

臺灣榴槤產業 願景可期

記全臺首次榴槤產業觀摩會

四月十三、十四兩天，農試所鳳山熱帶園藝試驗分所，假屏東縣崁頂鄉的榴槤魏農場舉辦全臺第一次的榴槤產業觀摩會，會中鳳試分所李文立分所長提到，「在泰國榴槤是國寶級的農作物，而臺灣早年因氣候環境的侷限，致使榴槤產業不易推展，但近年在本所同仁努力研究協助下，農民逐步克服氣候環境的侷限，成功地種出在穠紅的本土榴槤，讓臺灣發展榴槤產業不再是遙不可及的事。」

與會的農糧署作物生產組徐輝妃組長也於會中提及，「這些年我們一直在輔導農民進行檳榔園與紅龍果園的廢園及轉作，推廣轉作榴槤是極好的選項之一。臺灣農民很厲害，很多新興果樹一

開始都是農民自行摸索試種的，從失敗中學習，在失敗中成長，就像園主一樣，努力不懈終至成為產業的領頭羊！所以衷心期盼榴槤在鳳山熱帶園藝試驗所與榴槤魏農場主人 Mory Morris 的努力合作下，能建立一套更完善的田間栽培管理模式，讓想志投入此行列的農民，都能仿效取經學習。」

臺灣榴槤的種植模式與未來評估

觀摩會的第一項重頭戲，是由鳳山熱帶園藝試驗分所劉碧鵬副研究員講解「臺灣榴槤的種植模式與未來評估」，劉副研究員提到，隨著全球氣候的逐漸暖化，臺灣種植地圖也有了明顯的轉

變，原本在臺灣不易種植成功的榴槤、山竹、紅毛丹等東南亞熱帶果樹，也有了開花結果的可能。

「榴槤主要分布在赤道上下 18 度區間，目前以泰國、馬來西亞、印尼為產地大宗，臺灣不在這個區間內，種榴槤的氣候條件自然不如那些東南亞國家，所以早年是以前進口為主，但這幾年由於大陸市場對榴槤需求量的驟增，連帶影響臺灣進口榴槤的質量，導致榴槤在臺灣的售價逐年翻漲的同時，品質和口感卻又大不如前。」

劉副研究員表示，進口榴槤因需要考量儲運時間，所以往往六七分熟便採收，風味遠遠不及在穠紅的美味，而臺灣早年也是有榴槤產出，但大多是農民在無心插柳柳

成蔭的情況下，將實生種子灑在田中發育生長出來，品質參差不齊，故難以量產銷售。「直到八年前榴槿魏農場的誕生，臺灣的榴槿產業才有了朝向經濟量產的契機。」

在臺灣種榴槿首先要解決的就是日夜溫差大與降雨量起伏變化的問題。「榴槿喜歡乾濕分明，日夜溫差小且紫外線的強度不大的環境，但臺灣的夏季紫外線強，且冬季有低溫寒流，夏秋還有颱風、豪雨肆虐等問題，要種好榴槿甚至開花結座果，著實考驗農民的田間管理應變能力。」「目前在榴槿魏農場裡，以黑色遮陰網來保護榴槿幼苗，避免日燒威脅。田間水份管理要領，首要做好排水，排水不良的區域建議做畦，園區規劃前務必完善田間的排水系統，預防突如其來的豪大雨。至於在採收上，榴槿屬木棉科，植株高大果實帶刺，高掛枝頭時不容易觀察其成熟度，而為便利採收建議農民進行榴槿樹的矮化，鼓勵將



圖1. 榴槿魏農場園主夫婦，同大家分享自己的田間栽培管理經驗

榴槿樹控制在 3 公尺以下，方便觀察熟度及操作；另外園主在果實快完熟時綁上吊繩固定，避免熟果直接掉落地面影響賣相，也很值得大家參考學習。」「此外我研發了雙渦輪引擎的栽培法，就是以雙根或三根連結的方式種植榴槿，藉以強化榴槿根部的抓地力，加上環架在四周的防風鋸管，多管齊下的保護稚齡榴槿樹的穩健生長。」

農場主人經驗分享

觀摩會上，園主 Mory

Morris 也現身說法，分享自己多年種植榴槿的心得。故鄉在屏東的 Mory Morris，笑說自己和太太是標準的假日農夫，十年前買下眼前這塊土地時，便一直思考要種什麼樣的果樹，才能讓他倆有動力每個周末都從臺北返鄉務農，「剛好那時我在鳳山熱帶園藝試驗分所裡，看到了園區裡兩株榴槿樹正開著花，驚喜之餘便萌生想要試種榴槿的想法。」「我一邊上網搜尋種榴槿的相關知識，一邊向鳳試所專家們請益，花了八年的時間在田間實作，終於小有所成。我的

榴槿園從去年開始量產，今年開花結果的狀況也不錯，很讓我期待。」

Mory Morris 的榴槿魏農場占地約一公頃，園區內主要以種植榴槿及培育榴槿種苗為主，「目前我園子大約 20 多個榴槿品種，其中數量最多的是貓山王，占了百分之七十，其次是黑刺與紅肉榴槿，剩下的每個品種大約都有一、二株或兩個半株」。「所謂的兩個半株就是，我會將蒐羅來的品種分別嫁接在兩株不同的植株上，用以分散植株枯槁品種就消逝的風險。」而樂於分享的 Mory Morris 說，「世界上知名的

榴槿品種我這兒都有，歡迎研究人員來我園區進行研究。」

園長提到，早期他種榴槿多是在國外購買進口實生苗，不但價格高昂且生長勢慢，後來摸索了幾年，開始嘗試自己育苗和嫁接，「幾年的經驗下來我發現，先讓實生苗長到大約 1 公尺高度，枝幹直徑約莫一根或兩根手指頭般粗的時再進行嫁接，不但根系強健還能縮短開花結果的等待期，所以推薦大家可以參考這個栽培模式。另外，榴槿開花期可達半年之久，但為了保持樹體的強健，還是建議大家要

適時的疏花與疏果，我的經驗是十月及二至三月間的來花，結果率較佳且果實品質較好。」

「另外不同品種的榴槿掛果時間也不一樣，有的長有的短，短的只需 90 幾天，長的甚至要到 140 幾天！因為我們園區的榴槿都做矮化，所以很方便判別其果實的成熟狀況，通常榴槿快要成熟時，果柄處會出現小小的裂紋，這個時候約莫不到一個禮拜的時間，它就會自然脫落，所以我通常先綁吊繩，以避免它成熟時直接摔落地面，影響外型與品質。至於品種的選擇上，我推薦大家選種貓山王，除了它果核小，果肉多，嚐起來猶如雪糕般的滑嫩好吃外，其市場價格始終居高平穩也是重要因素，且相較於黑刺等榴槿品種，貓山王在臺灣的適應狀況也算良好。」

Mory Morris 說，自己不是唯一看好臺灣榴槿產業，勇敢投身其間的農民，他在會中為大家引介了來自臺東太麻里的蔡先生。蔡先生原



↑圖2. 農場內經矮化後的榴槿樹，更方便採收與作業



圖3. 鳳試分所李文立分所長(右六)，農糧署作物生產組徐輝妃組長(左六)，榴槤魏農場園主夫婦(左七、八)以及農試所鳳山熱帶園藝試驗分所劉碧鵠小姐(左四)，與參與榴槤觀摩會的農民一起在榴槤魏農場中拍照留影

先是種植網室老葉與大目釋迦，三年前他與園主認識，發覺榴槤產業在臺灣的發展潛力，於是毅然砍除自己園區近 4 公頃的老葉與釋迦，花了近千萬的資本架設「挑高網室」種植榴槤已近兩年多，預計從明年起就可有收成。蔡先生說，自己願意下重本的動力來自於對市場的信心，「喜歡吃榴槤的人真的很多，不必擔心市場飽和。」

Mory Morris 表示「在臺灣榴槤產業完全沒有銷售問題，需要擔心的是種不種的出好吃的榴槤，而不是榴槤的買家在那裡！榴槤雖是嗜好作物，但不論是國外還是國內，喜歡吃它的消費者

都很願意出高價購買，就拿最一般的金枕頭來說，一臺斤大約臺幣 100 多元，一顆約莫 500 多元，而一株樹上平均每年約結 10~20 粒果實，所以一株大約可以獲益近 1 萬元，而貓山王在馬來西亞當地 1 公斤大約可賣到馬幣 100 元，相當於臺幣 750 元；去年有人進口貓山王到臺灣來賣，1 公斤喊價 950 元，就連去殼冷凍的貓山王果肉 200 公克也要 350 元，一顆平均的售價是 2000 多元，但消費者依舊趨之若鶩、供不應求！而我園區的貓山王從去年開始量產，因數量還不算太多，所以一開始只在榴槤的 line 平臺裡限時限量販售，1 公斤我開價

399 元，不到 1 分鐘就被搶購一空，最近一次，我在榴槤魏農場的官方臉書上進行標售，最終以每臺斤 1060~1210 元，每粒大約 5 千多元售出，足見臺灣榴槤愛好者的購買力。」

雖然在泰國嫁接的榴槤只需種一年就能開花結果，在臺灣卻得花上三年的時間才能看到收益，但就長遠的經濟效益來看，榴槤產業的獲益遠遠高出其他經濟果樹許多，加上榴槤樹是越老結的果實越好吃，價格也越好，所以相信只要耐的住性子，將榴槤植株好好照顧，高報酬的獲益是指日可待的。

劉副研究員也鼓勵農友，「舞臺再大自己不上臺永遠是觀眾。Just do it！掌握先機才能贏得勝利！」

