出一個通路，只能說目前都是以團購為主，但是，玉豐說：「當你進入一個正規通路系統，而且商品品質和銷售評價都很好的時候，很多通路就會開始跟你接洽，也不會跟你討價還價」，現在不論傳統市場、生鮮超市、團購與直銷都有供貨。

「值得」的事 過程都是辛苦的

從農最重要的是“慎選作物”，農業試驗所李瑋崧博士剛到桃樂農一上課的開場白：「沒事千萬不要來種菇」。當時大家聽起來都很奇怪，為什麼沒事千萬不能種菇?難道是技術門檻太高?李瑋崧博士又再強調一次：「沒4千萬不要來種菇」，大家才恍然大悟。原來是因為種菇基本門檻要有4,000萬元，像是臺中金針菇的廠房，廠內包含高度自動化、完善的冷凍冷藏供應鏈(生產物流→供應物流→販賣物流)還有人力資源及生產技術，這些基本都要上億元，因此成本考量下，要審慎進入菇產業。

對於洋菇產業，玉豐是個從零開始的農業門外漢，在整個從商轉農的過程中，玉豐建議一定要先加入在地的青農聯誼會，藉由意見交流和經驗分享，可以減少很多摸索的路程。此外，也建議有意進入農業的年輕人，不妨在事前多參與相關農業訓練，充實自我知識及探討自我定位方向，多吸收他人經驗。

玉豐說要感謝的事情總是特別多，當時如果沒有遇到宋細福老師及受到農委會、桃園區農業改良場百大青農計畫及桃園市政府的輔導，他很難想像會有目前的光景，他感謝前輩老師們的協助指導、感謝家人與朋友夥伴們的支持與鼓勵，謝謝大家陪伴著玉豐一起寫下這個~~[從無到有]~~的故事。



▲ 陪伴師宋細福老師(左1)記錄玉豐練習菌種培養及無菌操作情形

玉豐菇菌場小檔案

1. 農場名稱：玉豐菇菌場
2. 生產項目：磨菇
3. 聯絡方式：FB搜尋“玉豐菇菌場”
4. 電話：0933-633399
5. 聯絡地址：桃園市大溪區慈康路639巷50號

