

有： 什麼條件 種： 什麼竹！

—江濤—

常常有朋友這樣的問：「最好種那一種竹子？」其實這個問題不是一句話可以答覆，因為各種竹類需要條件不同，各人種竹的目的和他本人具有的條件也不一致，所以本篇特別把各種問題歸納起來和大家談談。

經營孟宗竹竹材採筍兩用林：孟宗竹竹材目前是竹材中價格最昂貴的，每甲每年擇伐約一千株，竹林內交貨，每株約十元，它的主要用途是做涼蓆、搭架、手工藝品、竹扇、竹合板等原料。它的筍分冬筍和春筍。冬筍價格去年冬季每壘斤約八至十二元，春筍質料較粗，今年價格每壘斤約二至四元，經營孟宗竹應該以採冬筍和採竹材為主要目的。

經營上的優點：(一)自種植以後第七、八年每年可從伐取竹材和採筍獲得可靠的收益。

(二)可以用粗放經營，本身勞力不多，已成竹時，每年只需僱工伐竹採筍。隔二、三年則實行中耕或培土。

(三)無顯著病蟲害，無需預防和治理措施，不怕颱風，成竹後無任何天然風險投資最為可靠。經營上的困難：(一)造林要用二、三年生鞭根，造林成本較一般林木為高，成林前應好好保護撫育約七、八年才有收益。

(二)林地的土壤應該深厚，石礫地決不適用，天然潤葉林跡地如果土層肥厚最為適當。此外，海拔上的限制最重要。中部及北部與五、六百公尺到千五六百公尺生長最適宜，南部應該略提高，如果在平地種植，竹幹不能肥大，只可供觀賞。

(三)經營孟宗竹林，須有百年之計，不能隨市場興衰而隨意改變栽種計劃，若無這種堅持的決心，便不應該隨便從事。

種植竹材一般以採取竹材為目的，因林中每年發生的竹材大小不完全相同，小的可以在一年幼竹時擇伐，加以石灰浸泡做手工紙原料，直徑較大的，保育到三年以後砍伐。目前桂竹用途很廣，例如香蕉支柱，未防腐的產地約五至七元，防腐後約十元。竹家具、竹籬、竹籬(內外銷品形式不同)外銷竹竿，年約有七八十萬美元。手工藝品、造紙及種菜用的支架，每甲竹林平均生產二千五百株以上。

經營上的優點：(一)和孟宗竹一樣，自栽植後七、八年，便可年年採竹，同時也可以採取竹籬、供包裝、製竹笠、竹籬刷等，與一部分竹筍收益非常可靠。

(二)一般採取粗放經營，成林以後，僅在採

竹材時順便砍取林緣零星灌木雜草，發筍期間加以巡視防止偷筍，林主勞力不勝多，也可以經營。

(三)除當風方向在颱風侵襲時可能有少數竹株吹折或斜倒以外，不致受大損失。病、蟲、動物為害也不致嚴重，林緣枝條上可能發生「天狗巢病」，但不致對發筍及發育有多次影響，筍期可能受松風飛鼠等野獸侵擾有少量損失，不必憂慮。

經營上的困難：(一)造林成本，比較一般林木略高，也不易成林。普通用竹鞭根或幼竹移植，栽植後一、二年謹防放牧牛羊與竊取嫩筍。須七、八年才能成林，如在栽植時施基肥，每年再施追肥二、三次，便可提早成林時間。

(二)造林地土壤要深厚，石礫地不適用，海拔高度在北、中部是一千公尺以下，南部天然分佈較少，因為它是溫帶竹類，不適用於南部平地栽培。

(三)桂竹成林不易，因此造林人也不可三心二意，遇到一、二年收益不如理想，不可廢耕。或是因為等不及而把全部竹株砍伐出售，次年竹林可能便開始衰敗，遇到竹價上漲，要恢復優良的林相，也不容易。

薊竹僅適用於採竹材，竹筍苦澀，不宜食用，竹材主要的用途，是鄉村簡單房屋的建築材，香蕉葉、養蠶枝、造紙等用途。最成功的例子要算高雄區青葉合作社在杉林一帶的經濟林造林和玉井甲仙一帶林務局的保安林及保育竹林，直插造林，成本低，成林易。

經營上的優點：(一)成林易成成本低，可以用二年生薊竹竹幹，鋸成二節為一段，直接埋在造林地內，便可發葉生根粗放經營，約五、六年即自然成林。僅在第一、二年謹防放牧牛羊及略予除草便可，造林成本較其他竹類為低。

(二)薊竹可適應本省東、南部低海拔的冬季較乾燥的土地；薊竹須實行皆伐，約六至八年皆伐一次，栽植二、三年以後便無需除草、撫育與保護，竹林主人可以高枕無憂去從事其他事業，勞力缺乏的最適於種植薊竹。

經營上的困難：(一)薊竹須實行皆伐，六至八年才能收穫一次，所以竹農如果只有小小的幾分

林地，又沒有其他事業配合，便不能種植刺竹了。如果有數十甲林地，分爲五、六次造林，以後分年或隔年皆伐一塊，才能不斷得到收益，便是林業經營上稱爲保續作業的理想方式。

(二)造林成功以後，如果不能廢耕、整地要耗費大量勞力，所以決心栽植便不能輕易改變主意。麻竹和綠竹都可以用集約經營方式，在面積小的情形下，短期獲得收益，但是造林人缺乏勞力，完全要僱工操作，可能並不會十分有利。

經營上的優點：(一)收益快，而且不斷有收益；竹農採取一年生優良幼竹栽植，每公頃種四百至五百株，種植前將土地全面予以翻耕，先用基肥，再在栽植後酌量施肥，並施行蓋草或培土。早季酌施灌溉。這樣去年三月栽植，今年春、夏季便可大量採筍，如果竹農繼續使用集約方式經營，年年可保持一定的收益。

(二)不論有幾分地或幾甲地，都可以經營，有幾甲的，如果勞力不夠隨時僱工協助，因爲在一年之中，只除開十月以後二月以前的一段時期收穫較少，其他時期隨時有多量現金收入可以付工資。竹農如果能找到一些冬季作物配合經營，終年的勞力，就可以完全平均利用，所以這種方式最適用於小農戶自己經營。

經營上的困難：(一)麻竹和綠竹都需要比較平坦肥沃的土地，海拔的限制，中部約一千公尺，

北部應該再低一些。凡是陡坡和岩石暴露的山地，便不適於集約經營。

(二)中部麻竹少數粗放的經營下發現萎凋病和楊條病爲害，也有衰敗而開花枯死的情形。這都是缺乏培土、蓋草、施肥等作業，使竹株衰敗所致。

(三)麻竹留母竹不得當時，竹株過於高大，容易遭遇風折，影響竹筍產量。所以當風面，最好種幾行防風樹或用相思樹混植，以便減少風害。

(四)經營麻竹和綠竹的採筍林，林地要接近城市或者是有良好的卡車林道，生產的竹筍才能隔天或數天採取，清晨採取後隨即用自行車或機動三輪車運到市場出售。竹筍採取以後，水份喪失很快，不宜久存。

中北部山地的麻竹，過去一貫採用粗放經營方式。竹株很高大，逐年擇伐竹材，每株約三至五株，每甲每年約可伐七百枝，其中生長最優良地區，直徑在十八九公分以上的，在二年生時，可以伐採做竹筏，價格很昂貴。但竹材搬到卡車路邊，全靠人力，運費很高，次等直徑的，供編製竹筵（如香蕉篾的一部分竹材），竹篾，竹房舍和工藝品。風折的和畸形，收購做造紙原料，每畝產斤十五至卅元不等，交通不便，只有留置竹林中供製筍干的薪材或搬運至附近農家供薪材之用。這種竹林同時可採筍在林中製筍干和採取竹籜竹葉，得到一部分收益，不過，近年的趨勢，顯見筍干事業漸漸沒落，這種經營必須改善。

經營上的優點：在交通情形不良的中海拔山地，天然闊葉林砍伐以後，土壤表層腐植質豐富，種植麻竹，粗放經營下約第四、五年開始有收穫，資本缺乏的墾殖者，可以採取這種經營方式。

經營上的困難：(一)粗放的經營，最初幾年必需從其他事業或作物上取得現金的收益，維持造林人的生活與推動事業，所以必需具有較多而廉價的土地，例如從政府取得放領或放租的林地。

(二)粗放經營，容易招致病害，應該漸次改良，例如加以培土施肥，避免竹林荒廢。

(三)因爲竹材與竹筍不能隨時運出出售，造林人無法隨時獲得現金收益，自不如集約經營的運用自如。

讀者如果對本文發生興趣，想作深入的研討，作者介紹幾本參考書給你：

(一)竹類育苗成本方面

經濟竹木之育苗——林文鎮著，農復會出版

(二)竹類大量育苗方法方面

竹類平播繁殖之研究——林維治著，林試所出版

版研究報告八〇號及一〇五號

(三)收益和經營方面

竹林之經營——林文鎮江濤編，農復會出版

(四)麻竹集約經營——江濤著，載豐年第十五卷十七期（可向農復會森林組索取單張）

請農友用戶認明真貨

認明真貨

律師劉振榮代表神農企業股份有限公司嚴禁仿冒土壤改良劑 嘉禾立得 商標並敬告全省農友用戶認明

嘉禾立得 商標以蒙中央標準局審查合

法發給中產字第二九二六號商標審定書在案。是項日本秋田縣產出之天然礦物煉成獨一無二之土

壤改良劑，上市以來荷蒙全省農友用戶讚許樂用。不料近有發現不肖之徒，企圖魚目混珠，仿用本

公司商標，以劣質土壤改良劑冒充「嘉禾立得」行銷牟利，非僅侵害本公司法益，抑且嚴重危

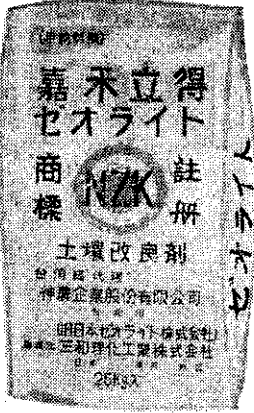
害國家土壤及農友用戶利益，殊屬非是。爲特委請貴律師公告通知，並警告仿冒者即日停止銷售冒

牌「嘉禾立得」否則依法嚴究不貸，併請敬告全省農友用戶認明真貨「嘉禾立得」切勿受騙」等語

前來，合代刊登啟事如上。

劉振榮律師事務所：臺北市昆明街二八五—四號 電話：三〇六七三號

神農企業股份有限公司：臺北市長安西路二八七號 電話：四六六六七號



得立得 禾立得 嘉禾立得



茲據上開當事人委稱：「查本公司由日本進口之土壤改良劑，係由秋田縣產出之天然礦物煉成獨一無二之土壤改良劑，上市以來荷蒙全省農友用戶讚許樂用。不料近有發現不肖之徒，企圖魚目混珠，仿用本公司商標，以劣質土壤改良劑冒充「嘉禾立得」行銷牟利，非僅侵害本公司法益，抑且嚴重危害國家土壤及農友用戶利益，殊屬非是。爲特委請貴律師公告通知，並警告仿冒者即日停止銷售冒牌「嘉禾立得」否則依法嚴究不貸，併請敬告全省農友用戶認明真貨「嘉禾立得」切勿受騙」等語前來，合代刊登啟事如上。

劉振榮律師事務所：臺北市昆明街二八五—四號 電話：三〇六七三號
神農企業股份有限公司：臺北市長安西路二八七號 電話：四六六六七號