

### 目 要

綜合報導	當心蘿蔔的黃條葉蚤	秋植甘藷間作薄荷	栽培香茅草的問題	稻熱病新藥	栽培有利的加工用豌豆	撲滅果蠅·打開柑桔市場	裏作紅豆·利益優厚	青年讀書為第一(漫畫故事)	四健園地	豐年畫刊	地方簡訊						
農友經驗	農友經驗	松杉造林	促進成活(特寫)	象鼻蟲控制莖葉	未來混合疫	苗——日本米價提高	農藥餘	毒積存——放牧養豬	牛奶防	甘蔗毒素病——美國用鷄毛飼料	燕麥抗病新種——內在防蟲	新法——國際保護水獺協定	全年開花的天竺葵	預測生產的日期	為孩子們做便當	自行車的選購和保養	農友園地
農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗	農友經驗

△本刊每月出版二期(一日、十六日),每份零售一元五角。  
△全年(廿四期)收費廿七元,半年(十二期)收費十五元。  
△一次訂閱五份以上者,每份全平(廿四期)祇收廿四元,半年(十二期)十三元。  
△訂費請存郵政劃撥時金臺灣五九三〇號,或向附近農會訂閱。

### 新興作物·讀者重視 接受廣告·格外審慎

意,而在本刊以任何方式介紹後,都會引起讀者投資栽培的興趣。為了慎重起見,我們除了商請該商行暫緩刊登廣告外,並經過農復會的安排,特請農業試驗所專門研究藥用作物的楊永裕先生,到臺東當歸栽培地去實地調查。

三個月前,有一家在東部經營種苗的商行,申請刊登本刊廣告,出售中藥當歸的種子和苗木。他那時希望刊登的,只是佔篇幅不大的分類廣告。但因為當歸在臺灣,是一種新興作物,按照我們的經驗,讀者們對於新興作物,較為注意。楊先生認為,當歸在臺灣栽培的技術問題,大體可以解決。同時,照目前的行情看來,栽培當歸,還是有相當利益的。從那時開始,我們才接受出售當歸種苗的廣告。

前一期本刊編印時,另一家出售當歸種苗的商行,申請較大篇幅的「推薦廣告」。該商行為了證明他的種苗純真,邀約編者去參觀他們的陽明山苗圃。但由於編者對於當歸的鑑定,並無經驗,所以仍然約請楊永裕先生同行。楊先生參觀苗圃後,對於當歸的品種和栽培情形,表示滿意,我們才放心的接受了這一廣告。但當時我們所能證實的,只是在苗圃中所見,是純真的當歸苗,而該行廣告中所提到的栽培利益,我們還沒有搜集到充份確實的資料。因此,對於該商行所商請的「推薦廣告徵記」,我們仍然暫時保留。

從這一事實的經過,可以說明我們接受廣告的審慎態度。至於這一新興作物當歸的市場,銷售情形,以及大量栽培後的前途,我們仍在搜集資料中,希望能在近期中向讀者們詳細的介紹。



楊永裕先生(中)當歸苗圃

本社自五十一年九月一日起,遷移臺北市吉林路四十一號。來信請寄新址,電話、郵政信箱及劃撥儲金號碼照舊。



本期封面  
經營果木種苗的大哥高添得(右)和三弟高添識(左),在彰化田尾溪畔村,他們祖傳的高茂榮種苗園裏,擷取茂木批把種苗。高氏弟兄三人,分在臺東、臺北、彰化三地,經營種苗。(林實攝)